VERROQ



استشارات استراتيجية

مستقلة

رأس المال الخاص · الشراكات الاستراتيجية · تطوير الأعمال عبر الحدود

من نحن

ندعم اتخاذ قرارات مدروسة في مجالات النمو والتمويل وتطوير الأعمال.

VERROQ شركة استشارات استراتيجية مستقلة، تقدم خدماتها للشركات والمستثمرين ومالكي الأعمال في مجالات الاستراتيجية ورأس المال الخاص والشراكات الاستراتيجية وتطوير الأعمال عبر الحدود.

نقيّم فرص النمو، ونحدد الاحتياجات الرأسمالية، وندعم بناء الشراكات والترتيبات التجارية اللازمة لتنفيذ الاستراتيجية.

السرية · التقييم المستقل · الانضباط في التنفيذ

VERROQ

دورنا

نتناول الخيارات الاستراتيجية والاحتياجات الرأسمالية ومتطلبات التنفيذ ضمن إطار متكامل.

الاستراتيجية

تحديد أولويات النمو
تحديد الموقع التنافسي في السوق
تقييم الفرص الاستراتيجية

رأس المال

إعداد استراتيجية التمويل
صياغة الطرح الاستثماري للشركة
بناء علاقات المستثمرين وتطويرها

التنفيذ

بناء الشراكات الاستراتيجية
دخول أسواق جديدة
دعم تنفيذ الصفقات

VERROQ

الأسئلة الاستراتيجية المحورية

يتطلب تنفيذ المشاريع المعقدة معالجة أربعة أسئلة محورية مترابطة.

01

المنطق الاستراتيجي

ما الحاجة الاستراتيجية التي يلبيها المشروع؟ وما العوامل الأساسية التي تمكّنه من خلق القيمة؟

02

التمويل

ما هيكل رأس المال وفئات المستثمرين الأنسب لاحتياجات المشروع؟

03

الشروط التجارية

ما الشراكات والعلاقات التجارية المطلوبة؟ وما الشروط التجارية التي ينبغي أن يقوم عليها التعاون؟

04

مسار التنفيذ

ما القرارات والإجراءات اللازمة للمضي بالمشروع قدماً؟

تساعد VERROQ العملاء على تقييم هذه الأسئلة ضمن عملية استشارية متكاملة.

VERROQ



مجالات الخدمات الاستشارية

VERROQ

قدراتنا الأساسية

أربعة مجالات استشارية متكاملة تلبي الاحتياجات الرئيسية للنمو والتمويل والتوسع الدولي.



الاستشارات الاستراتيجية

- تطوير الاستراتيجية وتحديد الموقع التنافسي
- تقييم مبادرات النمو
- تحليل الأسواق والفرص التجارية
- دعم اتخاذ القرارات الاستراتيجية



استشارات رأس المال الخاص

- إعداد استراتيجية التمويل
- صياغة الطرح الاستثماري للشركات والمشاريع
- تحليل مصادر التمويل المحتملة
- دعم التواصل والمباحثات مع المستثمرين



الشراكات الاستراتيجية

- إعداد استراتيجية الشراكات
- تحديد الشركاء المحتملين وتقييمهم
- مواءمة المصالح التجارية بين الأطراف
- تطوير المبادرات والمشاريع المشتركة



تطوير الأعمال عبر الحدود

- إعداد استراتيجية دخول السوق
- تحليل الفرص التجارية وتطويرها
- بناء العلاقات التجارية وتعزيزها
- دعم تنفيذ الصفقات
- تنسيق الأنشطة عبر الحدود

VERROQ

الاستشارات الاستراتيجية

نساعد العملاء على تحديد الأسواق التي ينافسون فيها، ومجالات النمو ذات الأولوية، وأوجه تخصيص رأس المال والموارد الإدارية.

استراتيجية النمو

نقيّم مسارات النمو ونحدد أولوياتها في ضوء قدرات الشركة وظروف السوق.

تقييم الأسواق والفرص

نحلل الأسواق وديناميكيات المنافسة وجاذبية فرص النمو.

الموقع التنافسي

نحدد موقع الشركة في السوق استناداً إلى قدراتها وأصولها ومزاياها التنافسية.

دعم القرار الاستراتيجي

نقارن البدائل الاستراتيجية، ونقيّم آثارها المحتملة، ونحدد أولويات التنفيذ.

VERROQ

استشارات رأس المال الخاص

تستند مقاربة التمويل إلى استراتيجية الشركة أو المشروع، ومقوماته الاقتصادية، واحتياجاته الرأسمالية.

استراتيجية التمويل

نحدد الاحتياجات التمويلية، وهيكل رأس المال الملائم، وخيارات التمويل المحتملة.

