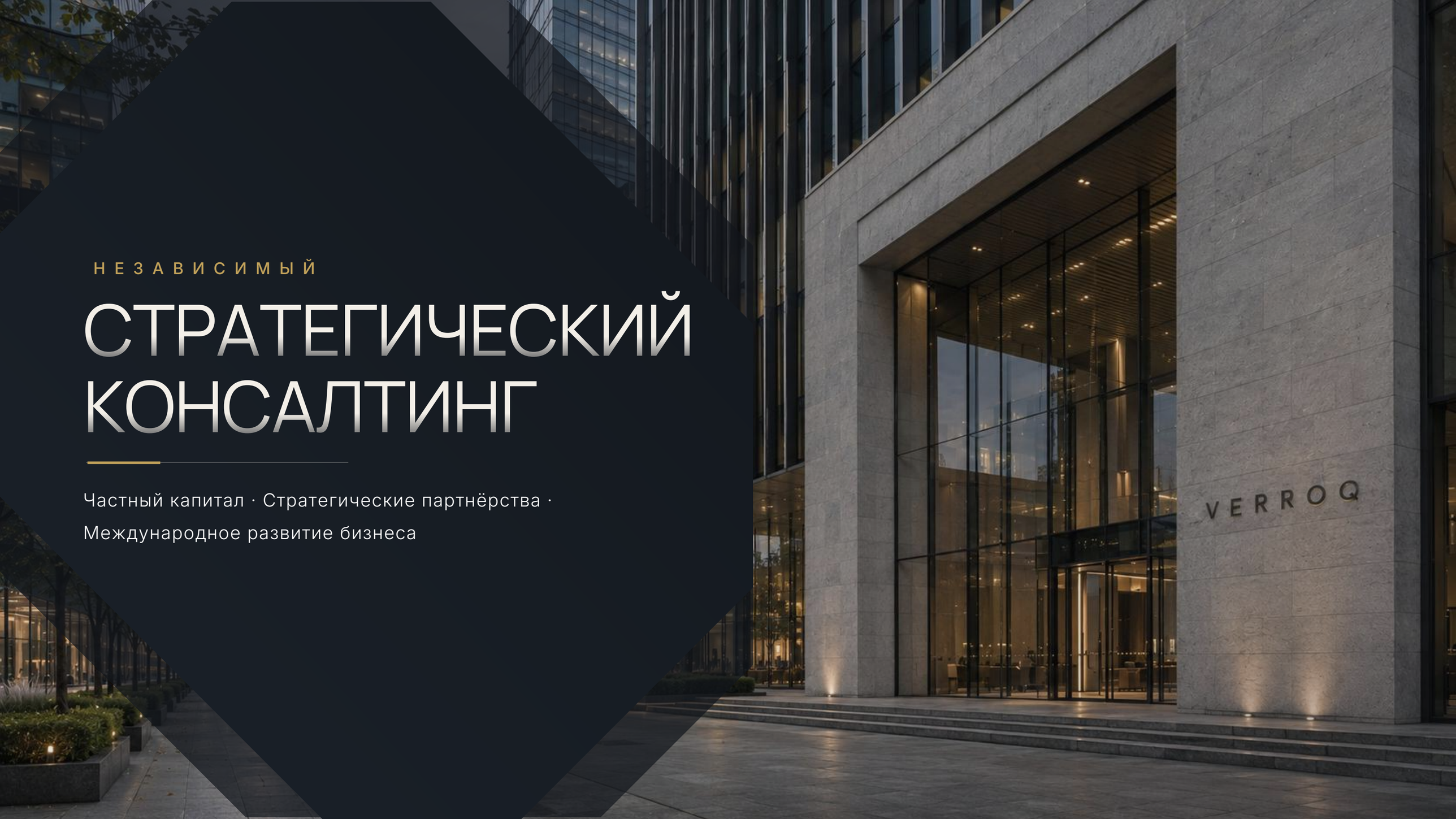
НЕЗАВИСИМЫЙ

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ

Частный капитал · Стратегические партнёрства · Международное развитие бизнеса




VERROQ

НЕЗАВИСИМЫЙ ВЗГЛЯД В УСЛОВИЯХ РАСТУЩЕЙ СЛОЖНОСТИ



НЕЗАВИСИМОСТЬ СУЖДЕНИЙ

Наши рекомендации определяются задачами клиента, а не заранее выбранным решением.



ЦЕЛОСТНОЕ ВИДЕНИЕ

Стратегия, капитал, партнёрства и рынки рассматриваются в едином контексте.



ОРИЕНТАЦИЯ НА РЕАЛИЗАЦИЮ

Стратегические выводы становятся основой конкретных действий.

VERROQ — независимая консалтинговая компания, специализирующаяся на стратегии, частном капитале, партнёрствах и международном развитии бизнеса.

Мы работаем с компаниями, инвесторами и собственниками: оцениваем перспективы, согласовываем интересы ключевых сторон и переводим стратегические приоритеты в конкретные инициативы.

СЛОЖНЫЕ ЗАДАЧИ ТРЕБУЮТ ИНОГО ВЗГЛЯДА.

НАШ ПОДХОД

VERROQ

НА ПЕРЕСЕЧЕНИИ СТРАТЕГИИ, КАПИТАЛА И РЕАЛИЗАЦИИ



Многие бизнес-возможности требуют большего, чем отдельная стратегия, финансирование или коммерческая экспертиза.

VERROQ объединяет эти направления, связывая стратегические цели с необходимым капиталом, деловыми отношениями и планом реализации.

ОТ СТРАТЕГИЧЕСКОГО КУРСА К РЕАЛИЗАЦИИ

УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ

ПЕРСПЕКТИВНАЯ ИДЕЯ ЕЩЁ НЕ ОЗНАЧАЕТ УСПЕШНОЙ РЕАЛИЗАЦИИ



Проблема редко заключается в отсутствии возможностей.

Чаще стратегические приоритеты, финансирование, интересы контрагентов и план реализации не согласованы между собой.

УВИДЕТЬ ПЕРСПЕКТИВУ НЕДОСТАТОЧНО.
ВАЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ УСЛОВИЯ ДЛЯ ЕЁ РЕАЛИЗАЦИИ.

01 **СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЯСНОСТЬ**

В чём заключается возможность и каково её значение для бизнеса?

02 **СТРУКТУРА КАПИТАЛА**

Какие источники финансирования и категории инвесторов соответствуют поставленной цели?

