

VERROQ

ТӘУЕЛСІЗ

СТРАТЕГИЯЛЫҚ КОНСАЛТИНГ

Жеке капитал · Стратегиялық әріптестік · Халықаралық бизнесті дамыту

БІЗ ТУРАЛЫ

Өсу, қаржыландыру және бизнесті дамыту мәселелері бойынша негізделген шешімдер қабылдауға көмектесеміз.

VERROQ — тәуелсіз стратегиялық консалтинг компаниясы. Компанияларға, инвесторларға және бизнес иелеріне стратегия, жеке капитал, стратегиялық әріптестік және халықаралық бизнесті дамыту бағыттарында консультациялық қызмет көрсетеміз.

Өсу мүмкіндіктерін бағалаймыз, капиталға деген қажеттілікті айқындаймыз және стратегияны іске асыруға қажетті әріптестік қатынастар мен коммерциялық уағдаластықтарды қалыптастыруға қолдау көрсетеміз.

БІЗДІҢ РӨЛІМІЗ

Стратегиялық шешімдерді капиталға деген қажеттілікпен және оларды іске асыру шарттарымен өзара байланыста қарастырамыз.

СТРАТЕГИЯ

Өсу басымдықтарын айқындау
Нарықтағы орнын айқындау
Стратегиялық мүмкіндіктерді бағалау

КАПИТАЛ

Қаржыландыру стратегиясын әзірлеу
Компанияның инвестициялық ұсынысын қалыптастыру
Инвесторлармен қарым-қатынасты дамыту

ІСКЕ АСЫРУ

Стратегиялық әріптестік орнату
Жаңа нарықтарға шығу
Мәмілелерді сүйемелдеу

НЕГІЗГІ СТРАТЕГИЯЛЫҚ СҰРАҚТАР

Күрделі жобаны іске асыру өзара байланысты төрт негізгі сұрақты кешенді қарастыруды талап етеді.

01

СТРАТЕГИЯЛЫҚ НЕГІЗДЕМЕ

Жоба қандай стратегиялық қажеттілікке жауап береді? Құн қалыптастырудың негізгі факторлары қандай?

02

ҚАРЖЫЛАНДЫРУ

Жобаның қажеттіліктеріне капиталдың қандай құрылымы және қандай сипаттағы инвесторлар сәйкес келеді?

03

КОММЕРЦИЯЛЫҚ ШАРТТАР

Қандай әріптестер мен коммерциялық контрагенттер қажет? Ынтымақтастық қандай шарттарға негізделуге тиіс?

04

ІСКЕ АСЫРУ ЖОЛЫ

Жобаны ілгерілету үшін қандай шешімдер қабылдап, қандай қадамдар жасау қажет?

VERROQ осы сұрақтарды біртұтас консультациялық үдеріс аясында бағалауға көмектеседі.

VERROQ



КОНСУЛЬТАЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТ БАҒЫТТАРЫ

VERROQ

БІЗДІҢ ҚҰЗЫРЕТТЕРІМІЗ

Бірін-бірі толықтыратын төрт консультациялық бағыт өсу, қаржыландыру және халықаралық даму салаларындағы негізгі қажеттіліктерді қамтиды.

СТРАТЕГИЯЛЫҚ КОНСАЛТИНГ

- Стратегияны әзірлеу және нарықтағы орнын айқындау
- Өсу бастамаларын бағалау
- Нарықтар мен коммерциялық мүмкіндіктерді талдау
- Стратегиялық шешімдер қабылдауды қолдау

ЖЕКЕ КАПИТАЛ САЛАСЫНДАҒЫ КОНСАЛТИНГ

- Қаржыландыру стратегиясын әзірлеу
- Компаниялар мен жобалардың инвестициялық ұсынысын қалыптастыру
- Әлеуетті қаржыландыру көздерін талдау
- Инвесторлармен келіссөздерге қолдау көрсету

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ӘРІПТЕСТІК

- Әріптестік стратегиясын әзірлеу
- Әлеуетті әріптестерді анықтау және бағалау
- Тараптардың коммерциялық мүдделерін үйлестіру
- Бірлескен бастамалар мен жобаларды дамыту

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ БИЗНЕСТІ ДАМЫТУ

- Нарыққа шығу стратегиясын әзірлеу
- Коммерциялық мүмкіндіктерді талдау және дамыту
- Іскерлік қатынастарды қалыптастыру және дамыту
- Мәмілелерді сүйемелдеу
- Халықаралық қызметті үйлестіру

VERROQ

СТРАТЕГИЯЛЫҚ КОНСАЛТИНГ

Қай нарықтарда бәсекеге түсу, қандай өсу мүмкіндіктеріне басымдық беру және капитал мен басқару ресурстарын қайда бағыттау керектігін айқындауға көмектесеміз.

ӨСУ СТРАТЕГИЯСЫ

Компанияның әлеуеті мен нарық жағдайларын ескере отырып, өсу жолдарын бағалаймыз және басымдықтарды айқындаймыз.

НАРЫҚТАР МЕН МҮМКІНДІКТЕРДІ БАҒАЛАУ

Нарықтарды, бәсекелестік ортаның өзгеру үрдістерін және өсу мүмкіндіктерінің тартымдылығын талдаймыз.

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ПОЗИЦИЯЛАУ

Компанияның құзыреттеріне, активтеріне және бәсекелестік артықшылықтарына сүйене отырып, оның нарықтағы орнын айқындаймыз.

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ШЕШІМДЕР ҚАБЫЛДАУДЫ ҚОЛДАУ

Стратегиялық баламаларды салыстырамыз, олардың ықтимал салдарын бағалаймыз және іске асыру басымдықтарын айқындаймыз.

VERROQ

ЖЕКЕ КАПИТАЛ САЛАСЫНДАҒЫ КОНСАЛТИНГ

Қаржыландыру тәсілі компанияның немесе жобаның стратегиясына, экономикалық негіздеріне және капиталға деген қажеттілігіне сүйенеді.

ҚАРЖЫЛАНДЫРУ СТРАТЕГИЯСЫ

Қаржыландыру қажеттілігін, капиталдың қолайлы құрылымын және ықтимал қаржыландыру нұсқаларын айқындаймыз.

ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ ҰСЫНЫС

Компанияның немесе жобаның экономикалық негіздері мен даму әлеуетін айқын көрсетіп, дәйекті инвестициялық негіздеме қалыптастырамыз.

ҚАРЖЫЛАНДЫРУ КӨЗДЕРІН ТАЛДАУ

Жеке, стратегиялық және институционалдық инвесторларды қоса алғанда, әлеуетті капитал көздерін бағалаймыз.

ИНВЕСТОРЛАРМЕН ӨЗАРА ІС-ҚИМЫЛДЫ ҚОЛДАУ

Әлеуетті инвесторларды анықтаймыз, бастапқы байланыс орнатуға, кездесулер мен келіссөздерге дайындалуға және кейінгі қадамдарды үйлестіруге қолдау көрсетеміз.

VERROQ консультациялық қызмет көрсетеді және тиісті рұқсаттарсыз реттелетін қаржылық қызметті жүзеге асырмайды.

VERROQ

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ӘРІПТЕСТІК

Ұзақ мерзімді әріптестік бірін-бірі толықтыратын құзыреттерге, орнықты бизнес-модельге және ортақ мақсаттарға негізделеді.

ӘРІПТЕСТІК СТРАТЕГИЯСЫ

Әріптестік арқылы қол жеткізу көзделетін құзыреттерді, ресурстарды және нарыққа шығу мүмкіндіктерін айқындаймыз.

ӘРІПТЕСТЕРДІ АНЫҚТАУ ЖӘНЕ БАҒАЛАУ

Әлеуетті әріптестерді анықтап, олардың клиенттің стратегиялық және коммерциялық мақсаттарына сәйкестігін бағалаймыз.

КОММЕРЦИЯЛЫҚ МҮДДЕЛЕРДІ ҮЙЛЕСТІРУ

Тараптардың әріптестік мақсаттары, коммерциялық шарттар, жауапкершілікті бөлу және өзара күтетін нәтижелер жөнінде келісімге келуіне көмектесеміз.

ӘРІПТЕСТІКТІ ДАМЫТУ

Әріптестік жөніндегі келіссөздерге қолдау көрсетіп, ынтымақтастық шарттары мен бірлескен жұмыс моделін қалыптастыруға қатысамыз.

VERROQ

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ БИЗНЕСТІ ДАМЫТУ

Жаңа нарықтардағы мүмкіндіктерді бағалауға, іскерлік қатынастар орнатуға және әртүрлі елдерде жұмыс істеуге қажетті коммерциялық уағдаластықтарды қалыптастыруға көмектесеміз.

01 Нарыққа шығу стратегиясы

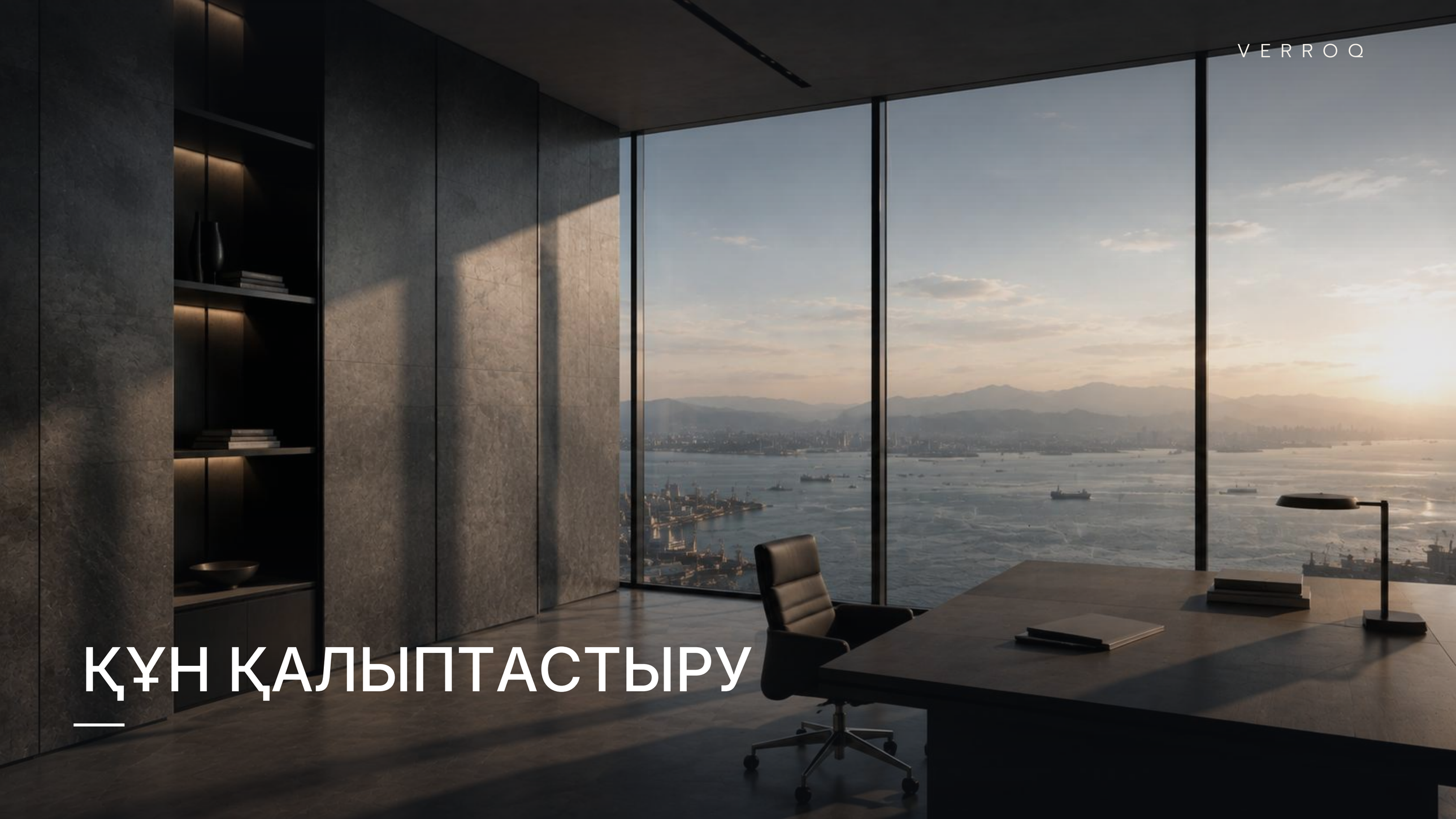
02 Коммерциялық мүмкіндіктерді талдау және дамыту

03 Коммерциялық контрагенттерді анықтау және бағалау

04 Мәмілелерді құрылымдау жөніндегі консультациялық қолдау

05 Келіссөздерге қолдау көрсету

06 Халықаралық үйлестіру



ҚҰН ҚАЛЫПТАСТЫРУ

VERROQ

БІРТҰТАС КОНСУЛЬТАЦИЯЛЫҚ МОДЕЛЬ

Жұмысты қажеттіліктерді бағалау, жобаны құрылымдау және оны іске асыруды қолдау кезеңдерін қамтитын біртұтас үдеріс ретінде ұйымдастырамыз.

01

АҒЫМДАҒЫ ЖАҒДАЙДЫ БАҒАЛАУ

- Нарықты талдау
- Мүмкіндіктерді бағалау
- Іскерлік орта мен бастапқы жағдайларды талдау

02

МАҚСАТТАР МЕН БАСЫМДЫҚТАРДЫ АЙҚЫНДАУ

- Клиенттің мақсаттарын нақтылау
- Басымдықтарды белгілеу
- Стратегиялық бағытты айқындау

03

ЖОБАНЫ ҚҰРЫЛЫМДАУ

- Капитал құрылымы
- Әріптестік моделі
- Бизнес-модель

04

МҮДДЕЛІ ТАРАПТАРМЕН ӨЗАРА ІС-ҚИМЫЛ

- Инвесторлар
- Әлеуетті әріптестер
- Коммерциялық контрагенттер

05

ІСКЕ АСЫРУДЫ ҚОЛДАУ

- Нарыққа шығу
- Әріптестік орнату
- Мәмілелерді сүйемелдеу

Әр кезеңде шешімдердің клиенттің стратегиялық мақсатына сәйкестігін бағалаймыз.

VERROQ

ҚҰН ҚАЛЫПТАСТЫРУ ФАКТОРЛАРЫ

Құн қалыптастыру әлеуетін өзара байланысты төрт өлшем бойынша бағалаймыз.

СТРАТЕГИЯЛЫҚ НЕГІЗДЕМЕ

Жоба нақты стратегиялық қажеттілікке жауап береді және құн қалыптастырудың айқын факторларына сүйенеді.

КОММЕРЦИЯЛЫҚ ӨМІРШЕҢДІК

Жобаның экономикалық негіздері орнықты, ал ұсынылатын өнімдер немесе қызметтер нысаналы клиенттердің қажеттіліктеріне сай келеді.

ҚАРЖЫЛАНДЫРУ ҚҰРЫЛЫМЫНЫҢ СӘЙКЕСТІГІ

Капитал көздері, қаржыландыру құрылымы мен шарттары жобаның қажеттіліктеріне және стратегиялық мақсатына сәйкес келеді.

ІСКЕ АСЫРУ МҮМКІНДІГІ

Қажетті құзыреттер мен ресурстар айқындалған, жауапкершілік нақты бөлінген және тараптар арасындағы үйлестіру тетіктері қалыптастырылған.

ЖҰМЫС НӘТИЖЕЛЕРІ

Шешімдер қабылдауға негіз болатын талдамалық материалдарды, келіссөздерге арналған құжаттарды және кейінгі қадамдарды айқындайтын іске асыру жоспарын ұсынамыз.

01 **СТРАТЕГИЯЛЫҚ БАҒАЛАУ**
Нарықты талдау, стратегиялық баламаларды салыстыру және ұсынылатын бағытты негіздеу.

02 **ҚАРЖЫЛАНДЫРУДЫҢ ЖОЛ КАРТАСЫ**
Қаржыландыру қажеттілігін бағалау, капиталдың әлеуетті көздері мен құрылымын айқындау және инвесторлармен өзара іс-қимыл тәсілін әзірлеу.

03 **ИНВЕСТОРЛАРҒА АРНАЛҒАН МАТЕРИАЛДАР**
Компания немесе жоба, оның экономикалық негіздері және инвестициялық ұсынысы туралы ақпаратты айқын әрі жүйелі түрде ұсыну.

04 **ӘЛЕУЕТТІ ИНВЕСТОРЛАР МЕН ӘРІПТЕСТЕР КАРТАСЫ**
Инвесторларды, әлеуетті әріптестерді және коммерциялық контрагенттерді анықтау, олардың клиенттің мақсаттарына сәйкестігін бағалау және байланыс орнату басымдықтарын белгілеу.

05 **КЕЛІССӨЗДЕРГЕ ҚОЛДАУ КӨРСЕТУ**
Бастапқы байланыс орнатуға, кездесулер мен келіссөздерге дайындалуға және мүдделі тараптар арасындағы өзара іс-қимылды үйлестіруге қолдау көрсету.

06 **ІСКЕ АСЫРУ ЖОСПАРЫ**
Жобаны ілгерілетуге қажетті іс-қимылдарды, жауапкершілікті және кейінгі қадамдарды айқындау.



КЛИЕНТТЕР МЕН НАРЫҚТАР

VERROQ

БІЗДІҢ КЛИЕНТТЕРІМІЗ

Бизнесті дамыту, инвестициялау және қаржыландыру мәселелері бойынша маңызды шешімдер қабылдайтын бизнес иелерімен, компаниялармен және ұйымдармен жұмыс істейміз.

КОМПАНИЯЛАР МЕН КӘСІПКЕРЛЕР

Өсу стратегиясы, бизнесті трансформациялау, қаржыландыру және халықаралық нарықтарда кеңею.

ЖОБА БАСТАМАШЫЛАРЫ МЕН АКТИВ ИЕЛЕРІ

Жобаларды әзірлеу және коммерцияландыру, қаржыландыру және әріптестік орнату.

ЖЕКЕ ИНВЕСТОРЛАР МЕН ОТБАСЫЛЫҚ КЕҢСЕЛЕР (FAMILY OFFICES)

Инвестициялық мүмкіндіктерді анықтау, нарықтарды талдау, әріптестік және бірлескен инвестициялар.

ИНСТИТУЦИОНАЛДЫҚ ИНВЕСТОРЛАР

Инвестициялық мүмкіндіктерді бағалау, жаңа нарықтарға шығу және стратегиялық қатынастарды дамыту.

МЕМЛЕКЕТТІК ОРГАНДАР МЕН ДАМУ ИНСТИТУТТАРЫ

Стратегиялық бастамаларды бағалау, инвестициялық жобаларды дайындау және дамыту, халықаралық әріптестік.

САЛАЛЫҚ БАСЫМДЫҚТАР

Өсу және инвестициялау жөніндегі шешімдер капиталға деген қажеттілікпен, әріптестікпен және халықаралық нарықтармен тығыз байланысты салаларға назар аударамыз.

ТАУ-КЕН ӨНДІРІСІ ЖӘНЕ МЕТАЛЛУРГИЯ

Тау-кен жобалары, минералдық ресурстар және тау-кен металлургия кешеніндегі құн тізбектері.

ЭНЕРГЕТИКА ЖӘНЕ ЭНЕРГЕТИКАЛЫҚ АУЫСУ

Дәстүрлі энергетика, энергетикалық инфрақұрылым және энергетикалық ауысу жобалары.

ИНФРАҚҰРЫЛЫМ ЖӘНЕ ӨНЕРКӘСІП

Инфрақұрылымдық жобалар, өнеркәсіпті дамыту және мемлекеттік-жекешелік әріптестік жобалары.

НАҚТЫ АКТИВТЕР ЖӘНЕ ИНВЕСТИЦИЯЛАР

Жылжымайтын мүлік, стратегиялық активтер және активтерді дамыту жобалары.

ТЕХНОЛОГИЯЛАР ЖӘНЕ ЦИФРЛАНДЫРУ

Цифрлық инфрақұрылым, технологиялық платформалар және цифрлық трансформация.

ЛОГИСТИКА ЖӘНЕ САУДА

Жеткізу тізбектері, логистикалық инфрақұрылым және халықаралық сауда.

АГРОБИЗНЕС ЖӘНЕ АЗЫҚ-ТҮЛІК ҚАУІПСІЗДІГІ

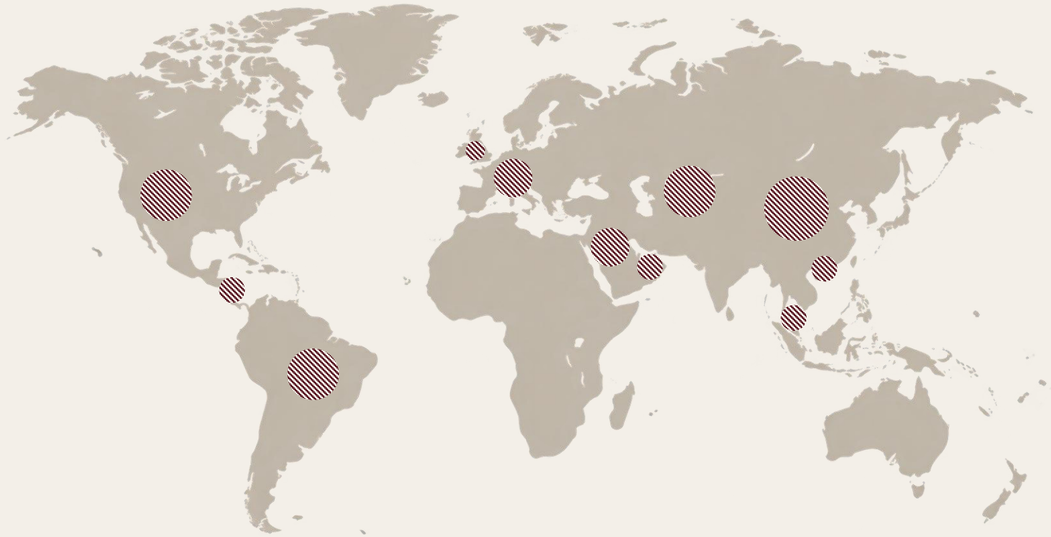
Өндіру, өңдеу, өткізу және ауыл шаруашылығындағы құн тізбектері.

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ КӨЗҚАРАС

Халықаралық нарықтарда жұмыс істеу үшін жергілікті жағдайларды түсіну, тиісті коммерциялық контрагенттерді таңдау және тараптардың өзара іс-қимылын тиімді үйлестіру қажет.

Басым нарықтар

- Таяу Шығыс
- Орталық Азия және Каспий өңірі
- Азия-Тынық мұхиты өңірі
- Еуропа
- Солтүстік Америка және Латын Америкасының жекелеген нарықтары





БІЗДІҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІМІЗ

НЕЛІКТЕН VERROQ

Стратегиялық шешімдерді оларды іске асыруға қажетті шарттармен өзара байланыста қарастырамыз.

ТӘУЕЛСІЗ БАҒАЛАУ

Бағалаулар мен ұсынымдарды клиенттің мақсаттарына сүйене отырып, алдын ала белгіленген қаржылық өнімге, қорға немесе шешімге тәуелсіз әзірлейміз.

БАСШЫЛЫҚТЫҢ ТІКЕЛЕЙ ҚАТЫСУЫ

VERROQ басшылығы жобаның барлық кезеңінде жұмысқа және негізгі шешімдерді талқылауға тікелей қатысады.

КЕШЕНДІ ТӘСІЛ

Стратегиялық баламаларды капиталға деген қажеттілікпен, әріптестік мүмкіндіктерімен және іске асырудың коммерциялық шарттарымен өзара байланыста бағалаймыз.

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ТӘЖІРИБЕ

Нысаналы нарықтардың ерекшеліктерін, жергілікті іскерлік ортаны және коммерциялық контрагенттермен ынтымақтастық шарттарын ескереміз.

ІСКЕ АСЫРУҒА БАҒДАРЛАНУ

Талдау нәтижелері мен ұсынымдарды басымдықтары айқын, жауапкершілігі нақты бөлінген іс-қимыл жоспарына айналдырамыз.

VERROQ

БІЗДІҢ ЖҰМЫС ТӘСІЛІМІЗ

Әр жобаның басында клиентпен мақсатты, жұмыс ауқымын, күтілетін нәтижелерді және тараптардың жауапкершілігін келісеміз.

ҚАЖЕТТІЛІКТЕРДІ АЙҚЫНДАУ

Клиенттің мақсатын, ағымдағы жағдайды және жауап берілуі тиіс негізгі сұрақтарды нақтылаймыз.

ЖҰМЫС АУҚЫМЫН КЕЛІСУ

Жұмыс ауқымын, басымдықтарды және шешім қабылдау өлшемдерін келісеміз.

БАЛАМАЛАРДЫ ТАЛДАУ

Деректерді талдаймыз, баламаларды салыстырамыз және олардың стратегиялық салдарын бағалаймыз.

ІСКЕ АСЫРУ ТӘРТІБІН КЕЛІСУ

Кейінгі қадамдар мен жауапкершілікті бөлу жөнінде ортақ түсінік қалыптастырамыз.

ІСКЕ АСЫРУДЫ ҚОЛДАУ

Келісілген іс-қимылдарды орындауға, тараптардың өзара іс-қимылын үйлестіруге және таңдалған тәсілді іске асыруға қолдау көрсетеміз.

Құпиялылық · Талдаудың негізділігі мен дәлдігі · Тәуелсіз бағалау · Басшылықтың тікелей қатысуы

ЫНТЫМАҚТАСТЫҚ ҮЛГІЛЕРІ

Ынтымақтастық үлгісі, команда құрамы және коммерциялық шарттар клиенттің қажеттіліктері мен келісілген жұмыс ауқымына сәйкес айқындалады.

01

ЖОБАЛЫҚ КОНСАЛТИНГ

Нақты стратегиялық, қаржылық немесе коммерциялық қажеттілікті қанағаттандыруға бағытталған, жұмыс ауқымы мен күтілетін нәтижелері келісілген консультациялық қызмет.

02

ТҰРАҚТЫ КОНСУЛЬТАЦИЯЛЫҚ ҚОЛДАУ

Басшылыққа стратегиялық басымдықтар мен жаңа мүмкіндіктер бойынша жүйелі консультациялық қолдау көрсету.

03

МӘМІЛЕЛЕР БОЙЫНША КОНСАЛТИНГ

Нақты мәміле немесе қаржыландыру үдерісі бойынша консультациялық қолдау. Сыйақы құрылымы жұмыс ауқымын және тиісті жағдайларда қол жеткізілген нәтижелерді ескереді.

04

КЕШЕНДІ КОНСАЛТИНГ

VERROQ-тың бірнеше консультациялық бағытын біртұтас жұмыс бағдарламасы аясында біріктіру.



ТӘЖІРИБЕ

БАСШЫЛЫҚТЫҢ ТӘЖІРИБЕСІ

VERROQ басшылығы халықаралық сауда, капитал тарту мәселелері бойынша консультациялық қызмет, әріптестікті дамыту және күрделі коммерциялық жобаларды іске асыру салаларында тәжірибе жинақтаған.

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ САУДА ЖӘНЕ ШИКІЗАТ ТАУАРЛАРЫ

Өндірушілер, сатып алушылар және халықаралық жеткізу тізбектері қатысатын, шикізат тауарларын нақты жеткізуге байланысты мәмілелер.

КАПИТАЛ ЖӘНЕ ИНВЕСТИЦИЯЛАР

Қаржыландыру стратегияларын әзірлеу, инвесторлармен келіссөздерге және компаниялар мен жобаларды қаржыландыру бастамаларына қолдау көрсету.

БИЗНЕСТІ СТРАТЕГИЯЛЫҚ ДАМЫТУ

Халықаралық бизнесті дамыту, жаңа нарықтарға шығу және әріптестік орнату.

КҮРДЕЛІ ЖОБАЛАРДЫ ІСКЕ АСЫРУ

Әртүрлі елдердегі коммерциялық контрагенттердің өзара іс-қимылын және жоба аясындағы жұмыс бағыттарын үйлестіру.

Мұнда көрсетілген тәжірибе VERROQ басшылығы өкілдерінің қазіргі және бұрынғы кәсіби қызметі аясында қатысқан жобаларын қамтиды.

VERROQ

Тәуелсіз стратегиялық консалтинг

Жеке капитал · Стратегиялық әріптестік · Халықаралық бизнесті дамыту

DUBAI • ALMATY • TORONTO • HONG KONG

contact@verroq.partners
verroq.partners

© VERROQ 2026