صياغة الطرح الاستثماري

نعرض المقومات الاقتصادية للشركة أو المشروع وإمكانات نموه، ونصوغ مبررات استثمارية واضحة ومتماسكة.

تحليل مصادر التمويل

نقيّم مصادر رأس المال المحتملة، بما يشمل المستثمرين الأفراد والمستثمرين الاستراتيجيين والمستثمرين المؤسسيين.

دعم التواصل مع المستثمرين

نحدد المستثمرين المحتملين، وندعم التواصل الأولي معهم، والتحضير للمباحثات، وتنسيق الخطوات اللاحقة.

تقدم VERROQ خدمات استشارية، ولا تزاول أنشطة مالية خاضعة للتنظيم الرقابي دون الحصول على التراخيص أو الموافقات اللازمة.

VERROQ

الشراكات الاستراتيجية

تقوم الشراكات المستدامة على تكامل القدرات، ومتانة النموذج التجاري، والاتفاق على الأهداف.

استراتيجية الشراكات

نحدد القدرات والموارد وقنوات الوصول إلى الأسواق التي ينبغي أن توفرها الشراكة.

تحديد الشركاء وتقييمهم

نحدد الشركاء المحتملين، ونقيّم مدى توافقهم مع أهداف العميل الاستراتيجية والتجارية.

مواءمة المصالح التجارية

نساعد الأطراف على التوافق بشأن أهداف الشراكة، والشروط التجارية، وتوزيع المسؤوليات، والتوقعات المتبادلة.

تطوير الشراكات

ندعم مفاوضات الشراكة، ونساهم في صياغة شروط التعاون ونموذج العمل المشترك.

VERROQ

تطوير الأعمال عبر الحدود

نساعد العملاء على تقييم فرص الأسواق الجديدة، وبناء العلاقات التجارية، وصياغة الترتيبات اللازمة لممارسة الأعمال عبر الحدود.

01 استراتيجية دخول السوق

02 تحليل الفرص التجارية وتطويرها

03 تحديد الأطراف التجارية وتقييمها

04 الدعم الاستشاري لهيكلة الصفقات

05 دعم المفاوضات

06 التنسيق عبر الحدود

VERROQ



خلق القيمة

VERROQ

نموذج استشاري متكامل

ننظم أعمالنا ضمن مراحل مترابطة تبدأ بتقييم الاحتياجات وتمتد إلى تطوير الحلول ودعم التنفيذ.

01
تقييم الوضع الراهن

- تحليل السوق
- تقييم الفرص
- دراسة بيئة الأعمال والمعطيات الأولية للمشروع

02
تحديد الأهداف والأولويات

- توضيح أهداف العميل
- تحديد الأولويات
- تحديد التوجه الاستراتيجي

03
تطوير هيكل المشروع

- هيكل رأس المال
- نموذج الشراكة
- النموذج التجاري

04
التواصل مع الأطراف المعنية

- المستثمرون
- الشركاء المحتملون
- الأطراف التجارية

05
دعم التنفيذ

- دخول السوق
- تأسيس الشراكات
- دعم تنفيذ الصفقات

نقيّم القرارات في كل مرحلة على أساس اتساقها مع الهدف الاستراتيجي للعميل.

عوامل خلق القيمة

نقيّم إمكانات خلق القيمة من خلال أربعة أبعاد مترابطة.



المنطق الاستراتيجي

يلبي المشروع حاجة استراتيجية محددة، ويستند إلى عوامل واضحة لخلق القيمة.



الجدوى التجارية

يتمتع المشروع بمقومات اقتصادية متينة، وتلبي منتجاته أو خدماته احتياجات العملاء المستهدفين.



ملاءمة هيكل التمويل

تتوافق مصادر رأس المال وهيكل التمويل وشروطه مع احتياجات المشروع وهدفه الاستراتيجي.



قابلية التنفيذ

تكون القدرات والموارد المطلوبة محددة، والمسؤوليات موزعة بوضوح، وآليات التنسيق بين الأطراف قائمة.

VERROQ

مخرجات العمل الاستشاري

نزود العميل بتحليلات تدعم قراراته، ومواد يستخدمها في المفاوضات، وخطة تنفيذ تحدد الخطوات التالية.

01 **التقييم الاستراتيجي**

تحليل السوق، ومقارنة البدائل الاستراتيجية، وتوضيح مبررات المسار المقترح.

02 **خارطة طريق التمويل**

تقييم الاحتياجات التمويلية، وتحديد مصادر رأس المال المحتملة والهيكل التمويلي الملائم، وإعداد منهجية التواصل مع المستثمرين.

03 **المواد التعريفية للمستثمرين**

عرض واضح ومنظم للشركة أو المشروع، ومقوماته الاقتصادية، ومبررات الاستثمار فيه.

