VERROQ

НЕЗАВИСИМЫЙ

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ

Частный капитал · Стратегические партнёрства · Международное развитие бизнеса

О КОМПАНИИ

Помогаем принимать обоснованные решения о росте, привлечении капитала и развитии бизнеса.

VERROQ — независимая компания в области стратегического консалтинга. Мы консультируем компании, инвесторов и собственников по вопросам стратегии, частного капитала, стратегических партнёрств и международного развития бизнеса.

Помогаем оценить направления роста, определить потребность в капитале, выстроить партнёрства и проработать коммерческие условия реализации выбранной стратегии.

Конфиденциальность · Независимость рекомендаций · Дисциплина исполнения

VERROQ

НАША РОЛЬ

Связываем стратегические решения с необходимым капиталом и условиями реализации.

СТРАТЕГИЯ

Определение приоритетов роста
Рыночное позиционирование
Оценка стратегических возможностей

КАПИТАЛ

Стратегия привлечения капитала
Позиционирование бизнеса для инвесторов
Взаимодействие с инвесторами

РЕАЛИЗАЦИЯ

Формирование стратегических партнёрств
Выход на новые рынки
Сопровождение сделок

СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЗАДАЧА

Реализация сложного проекта требует согласованных ответов на четыре ключевых вопроса.

01

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ

Какую стратегическую задачу решает проект и за счёт чего он создаёт стоимость?

02

ФИНАНСИРОВАНИЕ

Какая структура капитала и какой профиль инвесторов соответствуют задачам проекта?

03

КОММЕРЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ

Какие партнёры и контрагенты необходимы? На каких условиях должно строиться взаимодействие?

04

ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ

Какие решения предстоит принять и какие действия необходимы для продвижения проекта?

VERROQ помогает рассмотреть эти вопросы в рамках единого консультационного процесса.



НАПРАВЛЕНИЯ КОНСАЛТИНГА

VERROQ

НАШИ КОМПЕТЕНЦИИ

Четыре взаимодополняющих направления охватывают ключевые задачи роста, привлечения капитала и международного развития.



СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ

- Разработка стратегии и позиционирования
- Проработка инициатив роста
- Оценка рынков и возможностей
- Поддержка принятия стратегических решений



КОНСАЛТИНГ В ОБЛАСТИ ЧАСТНОГО КАПИТАЛА

- Разработка стратегии привлечения капитала
- Позиционирование бизнеса и проектов для инвесторов
- Анализ потенциальных источников финансирования
- Поддержка взаимодействия с инвесторами



СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПАРТНЁРСТВА

- Разработка стратегии партнёрств
- Поиск и оценка потенциальных партнёров
- Согласование коммерческих интересов
- Проработка совместных инициатив



МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА

- Разработка стратегии выхода на рынок
- Проработка коммерческих возможностей
- Развитие отношений с контрагентами
- Сопровождение сделок
- Координация работы в разных юрисдикциях

VERROQ

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ

Помогаем определить, на каких рынках конкурировать, какие направления развивать и куда направлять инвестиции и управленческие ресурсы.



СТРАТЕГИЯ РОСТА

Оцениваем направления роста и определяем приоритеты с учётом потенциала бизнеса и условий рынка.



ОЦЕНКА РЫНКОВ И ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Анализируем рынки, конкурентную среду и привлекательность возможностей для развития бизнеса.



СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ

Определяем позиционирование бизнеса с учётом его компетенций, активов и конкурентных преимуществ.



ПОДДЕРЖКА СТРАТЕГИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Сопоставляем варианты действий, оцениваем их последствия и определяем приоритеты реализации.

VERROQ

КОНСАЛТИНГ В ОБЛАСТИ ЧАСТНОГО КАПИТАЛА

Подход к финансированию определяется стратегией, экономикой и потребностями бизнеса или проекта.



СТРАТЕГИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ КАПИТАЛА

Определяем потребность в финансировании, подходящую структуру капитала и возможные способы привлечения средств.



ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ

Формируем ясное и обоснованное инвестиционное предложение, отражающее экономику бизнеса и перспективы его развития.



АНАЛИЗ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Оцениваем потенциальные источники капитала, включая частных и институциональных инвесторов, а также стратегических партнёров.



ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ИНВЕСТОРАМИ

Определяем потенциальных инвесторов, содействуем установлению контактов, подготовке обсуждений и дальнейшему взаимодействию.

