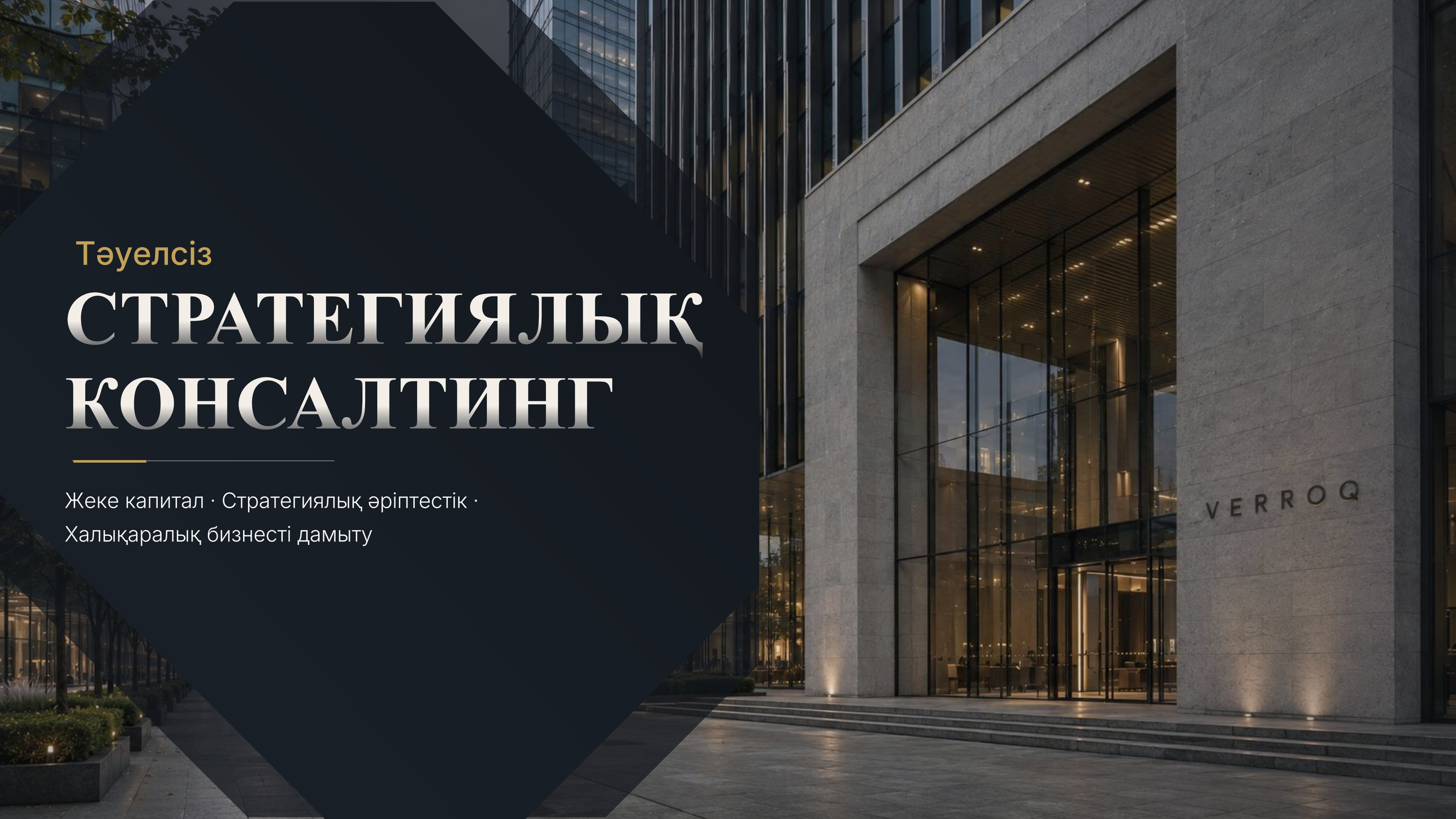
Тәуелсіз

СТРАТЕГИЯЛЫҚ КОНСАЛТИНГ

Жеке капитал · Стратегиялық әріптестік ·
Халықаралық бизнесті дамыту




VERROQ

Біз туралы

Күрделене түскен іскерлік ортаға арналған тәуелсіз кеңес

Тәуелсіз пайым

Алдын ала белгіленген шешімдерге емес, нақты мүмкіндіктің ерекшеліктеріне негізделген объективті кеңес.

Біртұтас көзқарас

Стратегияны, капиталды, әріптестікті және нарықтарды өзара байланыста қарастыру.

Іске асыруға бағдар

Стратегиялық бағытты нақты нәтижеге жеткізуге арналған кеңес.

VERROQ — компанияларға, инвесторларға және бизнес иелеріне стратегия, жеке капитал, әріптестік және халықаралық бизнесті дамыту мәселелері бойынша қызмет көрсететін тәуелсіз стратегиялық консалтинг компаниясы.

Біз клиенттерге мүмкіндіктерді бағалауға, қажетті мүдделі тараптардың ұстанымдарын үйлестіруге және стратегиялық басымдықтарды нақты бастамаларға айналдыруға көмектесеміз.

Күрделі міндеттер өзгеше көзқарасты талап етеді.

VERROQ

Біздің ұстанымымыз

Стратегияны, капиталды және іске асыруды ұштастырамыз



Көптеген мүмкіндіктерді стратегияға, капиталға немесе коммерциялық әлеуетке ғана сүйеніп іске асыру мүмкін емес.

VERROQ осы бағыттарды байланыстырып, клиенттерге стратегиялық мақсаттарды қажетті капиталмен, іскерлік байланыстармен және іске асыру тетіктерімен ұштастыруға көмектеседі.

Стратегиялық бағыттан нақты іске.