04 **خريطة المستثمرين والشركاء المحتملين**

تحديد المستثمرين والشركاء والأطراف التجارية المحتملين، وتقييم مدى ملاءمتهم لأهداف العميل، وترتيب أولويات التواصل معهم.

05 **دعم المفاوضات**

دعم التواصل الأولي، والتحضير للاجتماعات والمفاوضات، وتنسيق التواصل بين الأطراف المعنية.

06 **خطة التنفيذ**

تحديد الإجراءات والمسؤوليات والخطوات التالية اللازمة لتقدم المشروع.

VERROQ



العملاء والأسواق

VERROQ

عملاؤنا

نعمل مع مالكي الأعمال والشركات والمؤسسات التي تتخذ قرارات محورية بشأن تطوير الأعمال والاستثمار والتمويل.

الشركات ورواد الأعمال

استراتيجية النمو، وتحول الأعمال، والتمويل، والتوسع الدولي.

مطورو المشاريع ومالكو الأصول

تطوير المشاريع وتحويلها إلى أنشطة تجارية، والتمويل، وبناء الشراكات.

المستثمرون الأفراد والمكاتب العائلية

تحديد الفرص الاستثمارية، وتحليل الأسواق، والشراكات، والاستثمارات المشتركة.

المستثمرون المؤسسيون

تقييم الفرص الاستثمارية، ودخول أسواق جديدة، وتطوير العلاقات الاستراتيجية.

الجهات الحكومية والمؤسسات التنموية

تقييم المبادرات الاستراتيجية، وإعداد المشاريع الاستثمارية وتطويرها، والشراكات الدولية.

VERROQ

القطاعات التي نركز عليها

نركز على القطاعات التي ترتبط فيها قرارات النمو والاستثمار ارتباطاً وثيقاً بالاحتياجات الرأسمالية والشراكات والأسواق الدولية.

التعدين والمعادن

مشاريع التعدين، والموارد المعدنية، وسلاسل القيمة في قطاعي التعدين والمعادن.

الطاقة والتحول في قطاع الطاقة

الطاقة التقليدية، والبنية التحتية للطاقة، ومشاريع التحول في قطاع الطاقة.

البنية التحتية والصناعة

مشاريع البنية التحتية، والتنمية الصناعية، ومشاريع الشراكة بين القطاعين العام والخاص.

الأصول الحقيقية والاستثمارات

العقارات، والأصول الاستراتيجية، ومشاريع تطوير الأصول.

التكنولوجيا والتحول الرقمي

البنية التحتية الرقمية، والمنصات التقنية، والتحول الرقمي.

الخدمات اللوجستية والتجارة

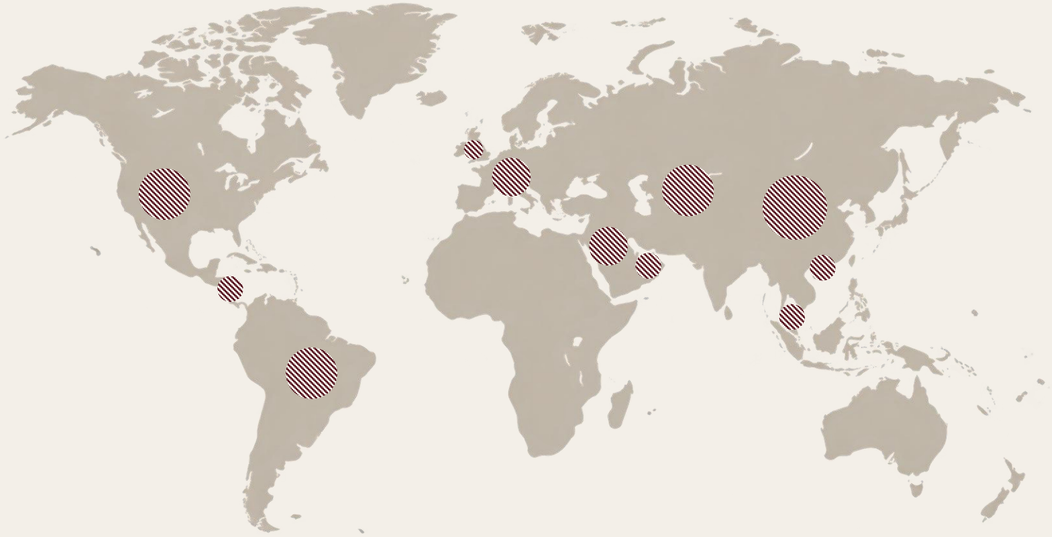
سلاسل الإمداد، والبنية التحتية اللوجستية، والتجارة الدولية.

الأعمال الزراعية والأمن الغذائي

الإنتاج، والتصنيع، والتوزيع، وسلاسل القيمة الزراعية.