VERROQ оказывает консультационные услуги и не осуществляет регулируемую финансовую деятельность без соответствующего разрешения.

VERROQ

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПАРТНЁРСТВА

Устойчивое партнёрство строится на взаимодополняющих возможностях, обоснованной коммерческой модели и согласованных целях.



СТРАТЕГИЯ ПАРТНЁРСТВ

Определяем, какие компетенции, ресурсы или доступ к рынкам должно обеспечить партнёрство.



ПОИСК И ОЦЕНКА ПАРТНЁРОВ

Выявляем потенциальных партнёров и оцениваем их соответствие стратегическим и коммерческим задачам клиента.



СОГЛАСОВАНИЕ ИНТЕРЕСОВ

Помогаем согласовать цели партнёрства, коммерческие условия, распределение ответственности и ожидания сторон.



РАЗВИТИЕ ПАРТНЁРСТВ

Сопровождаем переговоры, участвуем в проработке условий сотрудничества и определении порядка совместной работы.

VERROQ

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА

Помогаем оценить возможности новых рынков, выстроить отношения с контрагентами и проработать условия коммерческой деятельности в разных юрисдикциях.

01 Стратегия выхода на рынок

02 Проработка коммерческих возможностей

03 Поиск и оценка контрагентов

04 Консультационная поддержка при структурировании сделок

05 Сопровождение переговоров

06 Международная координация



СОЗДАНИЕ СТОИМОСТИ

VERROQ

КОМПЛЕКСНАЯ МОДЕЛЬ КОНСАЛТИНГА

Организуем работу как последовательный процесс: от оценки задачи до сопровождения реализации.

01

ОЦЕНКА ИСХОДНОЙ СИТУАЦИИ

- Анализ рынка
- Оценка возможностей
- Изучение контекста и исходных условий

02

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ЦЕЛЕЙ И ПРИОРИТЕТОВ

- Уточнение целей клиента
- Выбор приоритетов
- Определение стратегического курса

03

ПРОРАБОТКА СТРУКТУРЫ ПРОЕКТА

- Структура капитала
- Модель партнёрства
- Коммерческая модель

04

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С УЧАСТНИКАМИ

- Инвесторы
- Потенциальные партнёры
- Коммерческие контрагенты

05

СОПРОВОЖДЕНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ

- Выход на рынок
- Формирование партнёрств
- Сопровождение сделок

На каждом этапе решения соотносятся со стратегической целью клиента.

VERROQ

ФАКТОРЫ СОЗДАНИЯ СТОИМОСТИ

Потенциал создания стоимости оценивается по четырём взаимосвязанным критериям.



СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ОБОСНОВАННОСТЬ

Проект решает определённую стратегическую задачу и имеет понятные источники создания стоимости.



КОММЕРЧЕСКАЯ ЖИЗНЕСПОСОБНОСТЬ

Экономика проекта обоснована, а рыночное предложение отвечает потребностям потенциальных клиентов.



СООТВЕТСТВИЕ ФИНАНСИРОВАНИЯ ЗАДАЧАМ ПРОЕКТА

Источники, структура и условия привлечения капитала соответствуют потребностям проекта и стратегической цели.



РЕАЛИЗУЕМОСТЬ ПРОЕКТА

Определены необходимые компетенции и ресурсы, распределена ответственность и установлен порядок взаимодействия участников.

РЕЗУЛЬТАТЫ НАШЕЙ РАБОТЫ

Клиент получает аналитическую основу для принятия решений, материалы для переговоров и план дальнейших действий.

01 **СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА**
Анализ рынка, сопоставление стратегических вариантов и обоснование дальнейших действий.

02 **ПЛАН ПРИВЛЕЧЕНИЯ КАПИТАЛА**
Оценка потребности в финансировании, возможные источники и структура капитала, подход к взаимодействию с инвесторами.

03 **ИНВЕСТИЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ**
Структурированное представление бизнеса или проекта, его экономики и инвестиционного предложения.

04 **КАРТА ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ КОНТРАГЕНТОВ**
Перечень инвесторов, партнёров и коммерческих контрагентов с оценкой их соответствия задачам клиента и приоритетов взаимодействия.

05 **ПОДДЕРЖКА ПЕРЕГОВОРНОГО ПРОЦЕССА**
Установление контактов, подготовка встреч и обсуждений, координация взаимодействия с заинтересованными сторонами.

