استشارات استراتيجية

مستقلة

رأس المال الخاص · الشراكات الاستراتيجية · تطوير الأعمال عبر الحدود




VERROQ

VERROQ

من نحن

استشارات مستقلة لعالم أكثر تعقيداً

التقييم المستقل

مشورة موضوعية تنطلق من طبيعة الفرصة، دون التقيد بحلول محددة مسبقاً.

الرؤية المتكاملة

نتناول الاستراتيجية ورأس المال والشراكات والأسواق ضمن رؤية واحدة مترابطة.

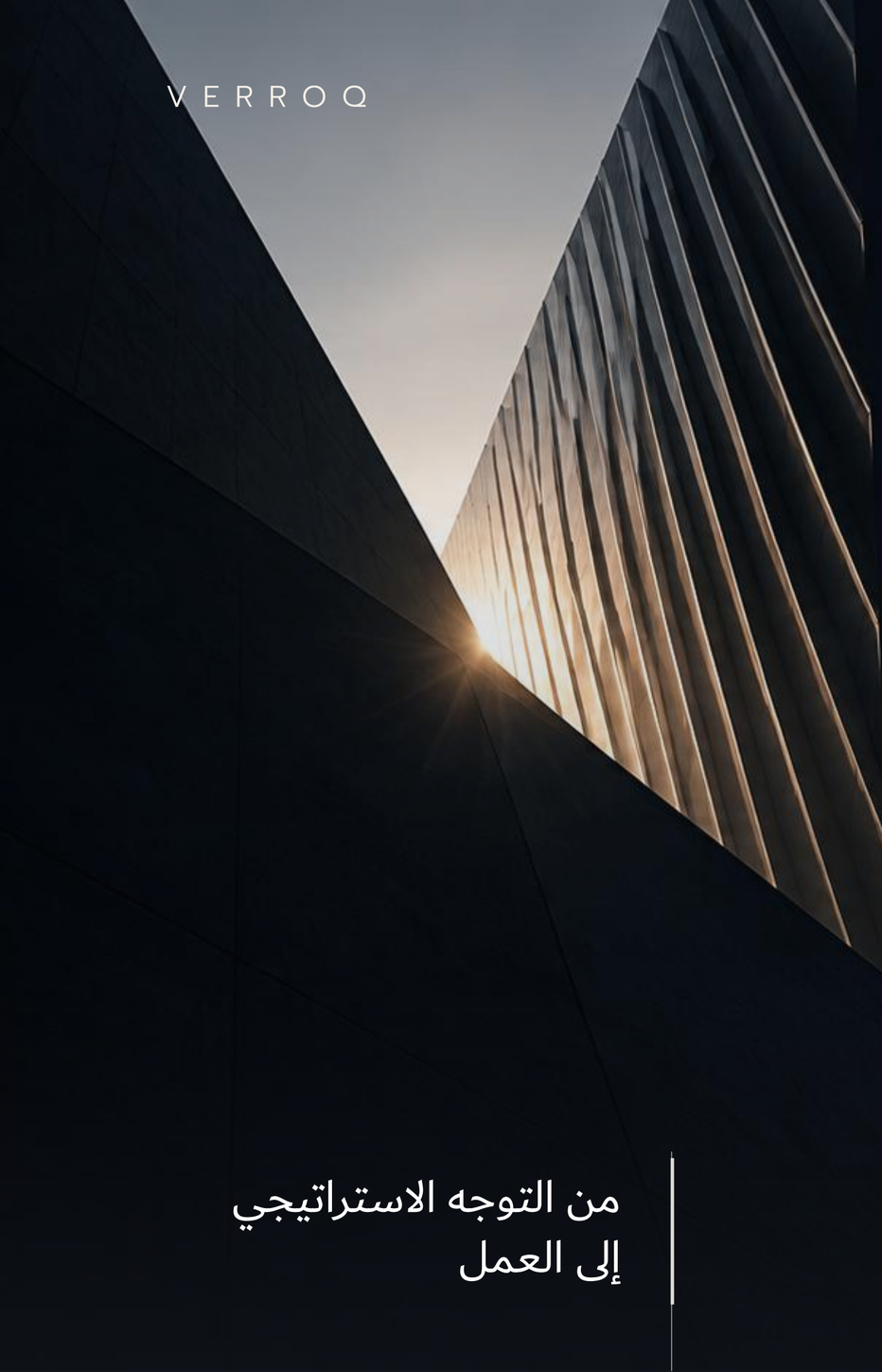
التركيز على التنفيذ

استشارات تربط التوجه الاستراتيجي بالنتائج العملية.

VERROQ شركة مستقلة للاستشارات الاستراتيجية، تعمل مع الشركات والمستثمرين ومالكي الأعمال في مجالات الاستراتيجية ورأس المال الخاص والشراكات وتطوير الأعمال عبر الحدود.

