

独立

战略咨询

私人资本 · 战略合作 · 跨境业务拓展


VERROQ

关于我们

以独立的专业建议，应对日益复杂的商业环境。



独立判断

立足机会本身提供客观建议，不受预设解决方案的限制。



整体视角

将战略、资本、合作关系与
市场置于同一框架中综合考量。



执行导向

推动战略方向转化为实际成果。

VERROQ 是一家独立战略咨询机构，为企业、投资者及企业所有者提供战略、私人资本、合作关系与跨境业务拓展方面的咨询服务。

我们帮助客户评估机会，协调关键相关方，并将战略重点转化为可执行的行动举措。

复杂的商业环境，需要不同的思考视角。

VERROQ

我们的定位

连接战略、资本与执行



许多机会无法仅凭战略、资本或商业能力中的任何单一要素实现。

VERROQ 将这些维度相互衔接，帮助客户将战略意图与所需的资本、商业关系及执行路径结合起来，推动机会取得进展。

从战略方向
到实际行动

客户面临的挑战

优质机会，往往止步于构想与执行之间



挑战通常不在于缺少机会。
更常见的问题，是战略重点、资本、交易对手方与执行路径之间缺乏有效协调。

价值不仅在于发现机会，
更在于让实现机会的关键要素协同发挥作用。

01 **战略清晰度**
机会在哪里？为什么值得关注？

02 **资本适配性**
怎样的资本结构与投资者类型更适合实现目标？

03 **商业利益协调**
哪些合作伙伴、交易对手方与市场能够释放机会的潜力？

04 **执行路径**
下一步需要采取哪些行动，才能将构想转化为实质性的商业进展？

VERROQ

我们的咨询服务体系

四大核心能力，一体化服务平台。

VERROQ 整合四大相互补充的咨询能力，覆盖机会从识别到推进的各个阶段。

01	02	03	04
战略咨询	**私人资本咨询**	**战略合作**	**跨境业务拓展**
战略制定与市场定位 增长举措 市场与机会评估 战略决策支持	融资策略 面向投资者的价值定位 资金来源分析 投资者沟通	合作战略 合作伙伴识别与评估 商业利益协调 联合行动与合作项目	市场进入 商业机会开发 商业关系拓展 交易推进支持 跨境执行