06 **ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ**
Последовательность действий, распределение ответственности и следующие шаги для продвижения проекта.



КЛИЕНТЫ И РЫНКИ

VERROQ

НАШИ КЛИЕНТЫ

Работаем с собственниками, компаниями и институтами, принимающими ключевые решения о развитии бизнеса, инвестициях и финансировании.

КОМПАНИИ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ

Стратегия роста, трансформация бизнеса, привлечение капитала и международное развитие.

ИНИЦИАТОРЫ ПРОЕКТОВ И ВЛАДЕЛЬЦЫ АКТИВОВ

Развитие и коммерциализация проектов, финансирование и формирование партнёрств.

ЧАСТНЫЕ ИНВЕСТОРЫ И СЕМЕЙНЫЕ ОФИСЫ

Поиск инвестиционных возможностей, анализ рынков, партнёрства и совместные инвестиции.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ИНВЕСТОРЫ

Оценка инвестиционных возможностей, выход на новые рынки и развитие стратегических отношений.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ОРГАНЫ И ИНСТИТУТЫ РАЗВИТИЯ

Проработка стратегических инициатив, подготовка и развитие инвестиционных проектов, международные партнёрства.

ОТРАСЛЕВОЙ ФОКУС

Сосредоточены на отраслях, где решения о росте и инвестициях тесно связаны с потребностью в капитале, партнёрствами и международными рынками.

ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ОТРАСЛЬ И МЕТАЛЛУРГИЯ

Горнодобывающие проекты, минерально-сырьевые ресурсы и цепочки создания стоимости в металлургии.

ЭНЕРГЕТИКА И ЭНЕРГОПЕРЕХОД

Традиционная энергетика, энергетическая инфраструктура и проекты энергоперехода.

ИНФРАСТРУКТУРА И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Инфраструктурные проекты, промышленное развитие и государственно-частное партнёрство.

РЕАЛЬНЫЕ АКТИВЫ И ИНВЕСТИЦИИ

Недвижимость, стратегические активы и проекты их развития.

ТЕХНОЛОГИИ И ЦИФРОВИЗАЦИЯ

Цифровая инфраструктура, технологические платформы и цифровая трансформация.

ЛОГИСТИКА И ТОРГОВЛЯ

Цепочки поставок, логистическая инфраструктура и международная торговля.

АГРОБИЗНЕС И ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Производство, переработка, дистрибуция и цепочки создания стоимости в агросекторе.

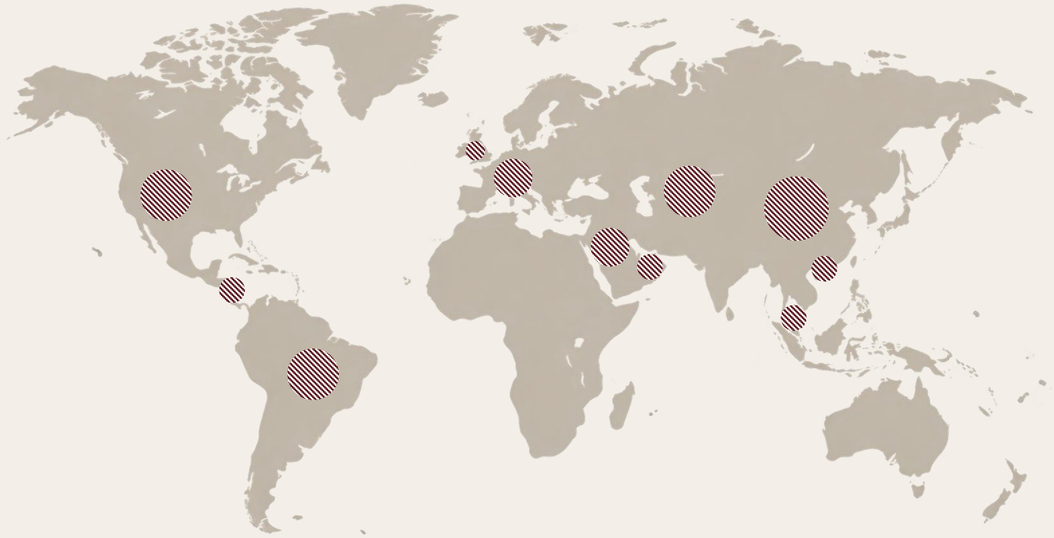
VERROQ

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Работа на международных рынках требует понимания местных условий, выбора подходящих контрагентов и согласованной работы участников.