نساعد عملاءنا على تقييم الفرص، وتحقيق التوافق بين الأطراف المعنية، وتحويل الأولويات الاستراتيجية إلى مبادرات قابلة للتنفيذ.

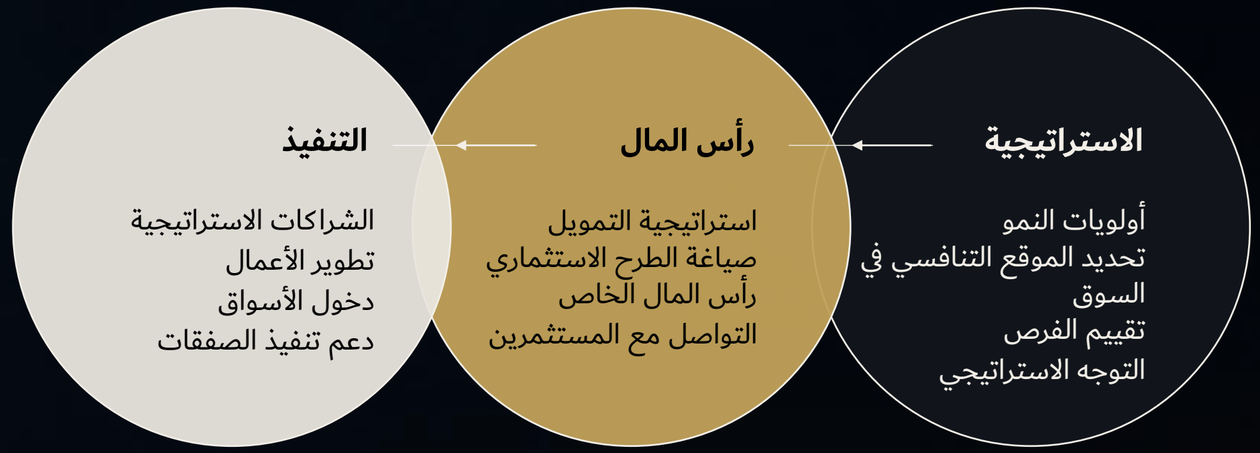
التعقيد يتطلب منظوراً مختلفاً.



VERROQ

موقعنا

عند تقاطع الاستراتيجية ورأس المال والتنفيذ



لا يمكن التعامل مع كثير من الفرص بالاعتماد على الاستراتيجية أو رأس المال أو القدرات التجارية كلٌّ على حدة.

تعمل VERROQ عبر هذه الأبعاد، لمساعدة العملاء على ربط التوجه الاستراتيجي برأس المال والعلاقات ومسارات التنفيذ اللازمة للمضي قدماً.

من التوجه الاستراتيجي
إلى العمل



التحدي الذي يواجه العميل

كثيراً ما تتعثر الفرص الواعدة بين الفكرة والتنفيذ

نادراً ما يكون التحدي في غياب الفرصة.
بل يتمثل، في أغلب الأحيان، في غياب التوافق بين الأولويات الاستراتيجية ورأس المال والأطراف التجارية ومسار التنفيذ.

لا تقتصر القيمة على إدراك الفرصة،
بل تكمن في تحقيق التكامل بين مقومات نجاحها.

01 **الوضوح الاستراتيجي**

أين تكمن الفرصة، وما الذي يجعلها مهمة؟

02 **ملاءمة رأس المال**

ما هيكل رأس المال ونوعية المستثمرين الأنسب لتحقيق الهدف؟

03 **مواءمة المصالح التجارية**

أي الشركاء والأطراف التجارية والأسواق يمكن أن يسهم في تحقيق إمكانات الفرصة؟

04 **مسار التنفيذ**

ما الخطوات التالية اللازمة للانتقال من التصور إلى تقدم تجاري ملموس؟

VERROQ



منظومتنا الاستشارية

أربعة مجالات استشارية.
منظومة واحدة متكاملة.

تجمع VERROQ أربعة مجالات استشارية متكاملة تغطي مختلف مراحل تطوير الفرصة.

01

الاستشارات الاستراتيجية

تطوير الاستراتيجية وتحديد الموقع التنافسي
مبادرات النمو
تحليل الأسواق والفرص
دعم اتخاذ القرارات الاستراتيجية

02

استشارات رأس المال الخاص

استراتيجية التمويل
صياغة الطرح الاستثماري
تحليل مصادر التمويل المحتملة
التواصل مع المستثمرين

03

الشراكات الاستراتيجية

استراتيجية الشراكات
تحديد الشركاء المحتملين وتقييمهم
مواءمة المصالح التجارية
المبادرات المشتركة

04

تطوير الأعمال عبر الحدود

دخول الأسواق
تطوير الفرص التجارية
بناء العلاقات مع الأطراف التجارية
دعم تنفيذ الصفقات
التنفيذ عبر الحدود

الاستراتيجية. رأس المال. الشراكات. الأسواق.



نموذج متكامل

قدرات متنوعة.
مسار واحد نحو التقدم.