战略。资本。合作。市场。



一体化服务模式

不同能力，
共同推动机会向前。



我们的各项能力既可独立提供，也可协同运用，具体取决于
机会的性质与客户目标。

明确方向

战略

厘清机会、优先事项与战略方向。

确立定位

资本

明确资本需求，并确立面向投资者的价值定位。

连接资源

合作

识别所需的投资者、合作伙伴与交易对手方，协调各方目标与利益。

推动进展

业务拓展

推动机会进入执行、交易或市场进入阶段。

单项能力足以满足需求时，提供专项支持；
机会需要更多支持时，整合多项能力协同推进。

VERROQ

战略咨询

先厘清方向，再投入资源。

我们帮助客户评估机会、明确战略重点，并在投入资本、资源及管理层精力之前，作出有充分依据的决策。

01 **增长与定位**

明确增长重点、战略定位与业务扩张路径。

02 **市场与机会评估**

评估市场、行业、竞争动态与商业潜力。

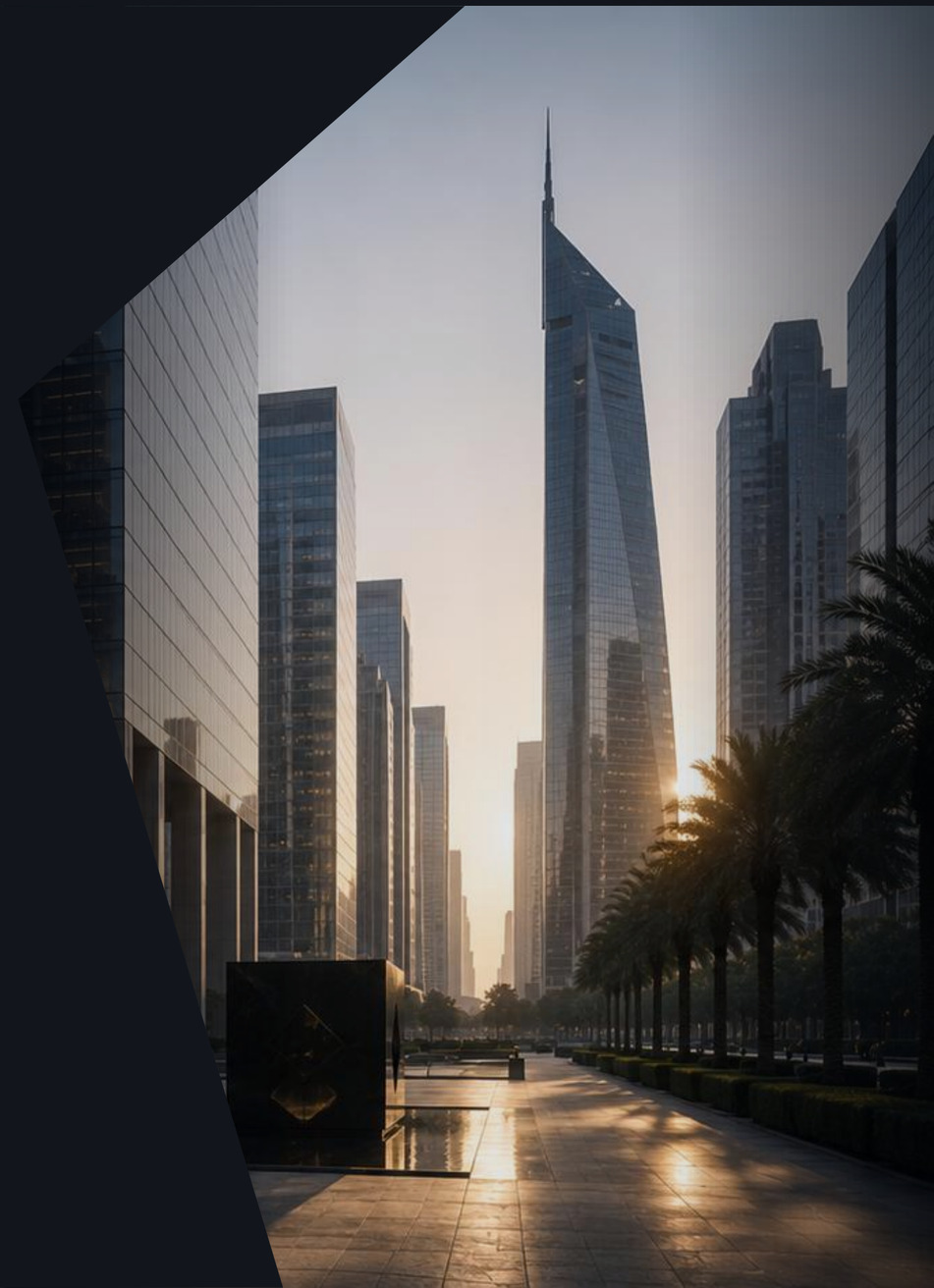
03 **战略选项**

评估不同路径、各项取舍及其影响。

04 **决策支持**

将复杂问题转化为结构清晰的决策选项与可执行的优先事项。

市场拓展 · 新业务举措 · 投资组合中的业务机会 · 投资决策



私人资本咨询

融资策略，
始于机会本身。

融资策略

评估融资需求、资本结构与适当的融资路径。

面向投资者的价值定位

围绕机会的核心价值，形成清晰、可信的
投资主张。

资金来源分析

识别相关投资者类别、资金提供方与潜在融资渠道。

投资者沟通

协助开展有针对性的 引荐、沟通及后续洽谈，
推动与适合投资者的 交流取得进展。

我们帮助企业与项目发起方明确资本需求，完善面向投资者的价值定位，并与适合的 私人资本及机构资本来源建立联系。

成长资本 · 项目融资 · 战略投资 · 私募融资



战略合作

合适的合作伙伴，能够改变一项商业机会的经济价值。

我们帮助客户识别、评估和发展合作关系，通过能力互补、市场渠道、资本或商业关系的结合，创造更大的共同价值。



01

合作战略

明确合作应当带来的能力、市场渠道或资源。

02

合作伙伴识别

识别适合的战略、财务与商业合作方。

03

评估与协调