03 **КОММЕРЧЕСКИЕ ИНТЕРЕСЫ**

Какие партнёры, контрагенты и рынки необходимы для реализации?

04 **ПЛАН ДЕЙСТВИЙ**

Что должно произойти, чтобы концепция получила коммерческое развитие?

НАПРАВЛЕНИЯ РАБОТЫ

ЧЕТЫРЕ НАПРАВЛЕНИЯ. ЕДИНАЯ ПЛАТФОРМА.

VERROQ объединяет четыре взаимодополняющих направления консалтинга на всех этапах — от оценки возможностей до реализации.

01

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ

Стратегия и позиционирование
Инициативы роста
Оценка рынков и возможностей
Поддержка стратегических решений

02

КОНСАЛТИНГ В ОБЛАСТИ ЧАСТНОГО КАПИТАЛА

Стратегия капитала
Инвестиционное позиционирование
Анализ источников финансирования
Взаимодействие с инвесторами

03

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПАРТНЁРСТВА

Стратегия партнёрства
Поиск и оценка партнёров
Согласование коммерческих интересов
Совместные инициативы

04

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА

Выход на новые рынки
Развитие коммерческих проектов
Формирование связей с контрагентами
Сопровождение сделок
Координация международных проектов



СТРАТЕГИЯ. КАПИТАЛ. ПАРТНЁРСТВА. РЫНКИ.

ИНТЕГРИРОВАННАЯ МОДЕЛЬ

РАЗНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ. ЕДИНАЯ ЛОГИКА РЕАЛИЗАЦИИ.

Наши направления работают самостоятельно или в сочетании друг с другом — в зависимости от целей клиента и требований проекта.



ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИОРИТЕТОВ

СТРАТЕГИЯ

Определяем потенциал проекта, ключевые приоритеты и стратегический курс.

ИНВЕСТИЦИОННОЕ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ

КАПИТАЛ

Оцениваем потребность в капитале и формируем предложение для соответствующих инвесторов.

СОГЛАСОВАНИЕ ИНТЕРЕСОВ

ПАРТНЁРСТВА

Определяем необходимых инвесторов, партнёров и контрагентов и выстраиваем взаимодействие между ними.

КОММЕРЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ

РЕАЛИЗАЦИЯ

Сопровождаем продвижение проекта к реализации, заключению сделки или выходу на рынок.

VERROQ

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ

ЯСНОСТЬ В РЕШЕНИЯХ — ДО ВЛОЖЕНИЯ РЕСУРСОВ

Мы помогаем оценить возможности, определить стратегические приоритеты и принять обоснованные решения до вложения капитала и выделения управленческих ресурсов.

01 **РОСТ И ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ**

Определяем приоритеты роста, стратегическое позиционирование и направления расширения бизнеса.

02 **ОЦЕНКА РЫНКОВ И ВОЗМОЖНОСТЕЙ**

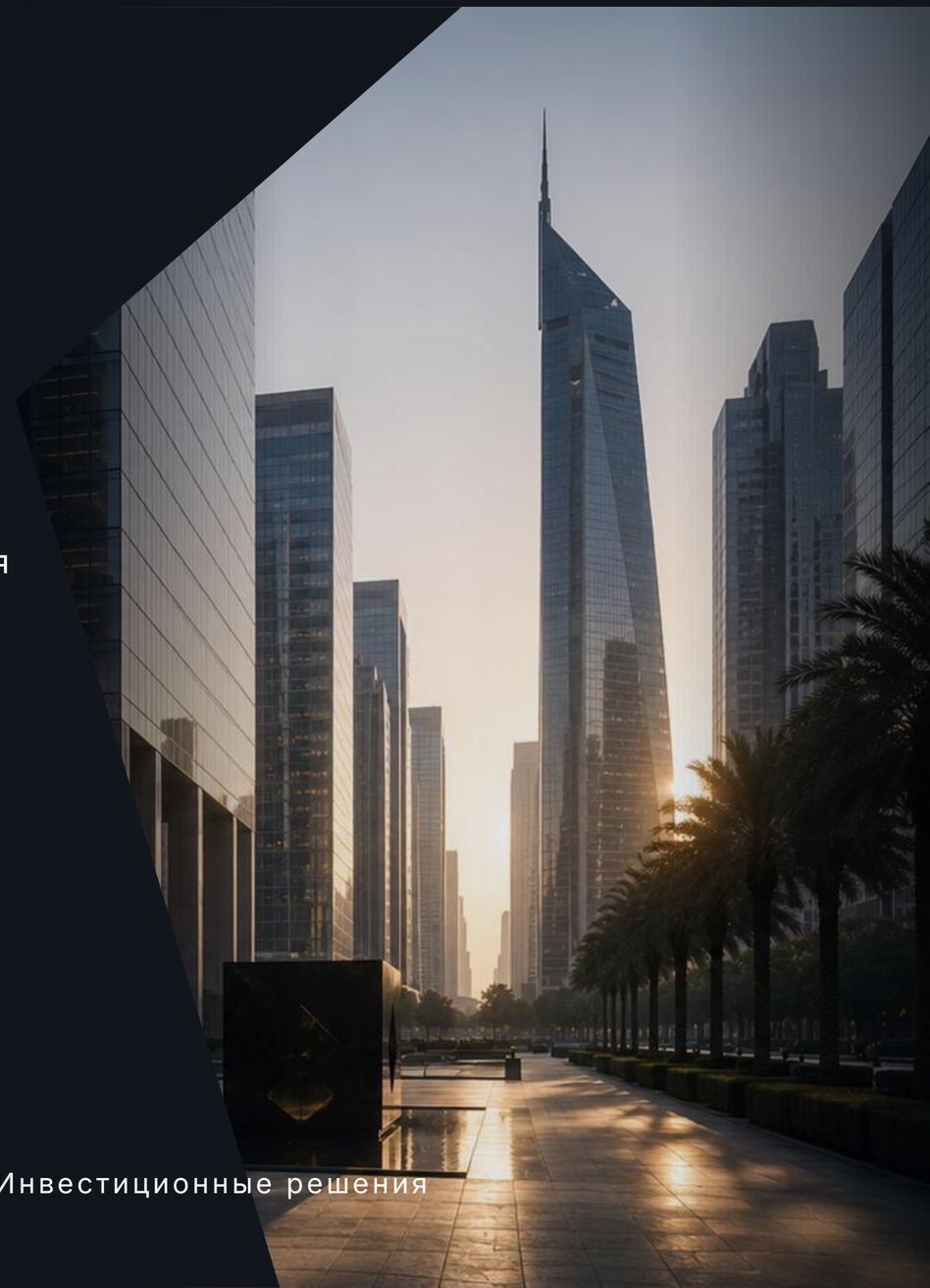
Анализируем рынки, отрасли, конкурентную среду и коммерческий потенциал.