صُممت مجالات خدماتنا لتعمل بصورة مستقلة أو متكاملة، وفقاً لطبيعة الفرصة وأهداف العميل.

التحديد

الاستراتيجية

توضيح الفرصة والأولويات والتوجه الاستراتيجي.

التهيئة الاستثمارية

رأس المال

تحديد الاحتياجات الرأسمالية وصياغة الطرح الاستثماري الملائم للفرصة.

الربط

الشراكات

تحديد المستثمرين والشركاء والأطراف التجارية اللازمة، وتحقيق التوافق بينهم.

التطوير

تطوير الأعمال

تطوير الفرصة وصولاً إلى التنفيذ أو إبرام الصفقة أو دخول السوق.

مجال استشاري واحد عندما يكون كافياً.
ومنظومة متكاملة عندما تتطلب الفرصة أكثر من ذلك.

VERROO

VERROQ



الاستشارات الاستراتيجية

الوضوح قبل الالتزام

نساعد العملاء على تقييم الفرص، وتحديد الأولويات الاستراتيجية، واتخاذ قرارات مدروسة قبل تخصيص رأس المال أو الموارد أو وقت الإدارة واهتمامها.

01 **النمو والموقع التنافسي**

تحديد أولويات النمو والموقع التنافسي ومسارات التوسع.

02 **تحليل الأسواق والفرص**

تقييم الأسواق والقطاعات وديناميكيات المنافسة والإمكانات التجارية.

03 **الخيارات الاستراتيجية**

تقييم المسارات البديلة والمفاضلات بينها وما يترتب عليها.

04 **دعم اتخاذ القرار**

تحويل المسائل المعقدة إلى خيارات واضحة ومنظمة وأولويات قابلة للتنفيذ.

التوسع في الأسواق · مبادرات أعمال جديدة · فرص ضمن المحفظة الاستثمارية · قرارات الاستثمار



استشارات رأس المال الخاص

تبدأ استراتيجية التمويل من الفرصة

استراتيجية التمويل

تقييم الاحتياجات التمويلية وهيكل رأس المال ومسارات التمويل الملائمة.

صياغة الطرح الاستثماري

صياغة طرح استثماري واضح وموثوق يستند إلى مقومات الفرصة.

تحليل مصادر التمويل

تحديد فئات المستثمرين وجهات توفير رأس المال وقنوات التمويل المحتملة ذات الصلة.

التواصل مع المستثمرين

دعم التواصل الموجّه وبناء العلاقات وتطوير المباحثات مع المستثمرين الملائمين.

نساعد الشركات ومطوري المشاريع على تحديد احتياجاتهم الرأسمالية، وتعزيز الطرح الاستثماري، والتواصل مع المصادر الملائمة لرأس المال الخاص والمؤسسي.

رأس مال النمو · تمويل المشاريع · الاستثمار الاستراتيجي · الطروحات الخاصة



الشراكات الاستراتيجية

يمكن للشريك المناسب أن يغيّر المقومات الاقتصادية للفرصة

نساعد العملاء على تحديد الشراكات وتقييمها وتطويرها، حيث يمكن لتكامل القدرات أو الوصول إلى الأسواق أو رأس المال أو العلاقات التجارية أن يحقق قيمة مشتركة أكبر.

01

استراتيجية الشراكات

تحديد القدرات أو فرص الوصول إلى الأسواق أو الموارد التي ينبغي أن توفرها الشراكة.

02

تحديد الشركاء

تحديد الأطراف الاستراتيجية والمالية والتجارية الملائمة.

03

التقييم والمواءمة

تقييم الملاءمة الاستراتيجية والأهداف والمسؤوليات والمنطق التجاري للشراكة.

04

تطوير الشراكات

دعم التواصل، بدءاً من الحوار الأولي وصولاً إلى مبادرة تعاون محددة المعالم.

التحالفات الاستراتيجية · التوزيع والوصول إلى الأسواق · الشراكات التشغيلية · التعاون عبر الحدود

تطوير الأعمال عبر الحدود

الفرص لا تقف عند الحدود



ندعم العملاء في دخول أسواق جديدة، وتطوير الفرص التجارية، وبناء العلاقات اللازمة لممارسة الأعمال في دول وأنظمة قانونية متعددة.

01

دخول الأسواق

تقييم مسارات دخول السوق وديناميكياته والأولويات التجارية.

02

تطوير الفرص

تحديد الفرص التجارية القابلة للتنفيذ وتطويرها.

03

بناء العلاقات مع الأطراف التجارية

استكشاف العملاء والشركاء والمستثمرين والأطراف التجارية المحتملين، وبدء التواصل معهم.

04

دعم تنفيذ الصفقات

دعم المباحثات التجارية والهيكلة والتفاوض، ومتابعة التقدم نحو التنفيذ.

05

التنفيذ عبر الحدود

تنسيق الأطراف المعنية ومسارات العمل عبر الأسواق خلال مراحل تطوير الفرصة.