评估战略契合度、目标、职责与合作的商业逻辑。

04

合作关系发展

支持各方从初步交流逐步形成
目标明确的合作项目。

战略联盟 · 分销与市场渠道 · 运营合作 · 跨境合作

跨境业务拓展

机会，
不止于国界。

我们支持客户进入新市场、开发商业机会，并建立在不同国家和司法辖区开展业务所需的商业关系。



01

市场进入

评估市场进入路径、市场动态与商业重点。

02

机会开发

识别并开发具备实施条件的商业机会。

03

商业关系拓展

发掘潜在客户、合作伙伴、投资者与交易对手方，并推动初步接洽。

04

交易推进支持

支持商业洽谈、交易架构设计与谈判，推动交易进入执行阶段。

05

跨境执行

随着机会逐步推进，协调不同市场的相关方与各项工作。

新市场进入 · 国际业务扩张 · 商业机会发掘 · 战略交易 · 本地合作

一体化咨询

有些机会，
需要的不止一种解决思路。

一项战略机会，可能始于市场问题，随后需要资本支持，依赖合适的合作伙伴，并最终发展为跨境交易。

VERROQ 能够在同一咨询合作关系中，协调支持这些不同维度。

01 **机会**

客户在新市场中识别出增长机会。

02 **战略**

我们评估市场、战略依据与进入选项。

03 **资本**

我们明确资本需求与面向投资者的价值定位。

04 **合作**

我们识别适合的投资者、本地合作伙伴或战略合作方。

05 **业务拓展**

我们支持沟通接洽、架构设计及后续推进，推动机会走向执行。



咨询交付成果

咨询，
应当推动实际进展。

我们的工作围绕实际交付成果展开，帮助客户作出决策、与相关方开展沟通，并推动机会取得进展。

01

战略评估

围绕具体决策，开展市场、机会与战略分析。

02

融资路线图

明确资本需求、融资路径及面向投资者的价值定位。

03

投资者沟通材料

向适合的资金提供方清晰呈现机会及其投资价值。

04

潜在合作方图谱

识别投资者、合作伙伴与交易对手方，并确定接洽优先级。

05

沟通与接洽支持

提供引荐、会前准备、洽谈支持及相关方协调。

06

执行路线图

明确推动机会所需的行动、责任分工与后续步骤。

分析 → 定位 → 资源对接 → 沟通接洽 → 推动进展

典型委托事项

客户在何时需要我们?