03 **СТРАТЕГИЧЕСКИЕ АЛЬТЕРНАТИВЫ**

Сопоставляем варианты развития, связанные с ними компромиссы и последствия.

04 **ПОДДЕРЖКА ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ**

Структурируем сложные вопросы, формируем варианты выбора и определяем приоритетные действия.



Развитие на новых рынках · Новые бизнес-инициативы · Портфельные возможности · Инвестиционные решения

ЧАСТНЫЙ КАПИТАЛ

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ЛОГИКА ОПРЕДЕЛЯЕТ ВЫБОР КАПИТАЛА

СТРАТЕГИЯ КАПИТАЛА

Оцениваем потребности в финансировании, структуру капитала и возможные инструменты привлечения средств.

ИНВЕСТИЦИОННОЕ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ

Формируем ясное и убедительное инвестиционное предложение, отражающее потенциал проекта.

ИСТОЧНИКИ КАПИТАЛА

Определяем подходящие категории инвесторов, финансовые организации и каналы финансирования.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ИНВЕСТОРАМИ

Содействуем установлению целевых контактов, развитию диалога и дальнейшим переговорам.

Мы помогаем компаниям и инициаторам проектов определить потребность в капитале, усилить инвестиционное предложение и выстроить взаимодействие с частными и институциональными инвесторами.

Капитал для роста · Проектное финансирование · Стратегические инвестиции · Частные размещения



СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПАРТНЁРСТВА

ВЫБОР ПАРТНЁРА МЕНЯЕТ ЭКОНОМИКУ ПРОЕКТА.



Мы помогаем находить, оценивать и развивать партнёрства, в которых сочетание компетенций, капитала, доступа к рынкам и коммерческих связей создаёт дополнительную ценность.

01

СТРАТЕГИЯ ПАРТНЁРСТВА

Определяем, какие компетенции, ресурсы и доступ к рынкам должно обеспечить партнёрство.

02

ПОИСК ПАРТНЁРОВ

Находим подходящих стратегических, финансовых и коммерческих контрагентов.

03

ОЦЕНКА И СОГЛАСОВАНИЕ

Оцениваем стратегическую совместимость, цели, распределение ответственности и коммерческую логику сотрудничества.

04

РАЗВИТИЕ СОТРУДНИЧЕСТВА

Сопровождаем взаимодействие от первоначального диалога до согласованной совместной инициативы.

Стратегические альянсы · Дистрибуция и доступ к рынкам · Операционные партнёрства · Международное сотрудничество

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА

КОММЕРЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ ВЫХОДЯТ ЗА ПРЕДЕЛЫ ГРАНИЦ



Мы поддерживаем клиентов при выходе на новые рынки, развитии коммерческих проектов и формировании деловых связей в различных юрисдикциях.

01

ВЫХОД НА РЫНОК

Оцениваем варианты выхода, рыночную динамику и коммерческие приоритеты.

02

РАЗВИТИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Выявляем перспективные коммерческие направления и формируем конкретные проекты.

03

РАБОТА С КОНТРАГЕНТАМИ

Находим потенциальных клиентов, партнёров, инвесторов и контрагентов, устанавливаем и развиваем взаимодействие.

04

СОПРОВОЖДЕНИЕ СДЕЛОК

Участвуем в обсуждении условий, структурировании и переговорах, сопровождая продвижение к реализации сделки.

05

МЕЖДУНАРОДНАЯ КООРДИНАЦИЯ

Координируем участников и направления работы на разных рынках по мере развития проекта.

Выход на новые рынки · Международное расширение · Поиск коммерческих проектов · Стратегические сделки · Локальные партнёрства

КОМПЛЕКСНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

ОДНА ВОЗМОЖНОСТЬ. МНОЖЕСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЗАДАЧ.

Проект может начинаться с оценки нового рынка, требовать капитала и подходящего партнёра, а затем стать основой международной сделки.

VERROQ сопровождает эти направления в рамках единого консультационного мандата.

01 **ВОЗМОЖНОСТЬ**

Клиент определяет перспективу роста на новом рынке.

02 **СТРАТЕГИЯ**

Мы оцениваем рынок, стратегическое обоснование и варианты выхода.

03 **КАПИТАЛ**

Определяем потребности в финансировании и инвестиционное позиционирование.

04 **ПАРТНЁРСТВА**

Находим инвесторов, локальных партнёров и стратегических контрагентов.

05 **КОММЕРЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ**

Сопровождаем взаимодействие, структурирование и продвижение к реализации.



РЕЗУЛЬТАТЫ РАБОТЫ

ОТ АНАЛИЗА — К РЕШЕНИЯМ

Результат нашей работы — аналитические выводы, инвестиционные материалы и план реализации, необходимые для принятия решений, переговоров и развития проекта.

01

СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА

Анализ рынка, перспектив проекта и стратегических альтернатив для принятия конкретного решения.

02

ПЛАН ПРИВЛЕЧЕНИЯ КАПИТАЛА

Потребности в финансировании, возможные источники средств и позиционирование проекта для инвесторов.

03

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Чёткое представление проекта потенциальным инвесторам и финансовым организациям.

04

КАРТА КОНТРАГЕНТОВ

Определение потенциальных инвесторов, партнёров и коммерческих контрагентов с расстановкой приоритетов.

05

СОПРОВОЖДЕНИЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Установление контактов, подготовка встреч, участие в обсуждениях и координация сторон.

06

ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ

Конкретные действия, распределение ответственности и последовательность дальнейших шагов.

АНАЛИЗ → ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ → ДОСТУП → ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ → РЕЗУЛЬТАТ

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЗАДАЧИ БИЗНЕСА

РОСТ. КАПИТАЛ. СТРАТЕГИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ.

VERROQ привлекают, когда развитие бизнеса требует ясной стратегии, доступа к капиталу, подходящих партнёров или сопровождения на международных рынках.

01

РОСТ И РАСШИРЕНИЕ

Оценка новых рынков, отраслей и направлений роста.

02

ПРИВЛЕЧЕНИЕ КАПИТАЛА

Разработка стратегии финансирования, инвестиционное позиционирование и взаимодействие с источниками капитала.