دخول أسواق جديدة · التوسع الدولي · استكشاف الفرص التجارية · الصفقات الاستراتيجية · الشراكات المحلية

استشارات متكاملة

بعض الفرص تتطلب أكثر من إجابة واحدة

قد تبدأ الفرصة الاستراتيجية بسؤال يتعلق بالسوق، ثم تتطلب رأس مال، وتعتمد على الشريك المناسب، لتنتهي بصفقة عابرة للحدود.

تستطيع VERROQ دعم هذه الأبعاد ضمن علاقة استشارية واحدة منسقة.

01 **الفرصة**

يحدد العميل فرصة للنمو في سوق جديدة.

02 **الاستراتيجية**

نقيّم السوق والمبررات الاستراتيجية وخيارات الدخول.

03 **رأس المال**

نحدد الاحتياجات الرأسمالية ونصوغ الطرح الاستثماري.

04 **الشراكات**

نحدد المستثمرين أو الشركاء المحليين أو الأطراف الاستراتيجية الملائمة.

05 **تطوير الأعمال**

ندعم التواصل والهيكلة والتقدم نحو التنفيذ.



فرصة واحدة.
أبعاد متعددة.
نهج واحد منسق.

مخرجات العمل الاستشاري

ينبغي أن تقود الاستشارات إلى نتائج عملية

ننظم أعمالنا حول مخرجات عملية تساعد العملاء على اتخاذ القرارات، والتواصل مع الأطراف المعنية، وتطوير الفرص.

01

التقييم الاستراتيجي

تحليل السوق والفرصة والأبعاد الاستراتيجية لدعم قرار محدد.

02

خارطة طريق التمويل

الاحتياجات الرأسمالية ومسارات التمويل وصياغة الطرح الموجه للمستثمرين.

03

مواد العرض الاستثماري

عرض واضح للفرصة أمام الجهات الملائمة لتوفير رأس المال.

04

خريطة الأطراف المحتملة

تحديد المستثمرين والشركاء والأطراف التجارية وترتيب أولويات التواصل معهم.

05

دعم التواصل والمباحثات

التعريف بالأطراف الملائمة، والتحضير للاجتماعات، ودعم المباحثات، وتنسيق الأطراف المعنية.

06

خارطة طريق التنفيذ

تحديد الإجراءات والمسؤوليات والخطوات التالية اللازمة لتطوير الفرصة.

التحليل ← صياغة الطرح ← الوصول إلى الأطراف الملائمة ← التواصل ← التقدم

مجالات التكليف المعتادة

متى يلجأ العملاء إلينا؟

يلجأ العملاء إلى VERROQ عندما تتطلب فرصة مهمة وضوحاً استراتيجياً، أو الوصول إلى رأس المال، أو الأطراف الملائمة، أو تنسيق التنفيذ عبر الأسواق.

01

النمو والتوسع

تقييم الأسواق والقطاعات الجديدة ومسارات النمو.

02

استقطاب رأس المال

تحديد استراتيجية التمويل، وصياغة الطرح الاستثماري، والتواصل مع الجهات الملائمة لتوفير رأس المال.

03

الصفقات الاستراتيجية

تقييم الفرص والأطراف المحتملة ومسارات تنفيذ الصفقات.

04

استقطاب الشركاء

تحديد الشركاء الاستراتيجيين أو الماليين أو التشغيليين والتواصل معهم.

05

دخول الأسواق

تطوير استراتيجية الدخول والعلاقات المحلية والمسارات التجارية.

06

تطوير المشاريع

الجمع بين الاستراتيجية ورأس المال والشركاء والتنفيذ حول فرصة محددة.

نقاط انطلاق مختلفة.
هدف واحد: تحقيق تقدم ملموس.



إطارنا لخلق القيمة

من الرؤية إلى الأثر

01 **الفهم**

السياق · الأهداف · الأطراف المعنية · القيود

02 **التقييم**

السوق · الفرصة · الخيارات · المقومات الاقتصادية

03 **الهيكلة**

الاستراتيجية · رأس المال · الشراكات · النموذج التجاري

04 **الربط**

المستثمرون · الشركاء · الأطراف التجارية · العلاقات في السوق

05 **التطوير**

التواصل · التفاوض · التنسيق · دعم التنفيذ

06 **الاستدامة**

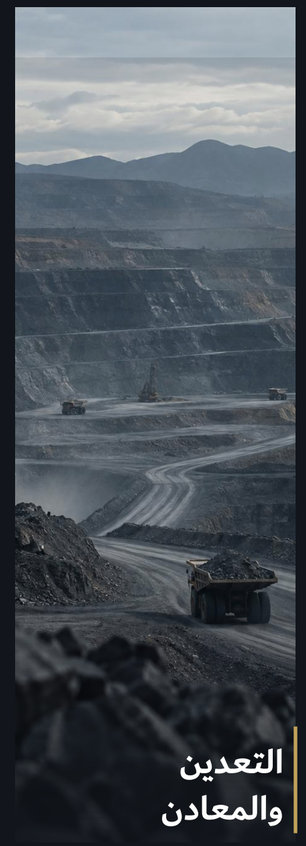
التنفيذ · المتابعة · خلق القيمة على المدى الطويل