当一项重要机会需要明确战略方向、对接资本、寻找适合的合作方，或协调跨市场执行时，客户会委托 VERROQ 提供支持。

01

增长与扩张

评估新市场、新行业与增长路径。

02

资本募集

明确融资策略，完善面向投资者的价值定位，并接洽适合的资金提供方。

03

战略交易

评估机会、交易对手方与交易推进路径。

04

合作伙伴发掘

识别并接洽战略、财务或运营合作伙伴。

05

市场进入

制定进入策略，建立本地商业关系，并明确业务开展路径。

06

项目开发

围绕具体机会，统筹战略、资本、合作伙伴与执行安排。

不同的起点，
共同的目标：推动实质进展。

我们的价值创造框架

从洞察到成效

01 **理解**

背景 · 目标 · 相关方 · 约束条件

02 **评估**

市场 · 机会 · 可选方案 · 经济基础

03 **构建**

战略 · 资本 · 合作关系 · 商业模式

04 **对接**

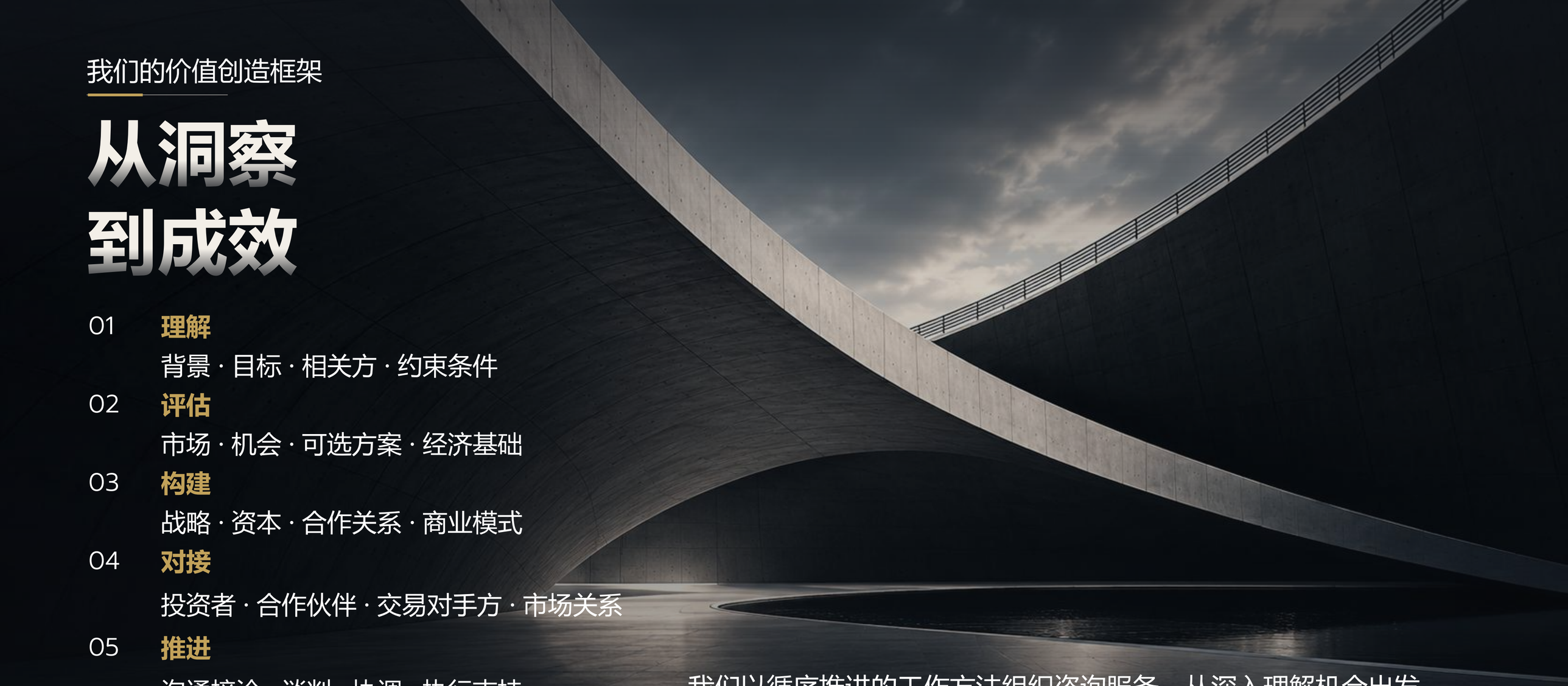
投资者 · 合作伙伴 · 交易对手方 · 市场关系

05 **推进**

沟通接洽 · 谈判 · 协调 · 执行支持

06 **持续支持**

实施 · 后续跟进 · 长期价值创造

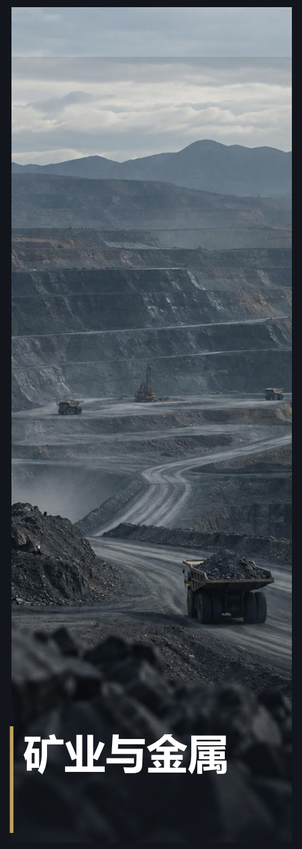


我们以循序推进的工作方法组织咨询服务，从深入理解机会出发，支持客户将其逐步向前推进。

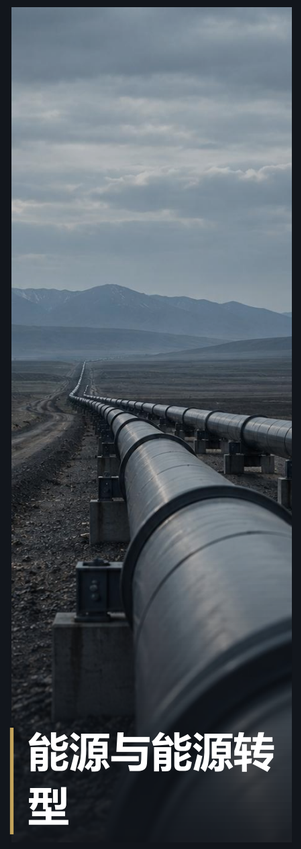
理解 → 评估 → 构建 → 对接 → 推进 → 持续支持

重点行业

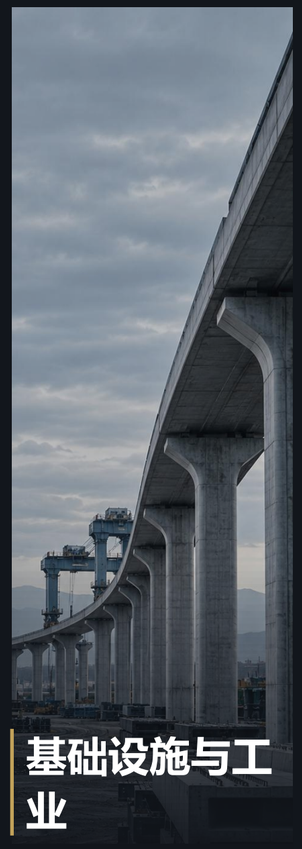
立足实体产业，关注长期机会。