Клиент алдында тұрған міндет

Перспективалы мүмкіндіктер идеядан іске асыруға дейінгі жолда жиі тоқтап қалады



Мәселе көбіне мүмкіндіктің жоқтығында емес. Негізгі кедергі — стратегиялық басымдықтардың, капиталдың, контрагенттердің және іске асыру жолының өзара үйлеспеуі.

Құндылық мүмкіндікті анықтаумен шектелмейді. Оны іске асыруға қажетті барлық элементтің үйлесімді жұмыс істеуі маңызды.

01 **Стратегиялық айқындық**

Мүмкіндік неде және оның маңызы қандай?

02 **Капиталдың мақсатқа сәйкестігі**

Қандай капитал құрылымы мен инвестор бейіні көзделген мақсатқа сай келеді?

03 **Коммерциялық мүдделердің үйлесуі**

Қандай әріптестер, контрагенттер және нарықтар мүмкіндікті іске асыруға жол ашады?

04 **Іске асыру жолы**

Тұжырымдамадан нақты коммерциялық ілгерілеуге көшу үшін келесі қадам қандай болуы керек?

Біздің консалтинг бағыттарымыз

Төрт құзырет. Біртұтас консалтинг платформасы.

VERROQ мүмкіндікті анықтаудан іске асыруға дейінгі барлық кезеңді қамтитын, бірін-бірі толықтыратын төрт консалтинг бағытын біріктіреді.

01

Стратегиялық консалтинг

Стратегия және позициялау
Өсу бастамалары
Нарықтар мен мүмкіндіктерді бағалау
Стратегиялық шешімдер қабылдауды қолдау

02

Жеке капитал бойынша консалтинг

Капитал тарту стратегиясы
Инвесторларға арналған ұсыныстық қалыптастыру
Капитал көздерін талдау
Инвесторлармен өзара іс-қимыл

03

Стратегиялық әріптестік

Әріптестік стратегиясы
Әріптестерді анықтау және бағалау
Коммерциялық мүдделерді үйлестіру
Бірлескен бастамалар

04

Халықаралық бизнесті дамыту

Нарыққа шығу
Коммерциялық мүмкіндіктерді дамыту
Контрагенттерді іздеу және байланыс орнату
Мәмілелерді сүйемелдеу
Әртүрлі нарықтардағы іске асыруды үйлестіру

Стратегия. Капитал. Әріптестік. Нарықтар.



Біртұтас жұмыс моделі

Әртүрлі құзыреттер. Ілгерілеудің ортақ жолы.

Біздің қызметтеріміз мүмкіндіктің сипаты мен клиенттің мақсаттарына қарай жеке де, кешенді түрде де ұсынылады.



Айқындау

Стратегия

Мүмкіндікті, басымдықтарды және стратегиялық бағытты нақтылау.

Қалыптастыру

Капитал

Капиталға қажеттілікті анықтау және инвесторларға арналған негізді ұсыныс қалыптастыру.

Байланыс орнату

Әріптестік

Қажетті инвесторларды, әріптестерді және контрагенттерді анықтап, олардың ұстанымдарын үйлестіру.

Ілгерілету

Бизнесті дамыту

Мүмкіндікті іске асыруға, мәміле жасауға немесе нарыққа шығуға жеткізу.

Бір құзырет жеткілікті болса — нақты міндетке бағытталған қызмет.
Кешенді шешім қажет болса — біртұтас платформа.

VERROQ

VERROQ

Стратегиялық консалтинг

Ресурстарды жұмылдырмас бұрын — стратегиялық айқындық

Біз клиенттерге капитал, ресурстар немесе басқарушылық күш-жігер жұмсамас бұрын мүмкіндіктерді бағалауға, стратегиялық басымдықтарды айқындауға және негізделген шешімдер қабылдауға көмектесеміз.

01 **Өсу және позициялау**

Өсу басымдықтарын, стратегиялық позицияны және бизнесті кеңейту жолдарын айқындау.

02 **Нарықтар мен мүмкіндіктерді бағалау**

Нарықтарды, салаларды, бәсекелестік ортаны және коммерциялық әлеуетті бағалау.

03 **Стратегиялық баламалар**

Балама бағыттарды, олардың артықшылықтары мен шектеулерін және ықтимал салдарын бағалау.

04 **Шешім қабылдауды қолдау**

Күрделі мәселелерді жүйеленген таңдау нұсқаларына және іске асыруға болатын басымдықтарға айналдыру.



Нарықты кеңейту · Жаңа бизнес бастамалары · Портфельдік мүмкіндіктер · Инвестициялық шешімдер

Жеке капитал бойынша консалтинг

Капитал тарту мүмкіндіктің мәнін түсінуден басталады

Капитал тарту стратегиясы

Қаржыландыру қажеттілігін, капитал құрылымын және қолайлы қаржыландыру жолдарын бағалау.

Инвесторларға арналған ұсыныс

Мүмкіндіктің экономикалық негізін айқын көрсететін түсінікті әрі сенімді инвестициялық ұсыныс қалыптастыру.

Капитал көздері

Тиісті инвестор санаттарын, капитал ұсынушыларды және ықтимал қаржыландыру арналарын анықтау.

Инвесторлармен өзара іс-қимыл

Тиісті инвесторлармен нысаналы байланыс орнатуды, келіссөздерді және одан әрі жұмысты қолдау.

Біз компаниялар мен жоба бастамашыларына капиталға қажеттілікті айқындауға, инвесторларға арналған ұсынысты күшейтуге және жеке әрі институционалдық капиталдың тиісті көздерімен байланыс орнатуға көмектесеміз.