03

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ СДЕЛКИ

Оценка возможностей, контрагентов и вариантов реализации сделок.

04

ПОИСК ПАРТНЁРОВ

Поиск и привлечение стратегических, финансовых и операционных партнёров.

05

ВЫХОД НА РЫНОК

Разработка стратегии выхода, формирование локальных связей и коммерческих каналов.

06

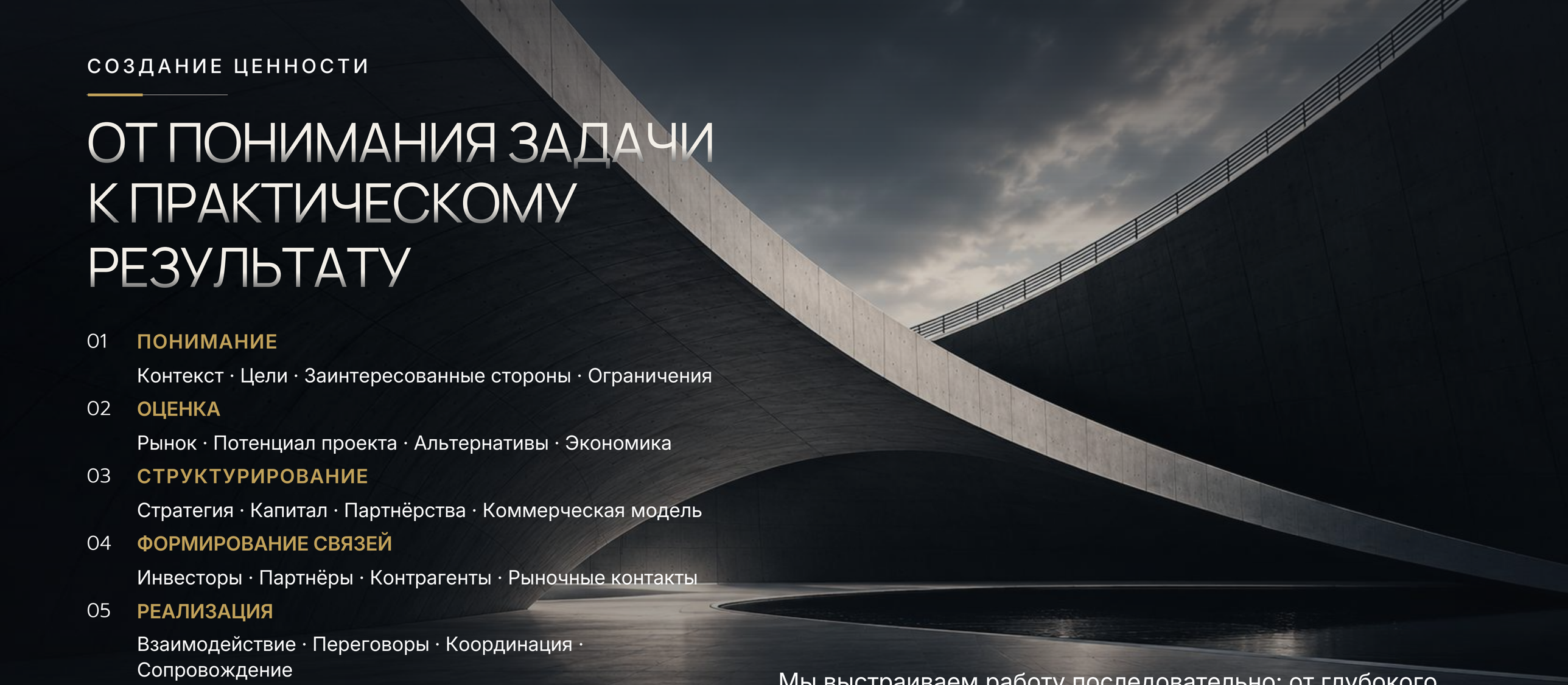
РАЗВИТИЕ ПРОЕКТОВ

Объединение стратегии, капитала, партнёров и ресурсов для реализации конкретного проекта.

РАЗНЫЕ ИСХОДНЫЕ ЗАДАЧИ.
ЕДИНАЯ ЦЕЛЬ — РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА.

СОЗДАНИЕ ЦЕННОСТИ

ОТ ПОНИМАНИЯ ЗАДАЧИ К ПРАКТИЧЕСКОМУ РЕЗУЛЬТАТУ



01 **ПОНИМАНИЕ**

Контекст · Цели · Заинтересованные стороны · Ограничения

02 **ОЦЕНКА**

Рынок · Потенциал проекта · Альтернативы · Экономика

03 **СТРУКТУРИРОВАНИЕ**

Стратегия · Капитал · Партнёрства · Коммерческая модель

04 **ФОРМИРОВАНИЕ СВЯЗЕЙ**

Инвесторы · Партнёры · Контрагенты · Рыночные контакты

05 **РЕАЛИЗАЦИЯ**

Взаимодействие · Переговоры · Координация · Сопровождение

06 **ЗАКРЕПЛЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТА**

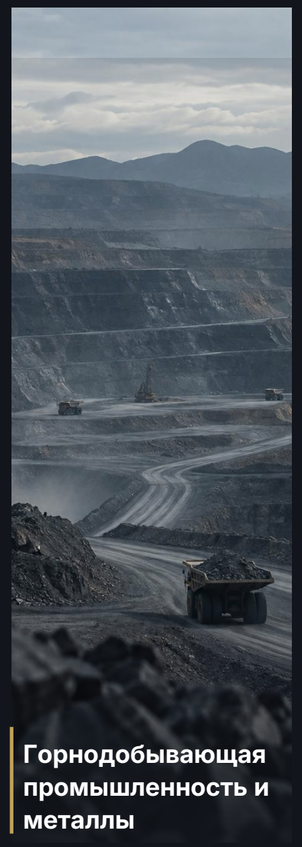
Внедрение · Последующая поддержка · Долгосрочное создание ценности

Мы выстраиваем работу последовательно: от глубокого понимания задачи до сопровождения её реализации и закрепления результатов.