矿业与金属



能源与能源转型



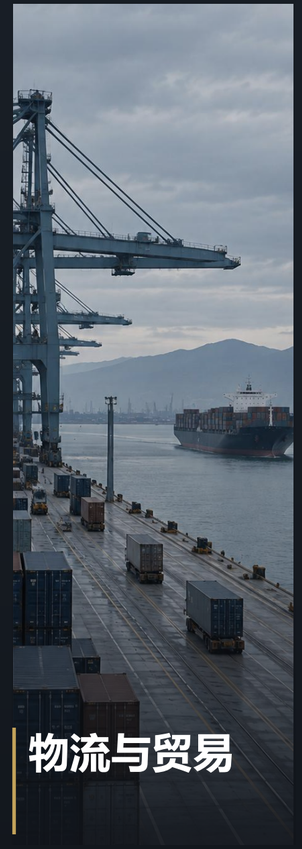
基础设施与工业



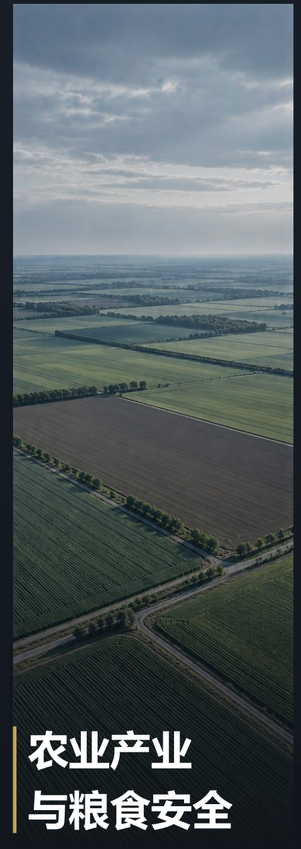
实物资产与投资



科技与数字化



物流与贸易



农业产业与粮食安全

资本密集 · 商业关系驱动 · 跨境协同

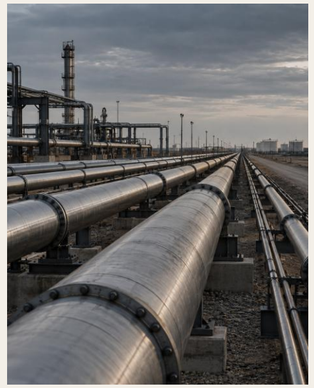
行业专长

深厚的行业积累，切实的商业机会。



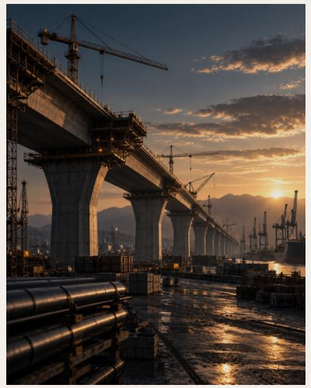
矿业与金属

矿业项目
关键矿产与工业矿产
金属产业价值链
项目开发
战略合作



能源与能源转型

传统能源
能源基础设施
能源转型
低碳发展机会
投资机会



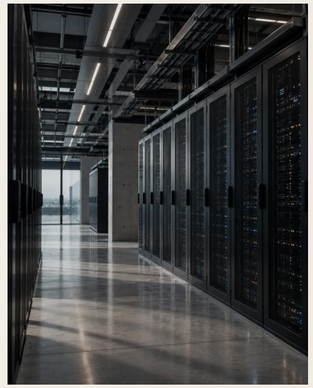
基础设施与工业

交通与物流
工业发展
基础设施项目
政府与社会资本合作及特许经营模式
工业价值链



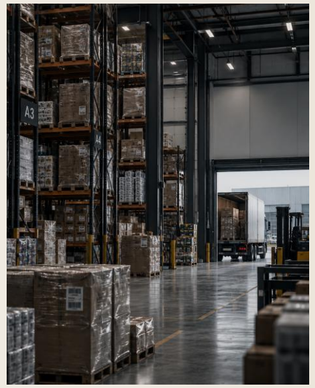
实物资产与投资

房地产
战略性资产
投资机会
资产开发
投资组合策略



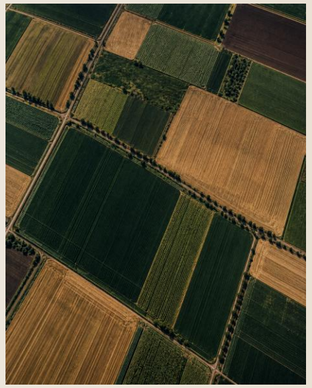
科技与数字化

数字基础设施
技术平台
数字化转型
数据与互联互通
科技投资



物流与贸易

贸易便利化
物流基础设施
供应链发展
运输走廊
跨境贸易



农业与食品产业

生产与加工
贸易与分销
粮食安全举措
农业价值链
投资机会

立足实体产业，关注长期机会。

我们服务的客户

我们与负责资本配置、企业经营及跨市场战略机会开发的决策者合作。