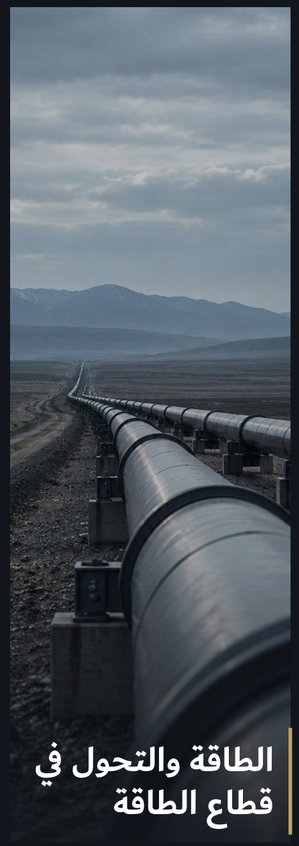
ننظم تكليفاتنا وفق تسلسل منهجي يبدأ بفهم الفرصة ويمتد إلى مساعدة العميل على تطويرها والمضي بها قدماً.

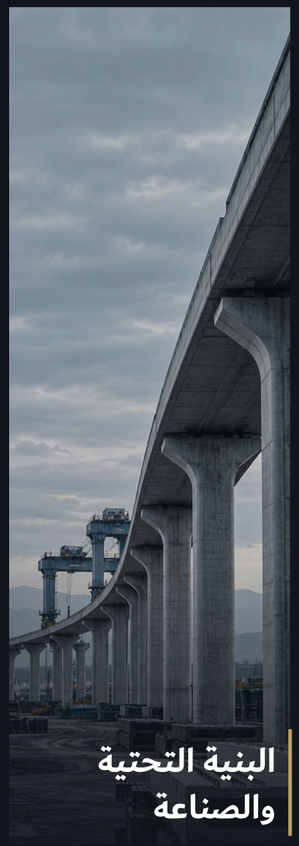
الفهم ← التقييم ← الهيكلة ← الربط ← التطوير ← الاستدامة

القطاعات التي نركز عليها

قطاعات الاقتصاد الحقيقي.
فرص طويلة الأجل.

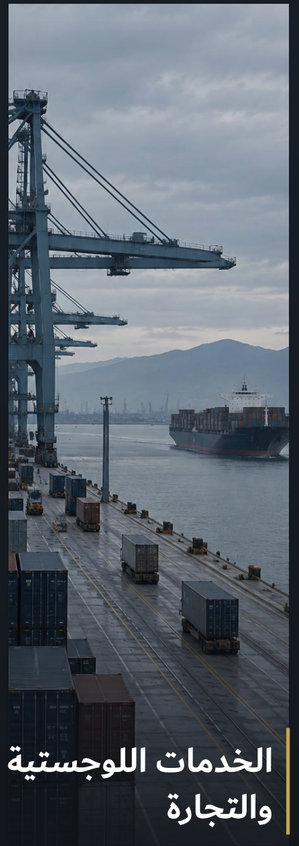

التعدين والمعادن

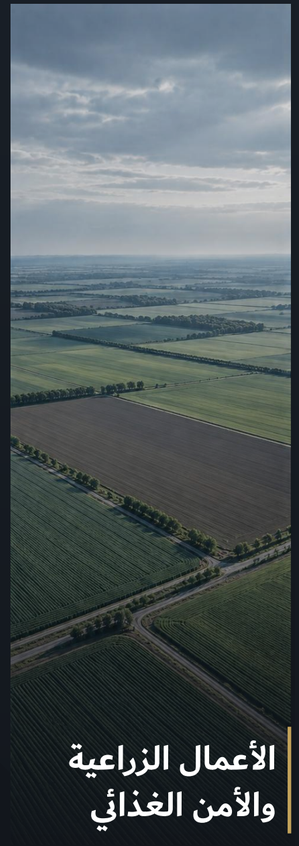

الطاقة والتحول في قطاع الطاقة


البنية التحتية والصناعة


الأصول الحقيقية والاستثمارات


التكنولوجيا والاقتصاد الرقمي


الخدمات اللوجستية والتجارة


الأعمال الزراعية والأمن الغذائي

كثافة رأس المال. أهمية العلاقات. امتداد عبر الحدود.

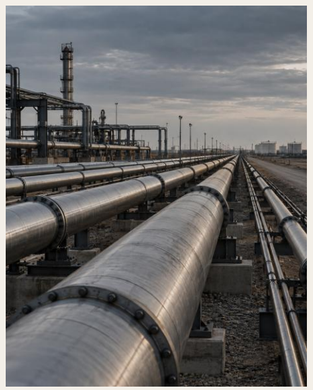
خبراتنا القطاعية

خبرة قطاعية معمقة.
فرص عملية.