Өсу капиталы · Жобалық қаржыландыру · Стратегиялық инвестициялар · Бағалы қағаздарды жеке орналастыру

Стратегиялық әріптестік

Дұрыс таңдалған әріптес мүмкіндіктің экономикалық құндылығын өзгерте алады



Біз клиенттерге өзара толықтыратын құзыреттер, нарыққа қолжетімділік, капитал немесе іскерлік байланыстар арқылы қосымша құндылық қалыптастыратын әріптестіктерді анықтауға, бағалауға және дамытуға көмектесеміз.

01

Әріптестік стратегиясы

Әріптестік қандай құзыреттерге, нарықтарға немесе ресурстарға қолжетімділік беруі тиіс екенін айқындау.

02

Әріптестерді анықтау

Тиісті стратегиялық, қаржылық және коммерциялық контрагенттерді анықтау.

03

Бағалау және мүдделерді үйлестіру

Стратегиялық сәйкестікті, мақсаттарды, жауапкершілікті және әріптестіктің коммерциялық негізін бағалау.

04

Әріптестікті дамыту

Алғашқы диалогтан нақты бірлескен бастамаға дейінгі өзара іс-қимылды қолдау.

Стратегиялық альянстар · Дистрибуция және нарыққа қолжетімділік · Операциялық әріптестік · Халықаралық ынтымақтастық

Халықаралық бизнесті дамыту

Мүмкіндіктер шекарамен шектелмейді



Біз клиенттерге жаңа нарықтарға шығуға, коммерциялық мүмкіндіктерді дамытуға және әртүрлі юрисдикцияларда жұмыс істеуге қажетті іскерлік байланыстар құруға көмектесеміз.

01

Нарыққа шығу

Нарыққа шығу жолдарын, нарықтық үрдістерді және коммерциялық басымдықтарды бағалау.

02

Мүмкіндіктерді дамыту

Іске асыруға болатын коммерциялық мүмкіндіктерді анықтау және дамыту.

03

Контрагенттермен байланыс орнату

Әлеуетті клиенттерді, әріптестерді, инвесторларды және контрагенттерді іздеу және олармен өзара іс-қимыл орнату.

04

Мәмілелерді сүйемелдеу

Коммерциялық талқылауларды, мәміле құрылымын әзірлеуді, келіссөздерді және іске асыруға дайындықты қолдау.

05

Халықаралық іске асыруды үйлестіру

Мүмкіндік дамыған сайын әртүрлі нарықтардағы мүдделі тараптар мен жұмыс бағыттарын үйлестіру.

Жаңа нарықтарға шығу · Халықаралық кеңею · Коммерциялық мүмкіндіктерді іздеу · Стратегиялық мәмілелер · Жергілікті әріптестік

Кешенді консалтинг

Кейбір мүмкіндіктер бірнеше бағыттағы шешімді қажет етеді

Стратегиялық мүмкіндік нарыққа қатысты сұрақтан басталып, капиталды қажет етуі, лайықты әріптеске тәуелді болуы және ақырында халықаралық мәмілеге ұласуы мүмкін.

VERROQ осы бағыттардың барлығын біртұтас әрі үйлестірілген консалтинг қызметі аясында сүйемелдей алады.

01 **Мүмкіндік**

Клиент жаңа нарықта өсу мүмкіндігін анықтайды.

02 **Стратегия**

Біз нарықты, стратегиялық негізді және нарыққа шығу нұсқаларын бағалаймыз.

03 **Капитал**

Капиталға қажеттілікті айқындап, инвесторларға арналған ұсынысты қалыптастырамыз.

04 **Әріптестік**

Инвесторларды, жергілікті әріптестерді немесе стратегиялық контрагенттерді анықтаймыз.

05 **Бизнесті дамыту**

Өзара іс-қимылды, құрылымдауды және іске асыруға бағытталған қадамдарды қолдаймыз.



Консалтинг жұмысының нәтижелері

Кеңес нақты ілгерілеуге жол ашуы тиіс

Біздің жұмысымыз клиенттерге шешім қабылдауға, мүдделі тараптармен өзара іс-қимыл орнатуға және мүмкіндіктерді ілгерілетуге көмектесетін нақты нәтижелерге бағытталған.

01

Стратегиялық бағалау

Нақты шешімді негіздейтін нарықты, мүмкіндікті және стратегиялық факторларды талдау.

02

Капитал тартудың жол картасы

Капиталға қажеттілік, қаржыландыру жолдары және инвесторларға арналған ұсыныс.

03

Инвестициялық материалдар

Тиісті капитал ұсынушылар үшін мүмкіндіктің мәні мен инвестициялық құндылығын түсінікті жеткізу.

04

Контрагенттер картасы

Инвесторларды, әріптестерді және коммерциялық контрагенттерді анықтау және басымдық бойынша саралау.

05

Өзара іс-қимылды қолдау

Байланыс орнату, кездесулерге дайындық, келіссөздер және мүдделі тараптарды үйлестіру.

06

Іске асырудың жол картасы

Мүмкіндікті ілгерілетуге қажетті нақты іс-қимылдар, жауапкершілік және келесі қадамдар.

Талдау → Позициялау → Байланыс орнату → Өзара іс-қимыл → Ілгерілеу

Бізге жүгінетін негізгі жағдайлар

Клиенттер бізді қашан тартады?

Маңызды мүмкіндік стратегиялық айқындықты, капиталға қолжетімділікті, лайықты контрагенттерді немесе әртүрлі нарықтардағы үйлестірілген іс-қимылды қажет еткенде, клиенттер VERROQ қызметіне жүгінеді.

01

Өсу және кеңею

Жаңа нарықтарды, салаларды және өсу жолдарын бағалау.

02

Капитал тарту

Қаржыландыру стратегиясын айқындау, инвесторларға арналған ұсынысты қалыптастыру және тиісті капитал ұсынушылармен байланыс орнату.