Приоритетные рынки

- Ближний Восток
- Центральная Азия и Каспийский регион
- Азиатско-Тихоокеанский регион
- Европа
- Северная Америка и отдельные рынки Латинской Америки





НАШИ ОТЛИЧИЯ

ПОЧЕМУ VERROQ

Наш подход связывает стратегические решения с условиями их реализации.

НЕЗАВИСИМОСТЬ РЕКОМЕНДАЦИЙ

Формируем рекомендации исходя из целей клиента, без заранее заданного финансового продукта, фонда или решения.

ЛИЧНОЕ УЧАСТИЕ РУКОВОДИТЕЛЕЙ

Руководители непосредственно участвуют в работе с клиентом на протяжении проекта и при принятии ключевых решений.

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД

Рассматриваем стратегию, потребность в капитале, партнёрства и коммерческие условия в рамках единого консультационного процесса.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ

Учитываем особенности конкретных рынков, местную деловую среду и условия взаимодействия с контрагентами.

ОРИЕНТАЦИЯ НА РЕАЛИЗАЦИЮ

Переводим выводы и рекомендации в последовательность действий с определёнными приоритетами и ответственностью участников.

VERROQ

КАК МЫ РАБОТАЕМ

В начале каждого проекта согласовываем цель, объём работ, ожидаемые результаты и ответственность участников.

ДИАГНОСТИКА ЗАДАЧИ	ОПРЕДЕЛЕНИЕ РАМОК РАБОТЫ	АНАЛИЗ ВАРИАНТОВ	СОГЛАСОВАНИЕ ПОДХОДА	СОПРОВОЖДЕНИЕ
Уточняем цель клиента, исходную ситуацию и вопросы, требующие решения.	Согласовываем объём работ, приоритеты и критерии принятия решений.	Изучаем факты, сопоставляем альтернативы и оцениваем их стратегические последствия.	Формируем общее понимание дальнейших действий и распределения ответственности.	Поддерживаем согласованные действия, координацию участников и реализацию выбранного подхода.

Конфиденциальность · Строгость анализа · Независимость рекомендаций · Личное участие руководителей

VERROQ

ФОРМАТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Формат сотрудничества, состав команды и коммерческие условия определяются задачами клиента и согласованным объёмом работ.

01

ПРОЕКТНОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ

Работа над конкретной стратегической, финансовой или коммерческой задачей с согласованным объёмом работ и ожидаемыми результатами.

02

ПОСТОЯННОЕ КОНСУЛЬТАЦИОННОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

Регулярная поддержка руководства по стратегическим приоритетам и возникающим возможностям.

03

КОНСУЛЬТАЦИОННОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ СДЕЛОК

Поддержка конкретной сделки или процесса финансирования. Структура вознаграждения учитывает объём работ и, когда применимо, результат.

04

КОМПЛЕКСНОЕ КОНСУЛЬТАЦИОННОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

Несколько направлений консалтинга VERROQ в рамках единой скоординированной программы работ.



ОПЫТ

ОПЫТ НАШИХ РУКОВОДИТЕЛЕЙ

Наши руководители обладают опытом международной торговли, консультирования по вопросам капитала, развития партнёрств и реализации сложных коммерческих проектов.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ И СЫРЬЕВЫЕ ТОВАРЫ

Сделки с поставкой сырьевых товаров с участием производителей, покупателей и международных цепочек поставок.

КАПИТАЛ И ИНВЕСТИЦИИ

Разработка подходов к привлечению капитала, взаимодействие с инвесторами и сопровождение инициатив по финансированию бизнеса и проектов.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ

Развитие международного бизнеса, выход на новые рынки и формирование партнёрств.

РЕАЛИЗАЦИЯ СЛОЖНЫХ ПРОЕКТОВ

Координация контрагентов и отдельных направлений работы в нескольких юрисдикциях.

Представленный опыт включает проекты, в которых руководители VERROQ участвовали в рамках текущей и предыдущей профессиональной деятельности.

VERROQ

Независимый стратегический консалтинг

Частный капитал · Стратегические партнёрства · Международное развитие бизнеса

DUBAI • ALMATY • TORONTO • HONG KONG

contact@verroq.partners
verroq.partners

© VERROQ 2026