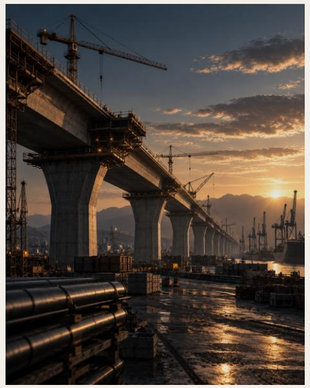
التعدين والمعادن

مشاريع التعدين
المعادن الحرجة والصناعية
سلاسل القيمة في قطاع المعادن
تطوير المشاريع
الشراكات الاستراتيجية



الطاقة والتحول في قطاع الطاقة

الطاقة التقليدية
البنية التحتية للطاقة
التحول في قطاع الطاقة
الفرص منخفضة الانبعاثات الكربونية
الفرص الاستثمارية



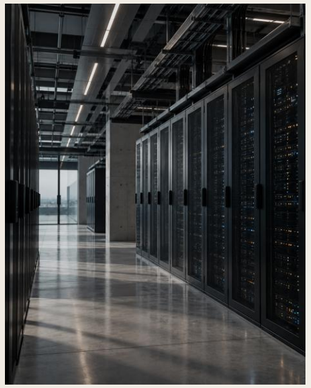
البنية التحتية والصناعة

النقل والخدمات اللوجستية
التنمية الصناعية
مشاريع البنية التحتية
نماذج الشراكة بين القطاعين العام والخاص
وعقود الامتياز
سلاسل القيمة الصناعية



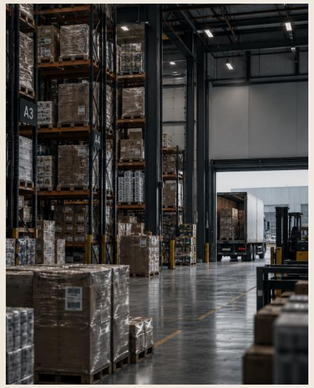
الأصول الحقيقية والاستثمارات

العقارات
الأصول الاستراتيجية
الفرص الاستثمارية
تطوير الأصول
استراتيجيات المحافظ الاستثمارية



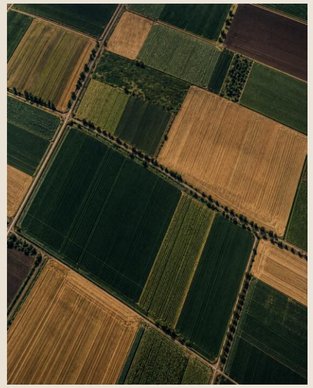
التكنولوجيا والاقتصاد الرقمي

البنية التحتية الرقمية
المنصات التكنولوجية
التحول الرقمي
البيانات والاتصال
الاستثمارات التكنولوجية



الخدمات اللوجستية والتجارة

تيسير التجارة
البنية التحتية اللوجستية
تطوير سلاسل الإمداد
ممرات النقل
التجارة عبر الحدود



الأعمال الزراعية والغذاء

الإنتاج والتصنيع
التجارة والتوزيع
مبادرات الأمن الغذائي
سلاسل القيمة الزراعية
الفرص الاستثمارية

قطاعات الاقتصاد الحقيقي. فرص طويلة الأجل.



مالكو الأعمال.
الشركات.
المستثمرون.
المؤسسات.

عملاؤنا

نعمل مع صناع القرار المسؤولين عن توظيف رأس المال، وبناء الأعمال، وتطوير الفرص الاستراتيجية عبر الأسواق.

01 **الشركات ورواد الأعمال**

النمو، وتحول الأعمال، والتمويل، والتوسع الدولي.

02 **مطورو المشاريع ومالكو الأصول**

تطوير المشاريع، والتمويل، والشراكات، وتحويل المشاريع إلى أنشطة تجارية.

03 **المستثمرون في رأس المال الخاص والمكاتب العائلية**

الوصول إلى الفرص، وتحليل الأسواق، والشراكات، والاستثمارات المشتركة.

04 **المستثمرون المؤسسيون**

الفرص الاستثمارية، والوصول إلى الأسواق، والعلاقات الاستراتيجية.

05 **الجهات الحكومية والمؤسسات التنموية**

المبادرات الاستراتيجية، وتطوير الاستثمار، والشراكات عبر الحدود.

نعمل مباشرة مع صناع القرار.

نطاقنا الجغرافي

معرفة محلية. روابط دولية.

تستند أعمال VERROQ إلى قاعدة راسخة في الشرق الأوسط وآسيا الوسطى، تدعمها علاقات وخبرات في الأسواق الدولية الراسخة والناشئة.