03

Стратегиялық мәмілелер

Мүмкіндіктерді, контрагенттерді және мәмілені жүзеге асыру жолдарын бағалау.

04

Әріптестерді іздеу

Стратегиялық, қаржылық немесе операциялық әріптестерді анықтау және олармен байланыс орнату.

05

Нарыққа шығу

Нарыққа шығу стратегиясын, жергілікті іскерлік байланыстарды және коммерциялық қызметті дамыту жолдарын әзірлеу.

06

Жобаларды дамыту

Нақты мүмкіндік аясында стратегияны, капиталды, әріптестерді және іске асыруды біріктіру.

Бастапқы жағдайлар әртүрлі.
Ортақ мақсат — нақты ілгерілеу.

Құндылық қалыптастыру тәсіліміз

Терең түсініктен нақты нәтижеге

01 **Түсіну**
Контекст · Мақсаттар · Мүдделі тараптар · Шектеулер

02 **Бағалау**
Нарық · Мүмкіндік · Баламалар · Экономикалық негіз

03 **Құрылымдау**
Стратегия · Капитал · Әріптестік · Коммерциялық модель

04 **Байланыс орнату**
Инвесторлар · Әріптестер · Контрагенттер · Нарықтағы іскерлік байланыстар

05 **Ілгерілету**
Өзара іс-қимыл · Келіссөздер · Үйлестіру · Іске асыруды қолдау

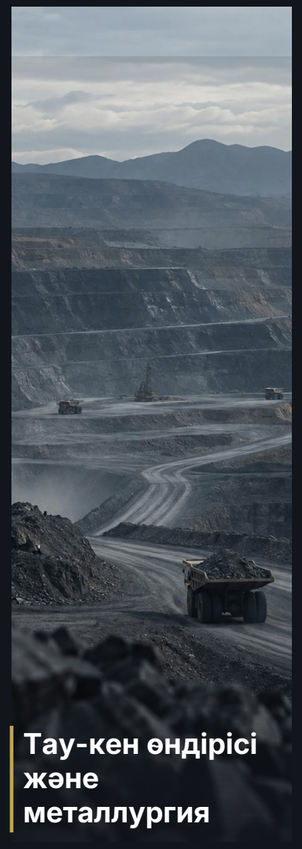
06 **Нәтижені орнықтыру**
Іске енгізу · Кейінгі сүйемелдеу · Ұзақ мерзімді құндылық қалыптастыру

Біз жұмысты мүмкіндіктің мәнін түсінуден бастап, оны ілгерілетуге дейінгі жүйелі кезеңдерге құрамыз.

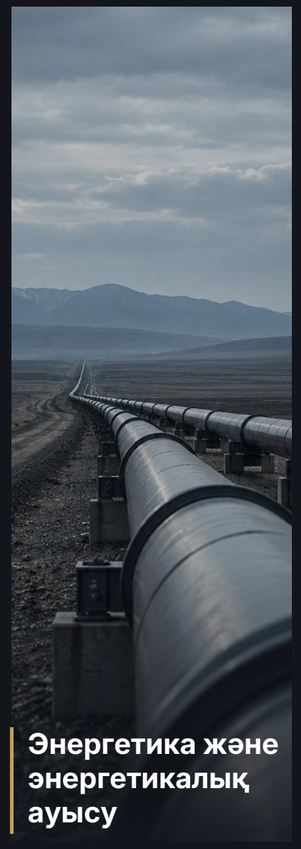
Түсіну → Бағалау → Құрылымдау → Байланыс орнату → Ілгерілету → Нәтижені орнықтыру

Салалық басымдықтар

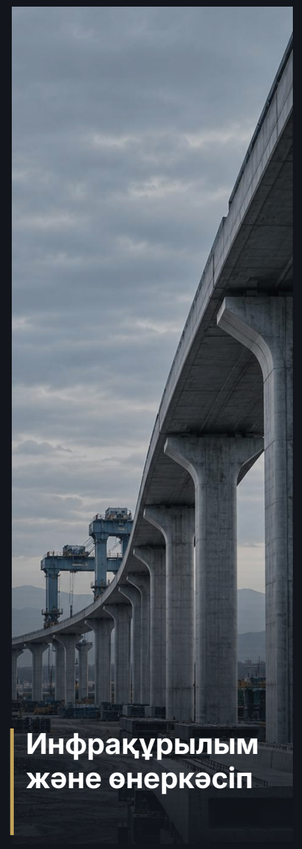
Экономиканың нақты секторлары. Ұзақ мерзімді мүмкіндіктер.



Тау-кен өндірісі және металлургия



Энергетика және энергетикалық ауысу



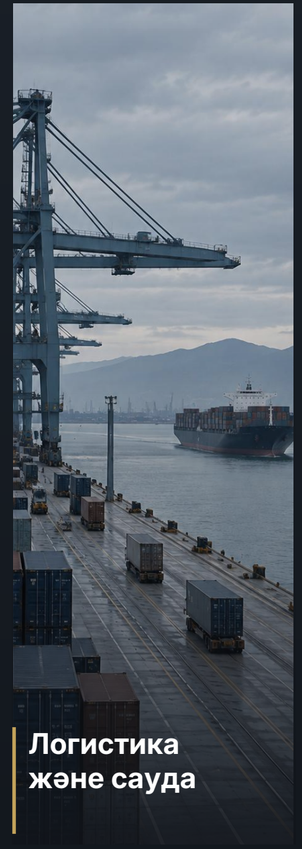
Инфрақұрылым және өнеркәсіп



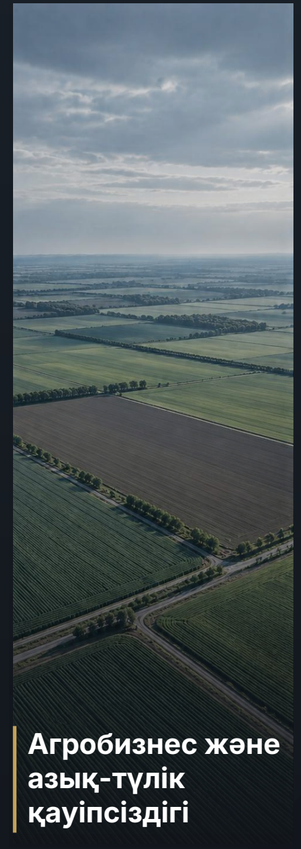
Нақты активтер және инвестициялар



Технологиялар және цифрландыру



Логистика және сауда



Агробизнес және азық-түлік қауіпсіздігі

Капиталды көп қажет ететін салалар. Іскерлік байланыстардың шешуші рөлі. Халықаралық ауқым.

Салалық сараптама

Терең салалық сараптама. Іске асырылатын мүмкіндіктер.



Тау-кен өндірісі және металлургия

Тау-кен жобалары
Стратегиялық маңызы бар және өнеркәсіптік минералдар
Металлургиядағы құн тізбектері
Жобаларды дамыту
Стратегиялық әріптестік



Энергетика және энергетикалық ауысу

Дәстүрлі энергетика
Энергетикалық инфрақұрылым
Энергетикалық ауысу
Төмен көміртекті даму мүмкіндіктері
Инвестициялық мүмкіндіктер



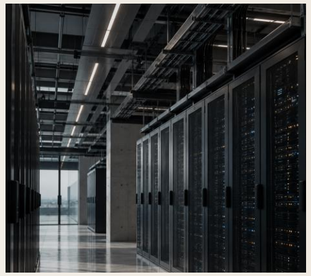
Инфрақұрылым және өнеркәсіп

Көлік және логистика
Өнеркәсіпті дамыту
Инфрақұрылымдық жобалар
Мемлекеттік-жекешелік әріптестік және концессиялық модельдер
Өнеркәсіптегі құн тізбектері



Нақты активтер және инвестициялар

Жылжымайтын мүлік
Стратегиялық активтер
Инвестициялық мүмкіндіктер
Активтерді дамыту
Портфельдік стратегиялар



Технологиялар және цифрландыру

Цифрлық инфрақұрылым
Технологиялық платформалар
Цифрлық трансформация
Деректер және байланыс инфрақұрылымы
Технологиялық инвестициялар



Логистика және сауда

Сауданы жеңілдету
Логистикалық инфрақұрылым
Жеткізу тізбектерін дамыту
Көлік дәліздері
Трансшекаралық сауда



Агробизнес және азық-түлік

Өндіру және өңдеу
Сауда және дистрибуция
Азық-түлік қауіпсіздігі бастамалары
Ауыл шаруашылығындағы құн тізбектері
Инвестициялық мүмкіндіктер

Экономиканың нақты секторлары. Ұзақ мерзімді мүмкіндіктер.

Біздің клиенттеріміз

Біз капитал орналастыруға, бизнесті құруға және әртүрлі нарықтарда стратегиялық мүмкіндіктерді дамытуға жауапты шешім қабылдаушылармен жұмыс істейміз.

01 **Компаниялар мен кәсіпкерлер**

Өсу, трансформация, капитал тарту және халықаралық кеңею.

02 **Жоба бастамашылары мен актив иелері**

Жобаларды дамыту, қаржыландыру, әріптестік және коммерцияландыру.

03 **Жеке капитал инвесторлары мен отбасылық капиталды басқару кеңселері**

Мүмкіндіктерге қолжетімділік, нарықтық сараптама, әріптестік және бірлескен инвестициялар.

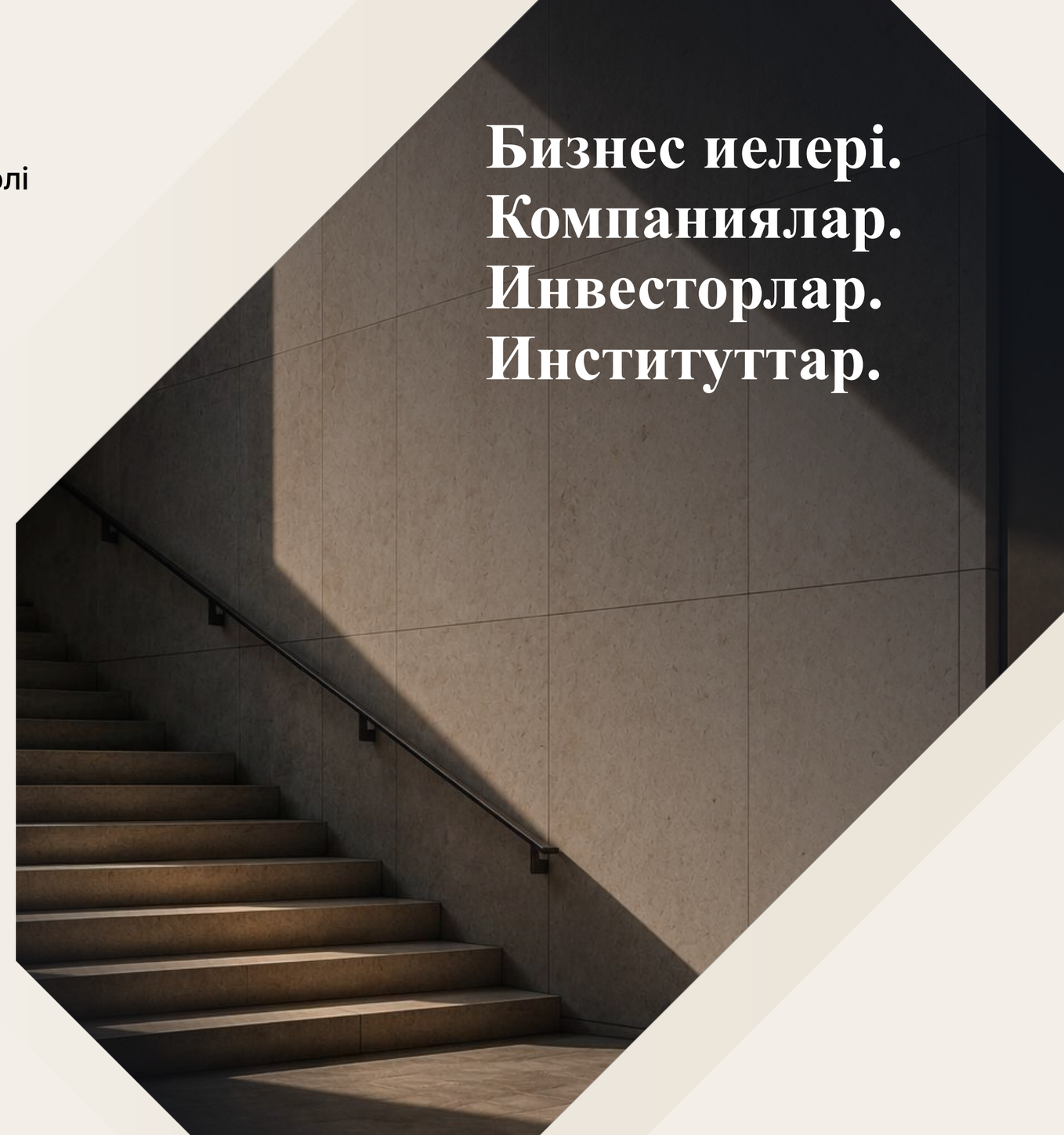
04 **Институционалдық инвесторлар**

Инвестициялық мүмкіндіктер, нарықтарға қолжетімділік және стратегиялық байланыстар.

05 **Мемлекеттік органдар мен даму институттары**

Стратегиялық бастамалар, инвестициялық қызметті дамыту және халықаралық әріптестік.

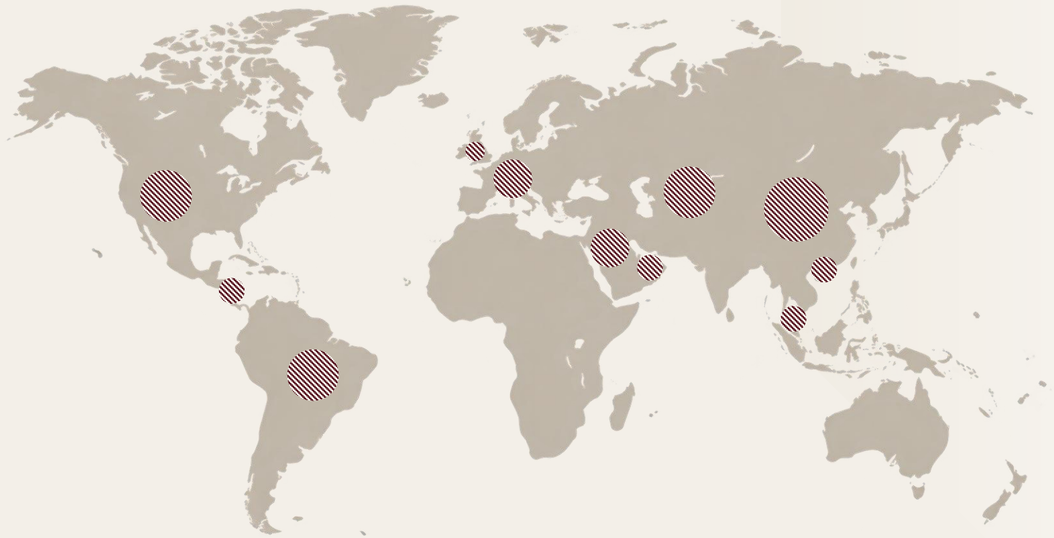
Шешім қабылдаушылармен тікелей жұмыс істейміз.



Географиялық қамту

Жергілікті нарықты терең түсіну. Халықаралық байланыстар.

VERROQ Таяу Шығыс пен Орталық Азиядағы берік іскерлік негізге сүйенеді. Қалыптасқан және дамушы халықаралық нарықтардағы тәжірибе мен байланыстар осы негізді толықтырады.



Өңірді терең түсіну. Жаһандық байланыстар.

Таяу Шығыс

БАӘ · Сауд Арабиясы · Оман және Парсы шығанағы араб мемлекеттерінің ынтымақтастық кеңесіне мүше өзге елдер

Орталық Азия және Каспий өңірі

Қазақстан · Өзбекстан · Каспий өңірі

Азия-Тынық мұхиты өңірі

Қытай · Гонконг · Оңтүстік-Шығыс Азия

Еуропа

Ұлыбритания · Құрлықтық Еуропа

Америка құрлықтары

Солтүстік Америка · Мексика · Латын Америкасының жекелеген нарықтары

Тәжірибеміздің негізгі бағыттары

Нақты мүмкіндіктерге негізделген тәжірибе

Тау-кен өндірісі және металлургия

Өндірушілерді, сатып алушыларды, инвесторларды және халықаралық нарықтарды қамтитын трансшекаралық шикізат саудасы мен тау-кен жобаларына қатысты мүмкіндіктер.

Энергетика және өнеркәсіп

Энергетикадағы, өнеркәсіптік жабдықтау саласындағы және ірі өндірістік кешендердегі коммерциялық әрі стратегиялық бастамалар.

Капитал және инвестициялар

Компаниялар мен жобалар үшін капитал тарту стратегиясын әзірлеу, инвесторлармен өзара іс-қимыл және қаржыландыру жолдарын қалыптастыру.

Стратегиялық әріптестік

Компаниялар, инвесторлар, операциялық әріптестер және халықаралық контрагенттер арасындағы әріптестіктерді дамыту.

Халықаралық бизнесті дамыту

Орталық Азиядағы, Таяу Шығыстағы, Азиядағы және халықаралық нарықтардағы мүмкіндіктерді байланыстыратын коммерциялық бастамалар.



Біздің кәсіби пайымымыз команданың стратегиялық бастамалар, капитал, әріптестік және күрделі халықаралық коммерциялық міндеттер бойынша басшылық деңгейде жинақтаған тәжірибесіне негізделеді.

Тәжірибеміздің практикалық көрінісі

Күрделі мүмкіндіктер көбіне бірнеше бағытты қатар қамтиды

Біздің тәжірибеміз стратегия, капитал, әріптестік және коммерциялық іске асыру тоғысатын міндеттерді қамтиды.

Тау-кен өндірісі және табиғи ресурстар

Халықаралық бизнесті дамыту

Ресурстық жобаларға қатысты мүмкіндіктерді халықаралық нарықтармен, коммерциялық контрагенттермен және мәміле жасау жолдарымен байланыстыру.

Стратегия · Әріптестік · Нарықтар

Капитал және жобаларды дамыту

Стратегиялық мүмкіндіктен инвестициялық ұсынысқа дейін

Компаниялар мен жобаларға стратегиялық мүмкіндікті инвесторларға арналған негізді ұсынысқа айналдыруға және инвесторлармен диалог орнатуға көмектесу.

Стратегия · Капитал · Инвесторлар

Өнеркәсіп және инфрақұрылым

Көп тараптың қатысуымен жобаларды дамыту

Актив иелері, мердігерлер, халықаралық әріптестер және институционалдық мүдделі тараптар қатысатын күрделі ортада жұмыс істеу.

Стратегия · Әріптестік · Іске асыру

Халықаралық кеңею

Жаңа нарықтар. Жаңа байланыстар.

Әртүрлі юрисдикцияларда нарыққа шығуды, стратегиялық байланыстар орнатуды және коммерциялық мүмкіндіктерді дамытуды көздейтін компанияларды қолдау.

Нарықтар · Әріптестік · Бизнесті дамыту

Мүмкіндікті анықтаудан іске асыруға дейінгі барлық кезеңдегі тәжірибе.

Ынтымақтастық форматтары

Қызметті клиенттің нақты міндетіне сай құрамыз

Әрбір жұмыс клиенттің мақсатынан басталады.
Біз жұмыс көлемін, команда құрамын және коммерциялық шарттарды нақты мүмкіндіктің қажеттіліктеріне қарай айқындаймыз.

Жобалық консалтинг

Нақты мақсат.
Нақты жұмыс көлемі.
Нақты нәтижелер.

Жекелеген стратегиялық, қаржылық немесе коммерциялық міндеттерге арналған.

Тұрақты кеңесшілік қолдау

Өзгеріп отыратын стратегиялық басымдықтар мен жаңа мүмкіндіктер бойынша тәжірибелі кеңесшілердің үздіксіз қолдауы.

Ұзақ мерзімді әрі сенімді кеңесшілік қолдауды қажет ететін клиенттерге арналған.

Мәміле бойынша және нәтижеге байланысты қызмет

Тиісті жағдайларда коммерциялық шарттар нақты мәмілелерге, капитал тартуға немесе өлшенетін нәтижелерге байланысты белгіленеді.

Тараптардың мүдделерін іске асыру нәтижесімен тікелей байланыстыруға болатын тапсырмаларға арналған.

Кешенді консалтинг

VERROQ-тың бірнеше құзыретін бір үйлестірілген жұмыс аясында біріктіру.

Стратегияны, капиталды, әріптестікті және нарықтарды қамтитын күрделі мүмкіндіктерге арналған.

Қызмет моделі тапсырманың мазмұнына сай қалыптасады.

Неліктен VERROQ?

Тәжірибелі кеңесшілердің тікелей қатысуы. Тәуелсіз ойлау. Үйлесімді іске асыру.

Тәуелсіздік

Біздің кеңесіміз алдын ала белгіленген өнімге, платформаға немесе шешімге емес, клиенттің мақсатына негізделеді.

Тәжірибелі кеңесшілердің тікелей қатысуы

Тәжірибелі кеңесшілер жұмысты тікелей басқарып, оған өздері қатысады. Бұл негізгі шешімдердің клиенттің мақсатына және нақты мүмкіндіктің ерекшеліктеріне сай болуын қамтамасыз етеді.

Өзара толықтыратын құзыреттер

Стратегияны, капиталды, әріптестікті және бизнесті дамытуды біртұтас консалтингтік қызмет аясында қарастырамыз.

Халықаралық көзқарас

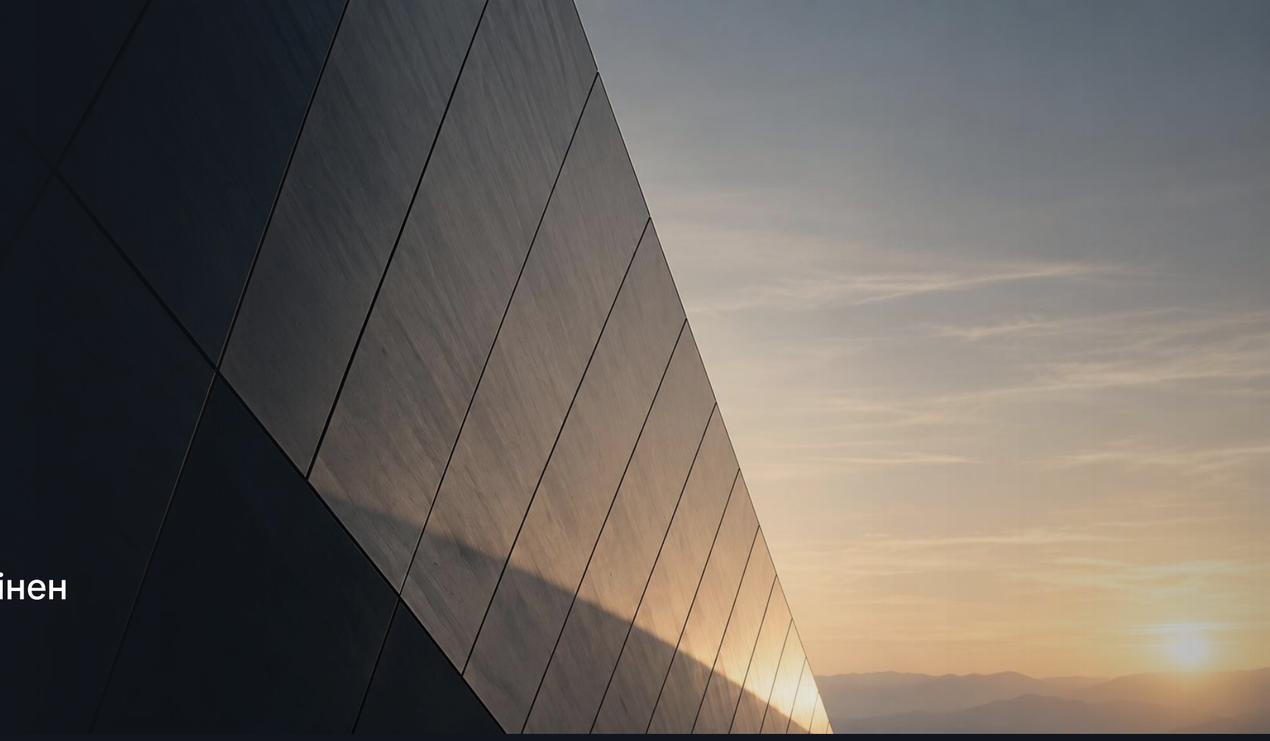
Жергілікті нарық шеңберінен кеңірек көзқарасты қажет ететін мүмкіндіктермен жұмыс істейміз. Әртүрлі нарықтар, мәдениеттер және мүдделі тараптар арасында тиімді өзара іс-қимыл орнатамыз.

Ықшам әрі маманданған команда.
Халықаралық ауқымдағы көзқарас.

Біздің қағидаттарымыз

Жұмыс тәсілі қызмет құндылығын айқындайды

Стратегиялық консалтинг көбіне ағымдағы тапсырманың шеңберінен кеңірек кәсіби пайымды қажет ететін шешімдерді, іскерлік қатынастарды және ақпаратты қамтиды.



Тәуелсіздік

Объективті пайымды сақтап, клиенттің мүддесін басты назарда ұстаймыз.

Ұқыптылық және құпиялылық

Сезімтал ақпаратқа, іскерлік қатынастарға және мүмкіндіктерге тиісті сақтықпен қарап, құпиялылықты қамтамасыз етеміз.

Мүдделердің үйлесуі

Мақсаттары, жауапкершілігі және ынталандыру тетіктері айқын құрылымдарды қалыптастыруға ұмтыламыз.

Тапсырмаларды саралап таңдау

Құзыреттеріміз бен байланыстарымыз елеулі құндылық қалыптастыра алатын тапсырмаларды таңдаймыз.

Ұзақ мерзімді бағдар

Іскерлік қатынастарды бір мәміле немесе бір тапсырма аясымен шектемейміз.

Сенім жұмыстың қалай орындалатыны арқылы қалыптасады.

Кәсіби пайым. Ұқыптылық пен құпиялылық. Мүдделердің үйлесуі.



Идеялар

стратегияларға айналады,
Стратегиялар

капитал тартады,
Капитал

адамдарды біріктіреді,
Адамдар

жаңа мүмкіндіктер
қалыптастырады.

Болашаққа көзқарас

Өзара байланысы күшейген болашақ

Біздің сеніміміз:
жаңа мүмкіндіктердің келесі буыны
шекаралардан асып, нарықтарды
байланыстыру арқылы қалыптасады.

Капитал барған сайын жаһандық сипат алуда.
Компаниялар жаңа нарықтарға шығуда.
Инвесторлар өздеріне таныс географиядан тыс мүмкіндіктерге назар аударуда.
Стратегиялық байланыстар елдер мен салалардың шекарасынан шығып, дәстүрлі шектеулерден асуда.

Осындай ортада стратегиялық көзқарасты, капиталды, іскерлік байланыстарды және іске асыруды ұштастыру қабілетінің құндылығы арта түседі.

VERROQ дәл осы бағыттарды біріктіру үшін құрылды.



VERROQ

Мүмкіндікті бірге ілгерілетейік

Бастапқы міндет стратегияға, капиталға, әріптестікке немесе нарыққа шығуға қатысты болсын, әрбір нәтижелі ынтымақтастық әңгімеден басталады.

DUBAI • ALMATY • TORONTO • HONG KONG

contact@verroq.partners
verroq.partners

Тәуелсіз стратегиялық консалтинг
Жаһандық көзқарас. Нақты ілгерілеу.

Стратегиялық консалтинг · Жеке капитал · Стратегиялық әріптестік · Халықаралық бизнесті дамыту