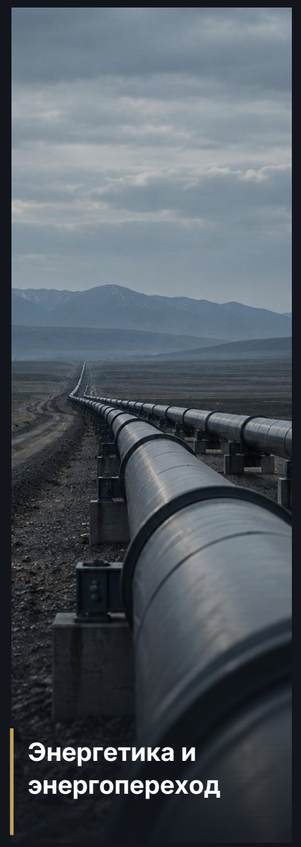
ПОНИМАНИЕ → ОЦЕНКА → СТРУКТУРИРОВАНИЕ → СВЯЗИ → РЕАЛИЗАЦИЯ → ДОЛГОСРОЧНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ

ОТРАСЛЕВОЙ ФОКУС

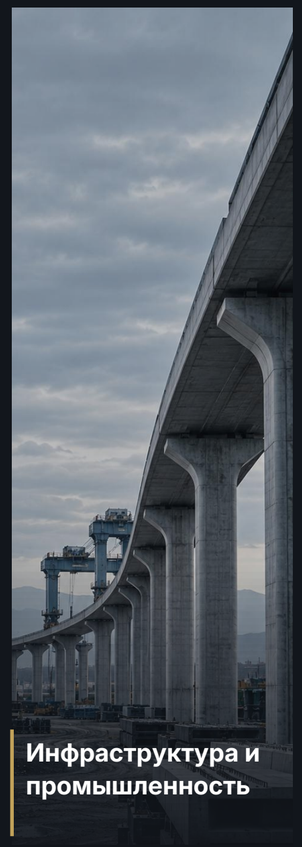
РЕАЛЬНЫЕ ОТРАСЛИ. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ.



Горнодобывающая промышленность и металлы



Энергетика и энергопереход



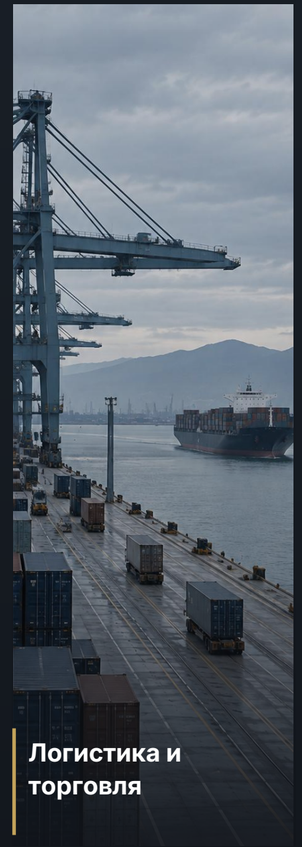
Инфраструктура и промышленность



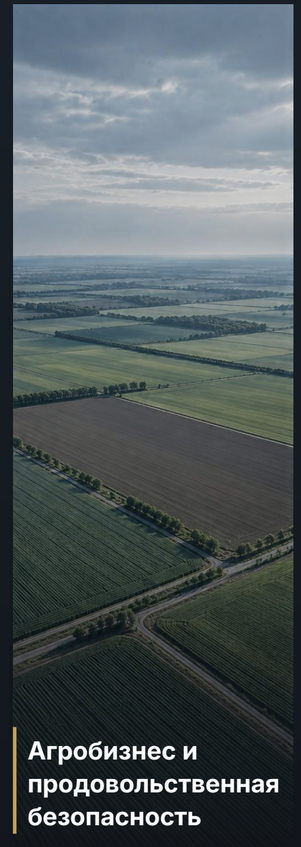
Реальные активы и инвестиции



Технологии и цифровизация



Логистика и торговля



Агробизнес и продовольственная безопасность

КАПИТАЛОЁМКИЕ ОТРАСЛИ.СТРАТЕГИЧЕСКИЕ СВЯЗИ.МЕЖДУНАРОДНЫЙ МАСШТАБ.

ОТРАСЛЕВАЯ ЭКСПЕРТИЗА

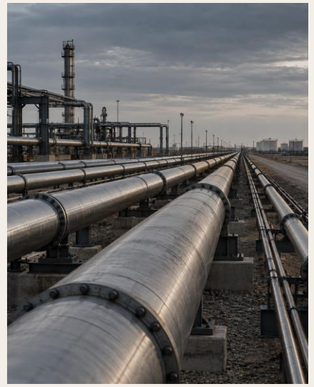
ГЛУБОКОЕ ПОНИМАНИЕ ОТРАСЛЕЙ. ПРАКТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ВОЗМОЖНОСТЕЙ.

Мы работаем в отраслях, где развитие требует значительного капитала, стратегических партнёрств и международных связей. Наша экспертиза помогает оценивать сложные проекты и сопровождать их реализацию.



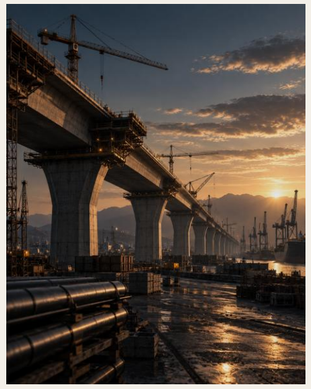
ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И МЕТАЛЛЫ

Горнодобывающие проекты
Критически важное и промышленное минеральное сырьё
Цепочки создания стоимости в металлургии
Развитие проектов
Стратегические партнёрства



ЭНЕРГЕТИКА И ЭНЕРГОПЕРЕХОД

Традиционная энергетика
Энергетическая инфраструктура
Энергопереход
Низкоуглеродные проекты
Инвестиционные возможности



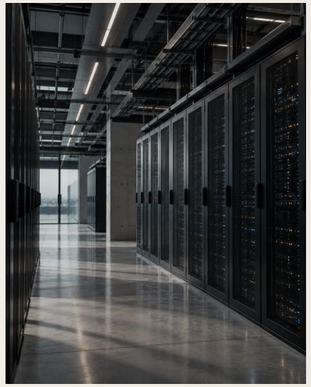
ИНФРАСТРУКТУРА И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Транспорт и логистика
Промышленное развитие
Инфраструктурные проекты
ГЧП и концессионные модели
Промышленные цепочки создания стоимости



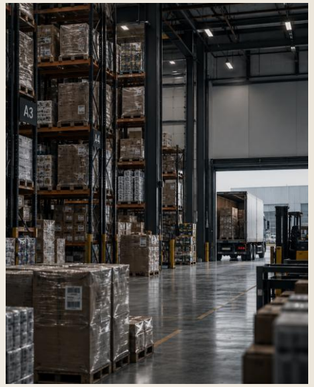
РЕАЛЬНЫЕ АКТИВЫ И ИНВЕСТИЦИИ

Недвижимость
Стратегические активы
Инвестиционные возможности
Развитие активов
Портфельные стратегии