الشرق الأوسط

الإمارات العربية المتحدة · المملكة العربية السعودية · سلطنة عُمان وسائر دول مجلس التعاون الخليجي

آسيا الوسطى ومنطقة بحر قزوين

كازاخستان · أوزبكستان · منطقة بحر قزوين

آسيا والمحيط الهادئ

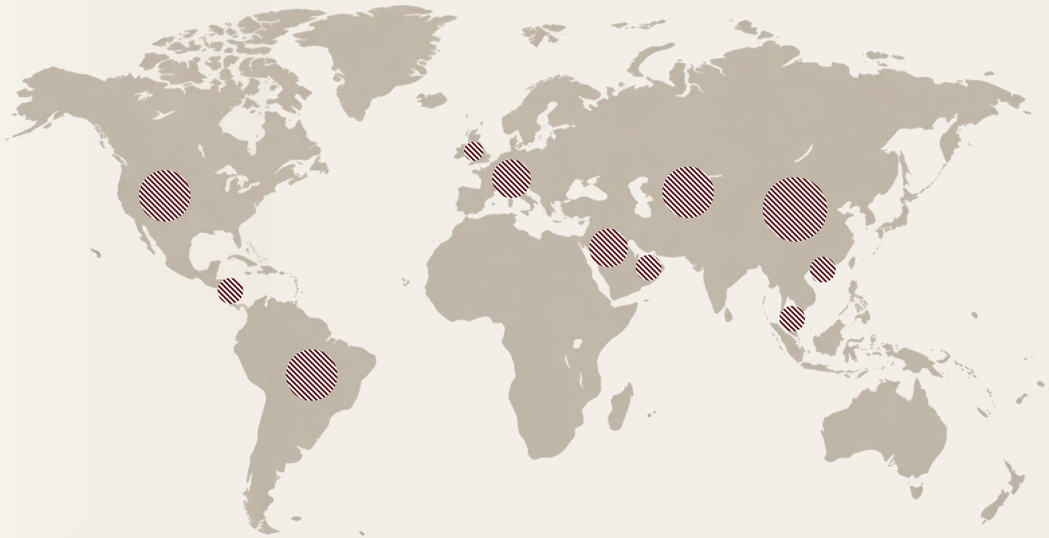
الصين · هونغ كونغ · جنوب شرق آسيا

أوروبا

المملكة المتحدة · أوروبا القارية

الأمريكتان

أمريكا الشمالية · المكسيك · أسواق مختارة في أمريكا اللاتينية



عمق إقليمي. امتداد عالمي.

نماذج من الخبرات

خبرة تشكلت حول فرص واقعية

التعدين والمعادن

فرص عابرة للحدود في السلع الأساسية والتعدين، تشمل المنتجين والمشترين والمستثمرين والأسواق الدولية.

الطاقة والصناعة

مبادرات تجارية واستراتيجية في قطاعات الطاقة والتوريد الصناعي وبيئات التشغيل واسعة النطاق.

رأس المال والاستثمار

استراتيجية التمويل، والتواصل مع المستثمرين، وتطوير مسارات تمويل الشركات والمشاريع.

الشراكات الاستراتيجية

تطوير شراكات تجمع الشركات والمستثمرين والشركاء التشغيليين والأطراف الدولية.

تطوير الأعمال عبر الحدود

مبادرات تجارية تربط الفرص في آسيا الوسطى والشرق الأوسط وآسيا بالأسواق الدولية.



تستند رؤيتنا إلى خبرات قيادية في المبادرات الاستراتيجية ورأس المال والشراكات والعمليات التجارية المعقدة عبر الحدود.

خبراتنا في التطبيق

نادراً ما تندرج الفرص المعقدة ضمن فئة واحدة

تشمل خبراتنا حالات تتقاطع فيها الاستراتيجية ورأس المال والشراكات والتنفيذ التجاري.

التعدين والموارد الطبيعية

تطوير الأعمال عبر الحدود

ربط الفرص في قطاع الموارد الطبيعية بالأسواق الدولية والأطراف التجارية ومسارات تنفيذ الصفقات.

الاستراتيجية · الشراكات · الأسواق

رأس المال وتطوير المشاريع

من الفرصة إلى الطرح الاستثماري

دعم انتقال الشركات والمشاريع من الفرصة الاستراتيجية إلى صياغة الطرح الاستثماري والتواصل مع المستثمرين.

الاستراتيجية · رأس المال · المستثمرون

الصناعة والبنية التحتية

تطوير المشاريع بمشاركة أطراف متعددة

العمل ضمن بيئات تشغيل معقدة تجمع مالكي الأصول والمقاولين والشركاء الدوليين والأطراف المؤسسية المعنية.

الاستراتيجية · الشراكات · التنفيذ

التوسع الدولي

أسواق جديدة.
علاقات جديدة.

دعم الشركات الساعية إلى الوصول إلى الأسواق، وبناء العلاقات الاستراتيجية، وتطوير الفرص التجارية في دول متعددة.