01 **企业与企业家**

增长、转型、融资与国际业务扩张。

02 **项目发起方与资产所有者**

项目开发、融资、合作与商业化。

03 **私人资本投资者与家族办公室**

机会获取、市场洞察、合作与共同投资。

04 **机构投资者**

投资机会、市场进入与战略关系。

05 **政府与发展机构**

战略举措、投资促进与跨境合作。

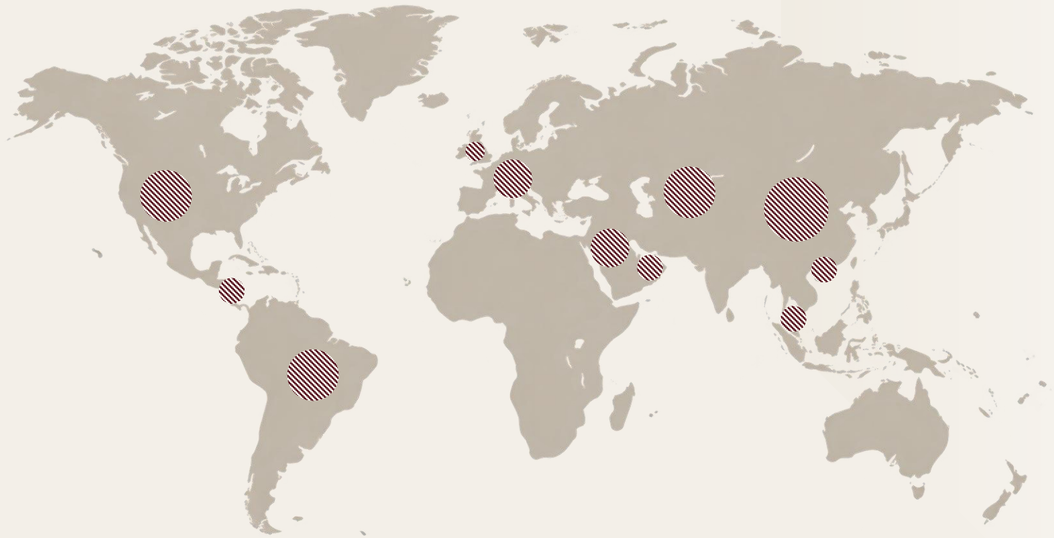
直接与决策者合作。



我们的地域覆盖

本地洞察，国际连接。

VERROQ 在中东和中亚拥有扎实的业务基础，
并通过商业关系与实践经验，
连接成熟及新兴国际市场。



深耕区域，连接全球。

中东

阿联酋 · 沙特阿拉伯 · 阿曼及其他海湾合作委员会成员国

中亚与里海地区

哈萨克斯坦 · 乌兹别克斯坦 · 里海地区

亚太

中国 · 中国香港 · 东南亚

欧洲

英国 · 欧洲大陆

美洲

北美 · 墨西哥 · 部分拉丁美洲市场

代表性经验

在真实商业机会中积累经验

矿业与金属

涉及生产商、买方、投资者及国际市场的跨境大宗商品与矿业机会。

能源与工业

涵盖能源、工业供应及大型运营环境的商业与战略举措。

资本与投资

为企业和项目制定融资策略，开展投资者沟通，并开发融资路径。

战略合作

推动企业、投资者、运营合作伙伴与国际商业合作方之间的合作关系。

跨境业务拓展

连接中亚、中东、亚洲及国际市场商业机会的业务举措。



我们的专业判断，建立在资深团队参与战略举措、资本、合作关系及复杂跨境商业事务的实践经验之上。

实践中的经验

复杂机会，
很少能够归入单一类别。

我们的经验涵盖战略、资本、合作关系与商业执行相互交汇的各类情境。

矿业与自然资源

跨境业务拓展

将资源领域的机会与国际市场、交易对手方及交易推进路径连接起来。

战略 · 合作 · 市场

资本与项目开发

从战略机会到投资主张

支持企业和项目从战略机会出发，逐步明确面向投资者的价值定位，并开展投资者沟通。

战略 · 资本 · 投资者

工业与基础设施

多方参与的项目开发

在涉及资产所有者、承包商、国际合作伙伴及机构相关方的复杂运营环境中开展工作。

战略 · 合作 · 执行

国际业务扩张

新市场，新关系。

支持企业在不同国家和司法辖区寻求市场进入、战略关系与商业机会。

市场 · 合作 · 业务拓展

经验覆盖机会从识别到推进的各个阶段。

我们的合作模式

围绕委托需求设计服务，而非套用固定模板。

每项委托都始于客户目标。
我们根据机会的实际需要，确定工作范围、团队配置与商业安排。

项目制咨询

明确的目标。
明确的范围。
明确的交付成果。

适用于具体的战略、融资或商业咨询任务。

持续顾问服务

由资深顾问持续提供支持，响应不断发展的战略重点与新出现的机会。

适用于需要建立长期、可信赖咨询关系的客户。

交易咨询与成果挂钩安排

在适当情况下，将商业条款与特定交易、融资事项或
可衡量的成果相结合。

适用于能够将各方利益与执行成果直接衔接的委托事项。

一体化咨询

在同一项协调一致的委托中，整合 VERROQ 的
多项专业能力。

适用于涉及战略、资本、合作关系与市场的复杂机会。

服务模式服从于委托需求。

为什么选择 VERROQ?

资深顾问深度参与。
独立思考。
协同执行。

独立性

我们的建议以客户目标 为依据，不受预设产品、平台或解决方案的限制。

资深顾问直接参与

资深顾问直接负责并参与项目推进，确保关键决策紧扣客户目标与机会本身。

能力协同