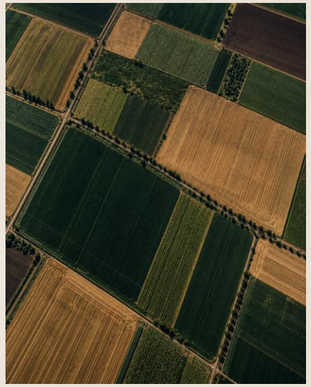
ТЕХНОЛОГИИ И ЦИФРОВИЗАЦИЯ

Цифровая инфраструктура
Технологические платформы
Цифровая трансформация
Данные и связь
Инвестиции в технологии



ЛОГИСТИКА И ТОРГОВЛЯ

Содействие международной торговле
Логистическая инфраструктура
Развитие цепочек поставок
Транспортные коридоры
Трансграничная торговля



АГРОБИЗНЕС И ПРОДОВОЛЬСТВИЕ

Производство и переработка
Торговля и дистрибуция
Продовольственная безопасность
Агропромышленные цепочки создания стоимости
Инвестиционные возможности

РЕАЛЬНЫЕ ОТРАСЛИ. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ.

НАШИ КЛИЕНТЫ

Мы работаем с собственниками, руководителями и инвесторами, принимающими решения о размещении капитала, развитии бизнеса и реализации стратегических проектов.

01 **КОМПАНИИ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ**

Рост, трансформация, привлечение капитала и международное развитие.

02 **ИНИЦИАТОРЫ ПРОЕКТОВ И ВЛАДЕЛЬЦЫ АКТИВОВ**

Развитие проектов, финансирование, партнёрства и коммерциализация.

03 **ЧАСТНЫЙ КАПИТАЛ И СЕМЕЙНЫЕ ОФИСЫ**

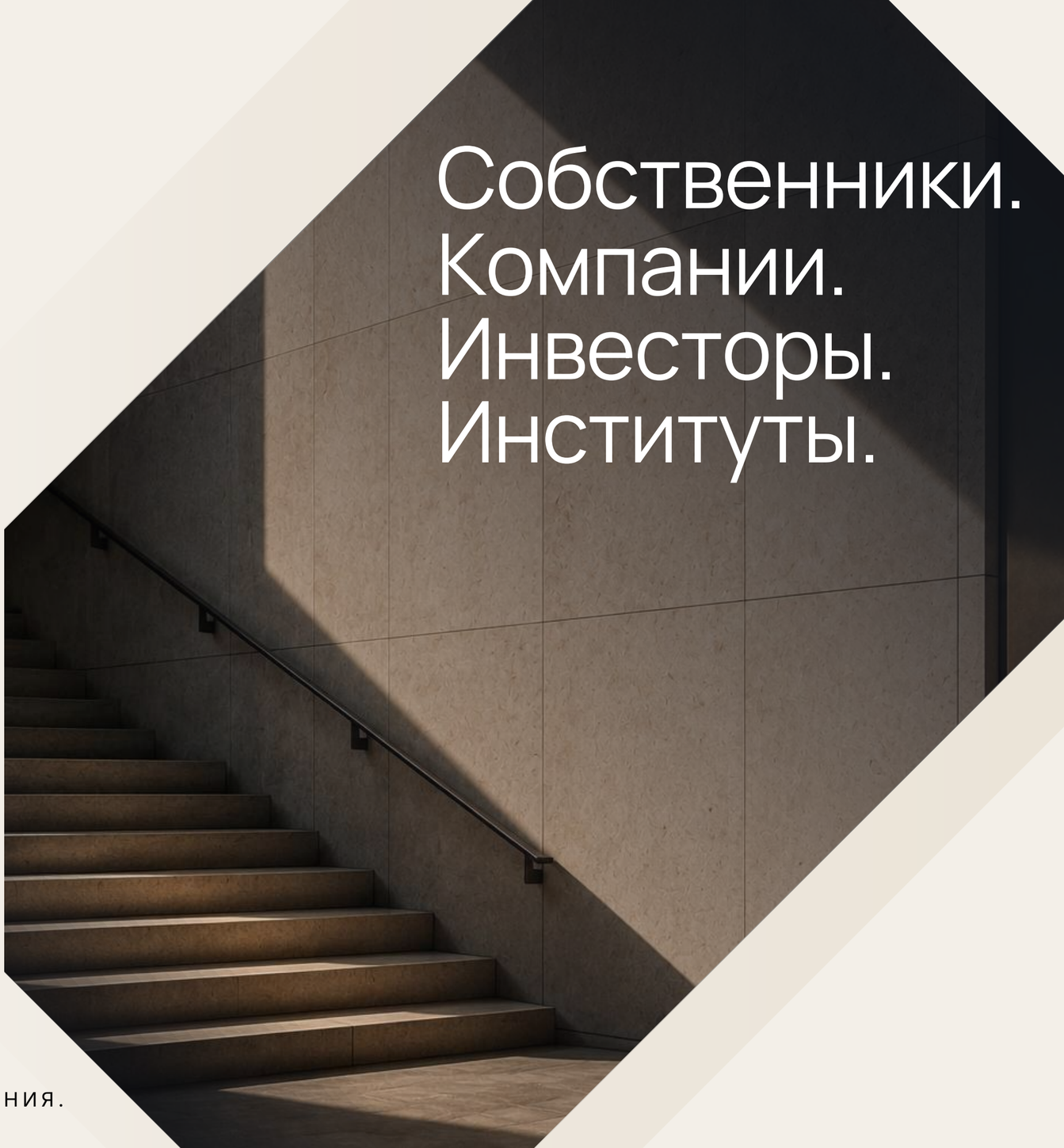
Инвестиционные возможности, анализ рынков, партнёрства и совместные инвестиции.

04 **ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ИНВЕСТОРЫ**

Инвестиционные проекты, доступ к рынкам и стратегические отношения.