الأسواق · الشراكات · تطوير الأعمال

خبرة تغطي مختلف مراحل تطوير الفرصة.

نصمم نموذج التعاون وفق متطلبات التكليف، لا وفق قالب جاهز

يبدأ كل تكليف بهدف العميل.
ونحدد نطاق العمل والفريق والنموذج التجاري وفقاً لما تتطلبه الفرصة فعلياً.

تكليف استشاري محدد

هدف محدد.
نطاق عمل محدد.
مخرجات محددة.

للمهام الاستراتيجية أو التمويلية أو التجارية المحددة.

استشارات مستمرة

دعم استشاري مستمر من كبار المستشارين، يواكب تطور الأولويات الاستراتيجية والفرص.

للعملاء الذين يحتاجون إلى علاقة استشارية موثوقة على المدى الطويل.

استشارات الصفقات والأتعاب المرتبطة بالنتائج

ترتيبات تجارية مرتبطة بصفقات محددة، أو عمليات تمويل، أو نتائج قابلة للقياس، حيثما كان ذلك ملائماً.

للتكليفات التي يمكن فيها ربط مصالح الأطراف مباشرة بنتائج التنفيذ.

تكليف استشاري متكامل

الجمع بين مجالات متعددة من خدمات VERROQ ضمن تكليف واحد منسق.

للفرص المعقدة التي تشمل الاستراتيجية ورأس المال والشراكات والأسواق.

نموذج التعاون يتبع متطلبات التكليف.



لماذا VERROQ؟

تفكير مستقل.
اهتمام مباشر من كبار المستشارين.
تنفيذ متكامل.

الاستقلالية

تنطلق مشورتنا من هدف العميل، دون التقيد بمنتج أو منصة أو حل محدد مسبقاً.

المشاركة المباشرة لكبار المستشارين

تُدار التكليفات بمشاركة مباشرة من كبار المستشارين، بما يُبقي عملية اتخاذ القرار وثيقة الصلة بالعميل وبطبيعة الفرصة.

قدرات مترابطة

يمكن تناول الاستراتيجية ورأس المال والشراكات وتطوير الأعمال ضمن علاقة استشارية واحدة.

التوجه الدولي

نعمل بفاعلية عبر الأسواق والثقافات ومجموعات الأطراف المعنية، حيث تتطلب الفرص منظوراً يتجاوز السوق المحلية.

استشارات متخصصة بنهج شخصي.
توجه دولي.



مبادئنا

طريقة عملنا تصنع الفارق

غالباً ما تتناول الاستشارات الاستراتيجية قرارات وعلاقات ومعلومات تتطلب تقديراً مهنياً يتجاوز حدود التكليف المباشر.

الاستقلالية

نحافظ على موضوعية التقييم ونركز على مصالح العميل.

السرية وحسن التقدير

نتعامل مع المعلومات والعلاقات والفرص الحساسة بما يقتضيه طابعها من سرية وحسن تقدير.

مواءمة المصالح

نسعى إلى ترتيبات تتسم بوضوح الأهداف والمسؤوليات والحوافز.

الانتقائية

نقبل التكليفات التي نرى أن قدراتنا وعلاقاتنا يمكن أن تحقق فيها قيمة ملموسة.

التوجه طويل الأجل

نثمّن العلاقات التي تتجاوز حدود الصفقة أو التكليف الواحد.

الثقة تُبنى من خلال طريقة إنجاز العمل.

التقدير المهني. السرية. مواءمة المصالح.


أفكار
تتحول إلى
استراتيجيات
تستقطب
رأس المال
وتجمع
الناس
لصناعة
الفرص



نظرة إلى المستقبل

غد
أكثر ترابطاً

نؤمن بأن
الجيل القادم من الفرص
سيتشكل عبر الحدود،
لا داخلها.

تتزايد عالمية رأس المال.
وتدخل الشركات أسواقاً جديدة.
ويتطلع المستثمرون إلى فرص خارج النطاقات الجغرافية المألوفة.
وتتجاوز العلاقات الاستراتيجية، بصورة متزايدة، الحدود الجغرافية والقطاعية والأطر التقليدية.

في هذه البيئة، تتزايد قيمة القدرة على الربط بين الرؤية ورأس المال والعلاقات والتنفيذ.

وقد تأسست VERROQ للعمل عند هذا التقاطع.

VERROQ

لنمضِ بالفرصة نحو التنفيذ

سواء كانت نقطة الانطلاق هي الاستراتيجية أو
رأس المال أو الشراكة أو الوصول إلى الأسواق،
فإن كل تعاون ذي قيمة يبدأ بحوار.

DUBAI • ALMATY • TORONTO • HONG KONG

contact@verroq.partners
verroq.partners

استشارات استراتيجية مستقلة
رؤية عالمية. تقدم ملموس.

الاستشارات الاستراتيجية · رأس المال الخاص · الشراكات الاستراتيجية · تطوير الأعمال عبر الحدود