在同一咨询合作关系中，统筹考虑战略、资本、合作关系与业务拓展。

跨境视野

我们能够在不同市场、文化与相关方群体之间 开展工作，为需要超越 本土视角的机会 提供支持。

精干专业的咨询团队，
面向国际的业务视野。



我们的原则

工作方式，决定服务价值。

战略咨询往往涉及重要决策、商业关系与敏感信息，需要顾问作出超越当前委托事项的专业判断。



独立性

保持客观判断，
始终关注客户利益。

审慎与保密

以应有的审慎态度
处理敏感信息、商业关系
与机会，并严格保密。

利益协调

推动形成目标、责任
与激励机制清晰的
合作安排。

审慎选择

选择我们相信能够凭借
专业能力与商业关系
创造实质价值的
委托事项。

长期导向

重视超越单笔交易或
单次委托的长期关系。

信任，建立于工作的每一个环节。

专业判断。 审慎保密。 利益协调。


想法
形成
战略
吸引
资本
汇聚
各方
创造
机会

展望未来

更加互联的明天

我们相信，
下一代商业机会将形成于
跨境连接之中，
而非局限于国界之内。

资本正日益走向全球。
企业正在进入新的市场。
投资者正将目光投向熟悉市场之外的机会。
战略关系也日益跨越国界、行业与传统边界。

在这样的环境中，将视角、资本、商业关系与执行相互连接的能力，正变得愈发重要。

VERROQ 正是为此而创立。



VERROQ

让我们共同推动机会向前

无论起点是战略、资本、
合作关系还是市场进入，
每一项有价值的合作，
都始于一次对话。

DUBAI • ALMATY • TORONTO • HONG KONG

contact@verroq.partners
verroq.partners

独立战略咨询
全球视野，切实进展。

战略咨询 · 私人资本 · 战略合作 · 跨境业务拓展