05 **ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ОРГАНЫ И ИНСТИТУТЫ РАЗВИТИЯ**

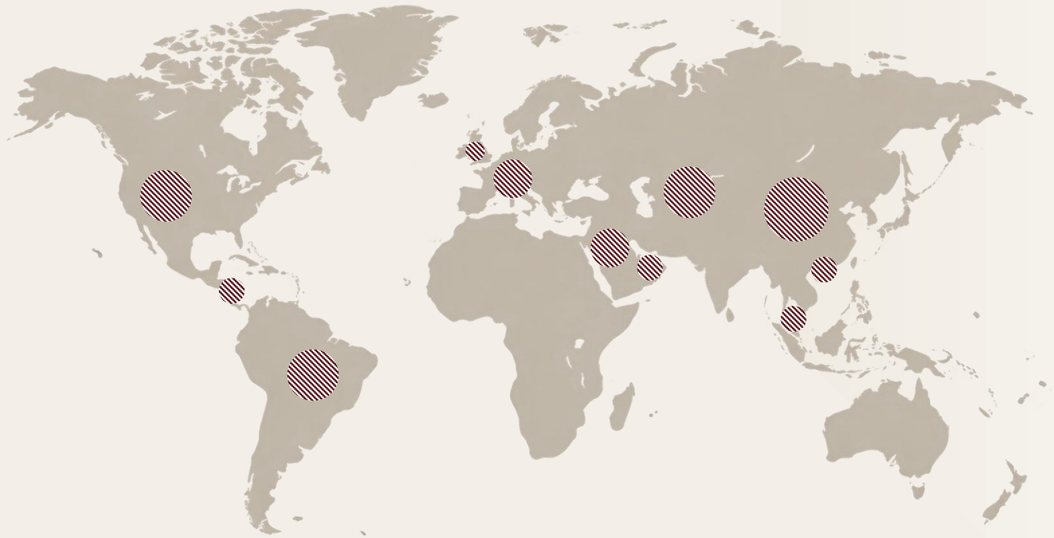
Стратегические инициативы, развитие инвестиций и международные партнёрства.



ПРЯМОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ЛИЦАМИ, ПРИНИМАЮЩИМИ РЕШЕНИЯ.

ГЕОГРАФИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКСПЕРТИЗА. МЕЖДУНАРОДНЫЕ СВЯЗИ.



Основные регионы деятельности VERROQ — Ближний Восток и Центральная Азия.
Эту базу дополняют деловые связи и опыт работы на развитых и развивающихся международных рынках.

БЛИЖНИЙ ВОСТОК

ОАЭ · Саудовская Аравия · Оман и другие страны Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива

ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ И КАСПИЙ

Казахстан · Узбекистан · Каспийский регион

АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН

Китай · Гонконг · Юго-Восточная Азия

ЕВРОПА

Великобритания · Континентальная Европа

СЕВЕРНАЯ И ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА

Северная Америка · Мексика · отдельные рынки Латинской Америки

ГЛУБОКОЕ ЗНАНИЕ РЕГИОНОВ. ГЛОБАЛЬНЫЙ КОНТЕКСТ.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ОПЫТ

ОПЫТ РЕШЕНИЯ РЕАЛЬНЫХ БИЗНЕС-ЗАДАЧ

ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И МЕТАЛЛЫ

Международные сырьевые и горнодобывающие проекты с участием производителей, покупателей и инвесторов.

ЭНЕРГЕТИКА И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Коммерческие и стратегические инициативы в энергетике, промышленных поставках и деятельности крупных производственных предприятий.

КАПИТАЛ И ИНВЕСТИЦИИ

Стратегия капитала, взаимодействие с инвесторами и формирование решений по финансированию компаний и проектов.

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПАРТНЁРСТВА

Развитие партнёрств с участием компаний, инвесторов, операционных партнёров и международных контрагентов.

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗВИТИЕ

Коммерческие инициативы, объединяющие рынки Центральной Азии, Ближнего Востока, Азии и других регионов.



Наш подход сформирован опытом руководящей работы со стратегическими инициативами, капиталом, партнёрствами и сложными международными коммерческими проектами.

ОПЫТ НА ПРАКТИКЕ

СТРАТЕГИЯ, КАПИТАЛ И ПАРТНЁРСТВА В ЕДИНОМ ПРОЕКТЕ

Наш опыт охватывает проекты на пересечении стратегии, капитала, партнёрств и коммерческой реализации.

ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И ПРИРОДНЫЕ РЕСУРСЫ

МЕЖДУНАРОДНОЕ КОММЕРЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ

Соединяем ресурсные проекты с международными рынками, коммерческими контрагентами и возможностями заключения сделок.

СТРАТЕГИЯ · ПАРТНЁРСТВА · РЫНКИ

КАПИТАЛ И РАЗВИТИЕ ПРОЕКТОВ

ОТ ОЦЕНКИ ПЕРСПЕКТИВ К ИНВЕСТИЦИОННОМУ ПРЕДЛОЖЕНИЮ

Сопровождаем компании и проекты от оценки стратегического потенциала до инвестиционного позиционирования и взаимодействия с инвесторами.

СТРАТЕГИЯ · КАПИТАЛ · ИНВЕСТОРЫ

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И ИНФРАСТРУКТУРА

ПРОЕКТЫ С УЧАСТИЕМ МНОЖЕСТВА СТОРОН

Работаем в сложной операционной среде с участием владельцев активов, подрядчиков, международных партнёров и институциональных организаций.

СТРАТЕГИЯ · ПАРТНЁРСТВА · РЕАЛИЗАЦИЯ

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАСШИРЕНИЕ

НОВЫЕ РЫНКИ. НОВЫЕ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ СВЯЗИ.

Поддерживаем компании при выходе на зарубежные рынки, формировании стратегических отношений и развитии коммерческих проектов.

РЫНКИ · ПАРТНЁРСТВА · РАЗВИТИЕ

ОПЫТ НА ВСЕХ ЭТАПАХ РАЗВИТИЯ ПРОЕКТА.

ФОРМАТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

ЗАДАЧА КЛИЕНТА ОПРЕДЕЛЯЕТ ФОРМАТ РАБОТЫ

Каждое сотрудничество начинается с целей клиента.
Объём работ, состав команды и коммерческая модель определяются требованиями конкретного проекта.

ПРОЕКТНЫЙ МАНДАТ

Определённая цель.
Согласованный объём работ.
Конкретные результаты.

Для отдельных стратегических, финансовых или коммерческих задач.

ПОСТОЯННОЕ КОНСУЛЬТАЦИОННОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

Регулярная работа с руководством по стратегическим приоритетам и новым возможностям.

Для клиентов, которым необходимы долгосрочные отношения с независимым консультантом.

ПРОЕКТНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ СДЕЛОК

Коммерческие условия, связанные с конкретными сделками, привлечением капитала или достижением измеримых результатов, где это применимо.