منظور دولي

تتطلب ممارسة الأعمال عبر الحدود فهماً عميقاً لظروف الأسواق المحلية، واختيار الأطراف التجارية المناسبة، وتنسيقاً فعالاً بين الأطراف المعنية.



الأسواق ذات الأولوية

- الشرق الأوسط
- آسيا الوسطى ومنطقة بحر قزوين
- آسيا والمحيط الهادئ
- أوروبا
- أمريكا الشمالية وأسواق مختارة في أمريكا اللاتينية

VERROQ



ما يميزنا

لماذا VERROQ؟

نتناول القرارات الاستراتيجية بالارتباط مع الشروط اللازمة لتنفيذها.

التقييم المستقل

نطور تقييماتنا وتوصياتنا انطلاقاً من أهداف العميل، دون التقيد بمنتج مالي أو صندوق أو حل محدد مسبقاً.

المشاركة المباشرة للإدارة العليا

تشارك الإدارة العليا في VERROQ مباشرة في أعمال المشروع ومناقشات القرارات المحورية عبر مختلف مراحله.

منهج متكامل

نقيّم الخيارات الاستراتيجية في ضوء الاحتياجات الرأسمالية، وفرص الشراكة، والشروط التجارية اللازمة للتنفيذ.

الخبرة الدولية

نراعي خصائص الأسواق المستهدفة، وبيئة الأعمال المحلية، ومتطلبات التعاون مع الأطراف التجارية.

التركيز على التنفيذ

نحوّل التحليلات والتوصيات إلى خطة عمل واضحة الأولويات والمسؤوليات.

VERROQ

كيف نعمل

نحدد مع العميل، في بداية كل مشروع، الهدف ونطاق العمل والمخرجات المتوقعة ومسؤوليات الأطراف.

تحديد الاحتياجات	الاتفاق على نطاق العمل	تحليل البدائل	الاتفاق على مسار التنفيذ	دعم التنفيذ
نوضح هدف العميل، والوضع الراهن، والأسئلة المحورية التي يتعين الإجابة عنها.	نتفق على نطاق العمل والأولويات ومعايير اتخاذ القرار.	ندرس البيانات، ونقارن البدائل، ونقيّم آثارها الاستراتيجية.	نرسخ فهماً مشتركاً للخطوات التالية وتوزيع المسؤوليات.	ندعم تنفيذ الإجراءات المتفق عليها، والتنسيق بين الأطراف، وتطبيق النهج المختار.

السرية · الانضباط التحليلي · التقييم المستقل · المشاركة المباشرة للإدارة العليا

VERROQ

نماذج التعاون

يُحدد نموذج التعاون وتشكيل الفريق والشروط التجارية وفقاً لاحتياجات العميل ونطاق العمل المتفق عليه.

01

استشارات قائمة على المشاريع

عمل استشاري يلبي حاجة استراتيجية أو تمويلية أو تجارية محددة، ضمن نطاق ومخرجات متوقعة متفق عليها.

02

استشارات مستمرة

دعم استشاري منتظم للإدارة بشأن الأولويات الاستراتيجية والفرص المستجدة.

03

استشارات الصفقات

دعم استشاري لصفقة أو عملية تمويل محددة. يراعي هيكل الأتعاب نطاق العمل، والنتائج المحققة حيثما كان ذلك مناسباً.

04

استشارات متكاملة

جمع مجالات متعددة من خدمات VERROQ ضمن برنامج عمل موحد.

VERROQ



الخبرة المهنية

خبرات الإدارة العليا

تتمتع الإدارة العليا في VERROQ بخبرة في التجارة الدولية، واستشارات رأس المال، وتطوير الشراكات، وتنفيذ المشاريع التجارية المعقدة.

التجارة الدولية والسلع الأساسية

صفقات السلع المادية التي تشمل المنتجين والمشترين وسلاسل الإمداد الدولية.

رأس المال والاستثمار

تطوير استراتيجيات التمويل، ودعم المباحثات مع المستثمرين، ومبادرات تمويل الشركات والمشاريع.

التطوير الاستراتيجي للأعمال

تطوير الأعمال عبر الحدود، ودخول أسواق جديدة، وبناء الشراكات.

تنفيذ المشاريع المعقدة

التنسيق بين الأطراف التجارية في مختلف الدول، وتنسيق مسارات العمل ضمن المشروع.

تشمل الخبرات الواردة في هذه الصفحة مشاريع شارك فيها أعضاء الإدارة العليا في VERROQ خلال أدوارهم المهنية الحالية والسابقة.

VERROQ

استشارات استراتيجية مستقلة

رأس المال الخاص · الشراكات الاستراتيجية · تطوير الأعمال عبر الحدود

DUBAI • ALMATY • TORONTO • HONG KONG

contact@verroq.partners
verroq.partners

©VERROQ
2026