Для проектов, в которых интересы клиента и консультанта напрямую связаны с успешной реализацией.

КОМПЛЕКСНЫЙ МАНДАТ

Несколько компетенций VERROQ в рамках единого проекта.

Для задач на пересечении стратегии, капитала, партнёрств и международных рынков.

МОДЕЛЬ СОТРУДНИЧЕСТВА СЛЕДУЕТ ЛОГИКЕ ПРОЕКТА.

ПОЧЕМУ VERROQ

НЕПОСРЕДСТВЕННОЕ УЧАСТИЕ РУКОВОДСТВА. НЕЗАВИСИМОСТЬ СУЖДЕНИЙ. КОМПЛЕКСНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ.

НЕЗАВИСИМОСТЬ

Наши рекомендации определяются целями клиента, а не заранее выбранным продуктом, платформой или решением.

УЧАСТИЕ РУКОВОДСТВА

Руководители непосредственно участвуют в проектах и ключевых решениях, сохраняя прямой контакт с клиентом и глубокое понимание задачи.

ВЗАИМОСВЯЗАННЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ

Стратегия, капитал, партнёрства и коммерческое развитие объединены в рамках единого консультационного мандата.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПОДХОД

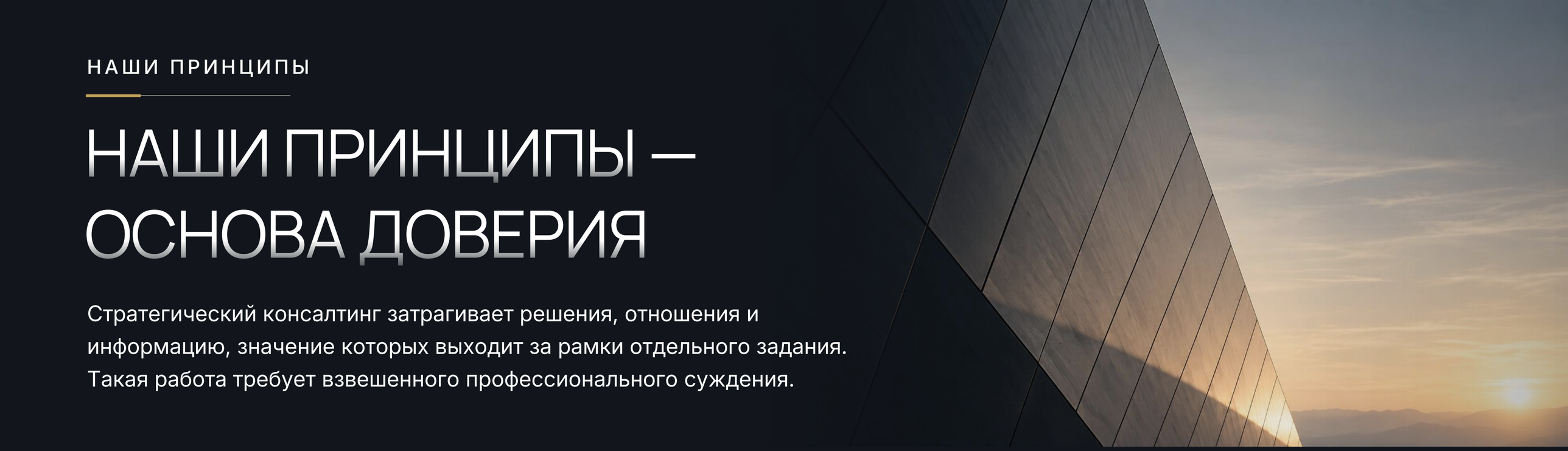
Мы работаем на разных рынках, учитывая культурные различия и интересы сторон, когда задача требует международной перспективы.

БУТИКОВЫЙ ФОРМАТ.
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПОДХОД.

НАШИ ПРИНЦИПЫ

НАШИ ПРИНЦИПЫ — ОСНОВА ДОВЕРИЯ

Стратегический консалтинг затрагивает решения, отношения и информацию, значение которых выходит за рамки отдельного задания. Такая работа требует взвешенного профессионального суждения.



НЕЗАВИСИМОСТЬ

Сохраняем объективность и руководствуемся интересами клиента.

КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Соблюдаем конфиденциальность и проявляем осмотрительность при работе с информацией, деловыми отношениями и планами клиента.

СОГЛАСОВАННОСТЬ ИНТЕРЕСОВ

Стремимся к ясности в целях, распределении ответственности и мотивации сторон.

ИЗБИРАТЕЛЬНОСТЬ

Принимаем мандаты, в которых наши компетенции и деловые связи способны создать существенную ценность.

ДОЛГОСРОЧНЫЙ ПОДХОД

Ценим отношения, выходящие за рамки отдельной сделки или проекта.

ДОВЕРИЕ ФОРМИРУЕТСЯ В ПРОЦЕССЕ РАБОТЫ.



ИДЕИ

Становятся
СТРАТЕГИЯМИ

которые привлекают
КАПИТАЛ

и объединяют
ЛЮДЕЙ

чтобы создавать
ВОЗМОЖНОСТИ

ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ

БУДУЩЕЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

МЫ УБЕЖДЕНЫ:
НОВОЕ ПОКОЛЕНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ
БУДЕТ ФОРМИРОВАТЬСЯ НА ПЕРЕСЕЧЕНИИ РЫНКОВ,
А НЕ В ПРЕДЕЛАХ ОДНОЙ СТРАНЫ.

Капитал становится всё более глобальным.
Компании выходят на новые рынки.
Инвесторы расширяют географию интересов.
Стратегические отношения всё чаще объединяют разные страны, отрасли и сферы бизнеса.

В этих условиях способность соединять стратегическое видение, капитал, деловые отношения и практическую реализацию приобретает особое значение.

VERROQ создан для работы на пересечении этих направлений.



VERROQ

ОБСУДИМ ВАШИ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРИОРИТЕТЫ

Рост бизнеса, привлечение капитала, стратегическое партнёрство или выход на новый рынок. Начнём с обсуждения ваших приоритетов и возможных решений.

DUBAI • ALMATY • TORONTO • HONG KONG

contact@verroq.partners
verroq.partners

НЕЗАВИСИМЫЙ СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ
ГЛОБАЛЬНЫЙ ВЗГЛЯД. РЕАЛЬНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ · ЧАСТНЫЙ КАПИТАЛ · СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПАРТНЁРСТВА · МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА